

EDITIE 17 - 2018

ONDERNEMEND

BARENDRECHT - ALBRANDSWAARD - RIDDERKERK | H.I. AMBACHT - ZWIJNDRECHT - ALBLASSERDAM | HOEKSCHÉ WAARD



De Bondt Publishing

koppelt zakelijk magazine aan netwerkbijeenkomst

Transport & logistiek

in onze regio onder de aandacht



KOM LANGS VOOR ALLE NIEUWSTE TRENDS EN
NOVITEITEN OP HET GEBIED VAN SANITAIR EN TEGELS



SANI-DUMP

A- merken sanitair & tegels tegen bodemprijzen | STADIONWEG 45A ROTTERDAM

Aalsmeer - Almere - *Amersfoort - Amsterdam - Bergen op Zoom - Breda - Capelle a/d IJssel - Delft - Den Haag - Dordrecht - Drachten -
*Geel (België) - Groningen - Leeuwarden - Leiderdorp - Merksplas (België) - Middelburg - Nuenen - Roelofarendsveen - Roosendaal - Rotterdam -
Sliedrecht - Spijkenisse - Tilburg - Utrecht - Veghel - Volendam - Wijchen - Zaandam - Zaltbommel - Zoetermeer - Zwolle

*Amersfoort - *Geel (België) opening medio jan/feb

Villeroy & Boch RIHO GROHE JaniJura WISA VASCO HOF Sphinx

KIJK VOOR ALLE 30 VESTIGINGEN EN OPENINGSTIJDEN OP WWW.SANIDUMP.NL

WAAROM SANI-DUMP?

- RUIM 21 JAAR SANITAIR ERVARING
- GEDEGEN EN EERLIJK ADVIES OP MAAT
- PROFESSIONEEL 3D BADKAMERONTWERP
- UITSLUITEND DE BEKENDE A-MERKEN SANITAIR EN TEGELS

NEEM GERUST UW OFFERTE MEE. WIJ ZIJN ALTIJD GOEDKOPER!



**VAN DER
MARK**

LOGISCH IN LOGISTIEK

WAREHOUSING DISTRIBUTIE TRANSPORT EXPEDITIE

Van der Mark is de logistieke dienstverlener die verder gaat waar anderen stoppen.
De transportwereld is altijd in beweging. Dat vraagt om een continu verbeterproces, om maximale
flexibiliteit en aanpassingsvermogen zodat de dienstverlening altijd naadloos aansluit
op de logistieke wensen en processen van onze relaties.
Alles wat wij doen draait om helder communiceren en over en weer respect.



70
collega's



20.000 m²
warehousing



100
eenheden



250
adressen per dag door Europa



WWW.VANDERMARKTRANSPORT.NL

VOORWOORD

In de periode waarin we deze editie maakten, stonden de Olympische Winterspelen op het programma. Natuurlijk hebben wij als sportliefhebbers dit evenement met meer dan gemiddelde belangstelling gevolgd. Dagelijks stond op de achtergrond de televisie aan en zagen we de meest uiteenlopende sporten voorbij komen. We verbaasden ons over curling en biatlon, keken ademloos toe hoe mensen zich onverschrokken van een berg stortten in een bobslee – om nog maar te zwijgen over de waaghalzen in het skeleton – en beseften ineens dat onze eigen ski- en snowboardprestaties in de vakanties puur recreatief zijn, vergeleken bij alles wat de sporters op deze onderdelen lieten zien.

We werden echter het meest gegrepen door schaatsen en shorttrack. Daar stemden we vaak de pauzes op af en anders kropen we, als het werk het toeliet uiteraard, even samen voor de televisie als er een Nederlander aan de bak moest. We hebben gejuicht voor de ijzersterke Kjeld Nuis, de verbluffende rit van Jorien ter Mors en natuurlijk goudelfster Ireen Wüst. Kregen spontaan een zwak voor de ontwapenende stuiiterbal Suzanne Schulting en de heerlijk nuchtere Esmee 'ik heb lekker geschaatst' Visser. Treurden mee met het tien kilometer drama van Sven Kramer en natuurlijk de gesprongen veer van Jan Blokhuijsen tijdens de ploegenachtervolgning. Waren zelfs verontwaardigd als Sjinkie Knegt een penalty kreeg. Eerlijk zeggen, wij waren niet de enige toch?

Als de Olympische Winterspelen namelijk iets duidelijk maakten, is het wel dat sport voor saamhorigheid zorgt. Medailles werden in heel het land gevierd, er werd op veel plaatsen gesproken over de prestaties in Pyeongchang. Zelfs tijdens afspraken met onze klanten hadden

we er vaak een praatje over. Sterker nog, ook in interviews gebruikten ondernemers de Spelen soms als voorbeeld om hun verhaal te verduidelijken.

Het sprak ons extra aan, omdat verbinden vanaf dit jaar een nog grotere rol speelt binnen ons bedrijf. Wij willen in 2018 namelijk niet alleen dit magazine gebruiken om ondernemers in de regio de mogelijkheid te geven te lezen over anderen, maar zullen hen ook de kans bieden om elkaar daadwerkelijk te ontmoeten. Iedere editie wordt namelijk gekoppeld aan een officieel lanceringsmoment. Daarover leggen wij verderop in dit magazine meer uit. Verbinden, online en offline, wordt onze doelstelling voor dit jaar!

Wij wensen u voor nu veel leesplezier in deze editie van Ondernemend!

Het team van De Bondt Publishing



Ramon de Bondt



Paul van der Kooij



Marian Breeman

debondt
PUBLISHING



Arjon van As en David Gaillard,
Van Leeuwen Truckservice

pagina 15

VAN LEEUWEN TRUCKSERVICE	15
VAN DONGE & DE ROO	16-17
TRANSPORT ARIE KREUK	23
DE BONDT PUBLISHING	28-29
RE/MAX MAKELAARSGROEP	32-33
ADJUSTINTIME	37
TOUSSAINT + VAN WIJK	43
SCHIPPER GROEP	50-51
PANITA CATERING	53
VODAFONE	54-57
MOBILITY CENTRE	58-61
RABOBANK	62-63
ABEL.	66-67
FORTUNE REGIO RIJNMOND	69
INHUIS PLAZA	71
FINAMI	73
NOTARISKANTOOR GROENVELD EN VAN HOUDT	75
PERFLEXXION	77
CROISSANTERIE REIJERWAARD	79
VIZI	82-83
OPEN COFFEE BARENDRECHT	84-85



Michèle van den Bouwhuijsen, Trouwen doe je zo!

pagina 99

VOORWOORD	5
IN DEZE EDITIE VAN...	8-9
FRAVEST WOORDSUPPORT	20-21
COLUMN ROEL POT	97
TROUWEN DOE JE ZO!	99
ROGAM	101
MEERBUSINESS ZHZ	102-103
ICDUBO	108
DEWOONWIJZERWINKEL	109



Martin Bloem, DEAL! Drecht Cities

pagina 18

STILL INTERN TRANSPORT	12-13
DEAL! DRECHT CITIES	18
ZWIJNDRECHT INNOVATION PARK	25
ECHT VEILIG	41



Stephan Dorst, gemeente Oud-Beijerland

pagina 38

VAN DER MARK TRANSPORT	10-11
COLUMN MENNO DE NEEF	35
GEMEENTE OUD-BEIJERLAND	38-39
AUTOBEDRIJF JER. DE FONKERT	47
WERKSAAM	86-87
COLUMN BMW I3	91

Colofon

Editie 17, 2018

Het magazine Ondernemend is een uitgave van De Bondt Publishing en verschijnt viermaal per jaar. De Bondt Publishing is gespecialiseerd in het uitgeven van sponsored magazines.

Uitgever
De Bondt Publishing
Voordijk 520, 2993 BE Barendrecht

Tekst
De Bondt Publishing
Frank Vester

Vormgeving
De Bondt grafimedia en communicatie bv

Coverfoto
Toon de Wit

Fotografie
De Bondt Publishing
Frank Vester

Advertenties
De Bondt Publishing

Informatie
Telefoon: 0180 - 745096
E-mail: r.debondt@penrpublishing.nl

Overname of vermenigvuldiging uit deze uitgave is alleen toegestaan na toestemming van de uitgever.

IN DEZE EDITIE VAN...

ONDERNEMEND

Voor u ligt de zeventiende editie van het magazine Ondernemend. Wat kunt u deze keer verwachten? Een kort overzicht van enkele onderwerpen.

Al 55 jaar staat Transport Arie Kreuk synoniem voor 'rimpeloos wegvervoer' in de breedste zin van het woord. De jarenlange kennis en ervaring worden ingezet om de opdrachtgever optimaal te ontzorgen. Ellen Kreuk, die samen met haar vader de directie voert, vertelt in deze editie dat het familiebedrijf zich daarbij nog specifiek zal richten op vervoer voor de sectoren bouw, maritiem en petrochemie. Ook gaat ze in haar op eigen rol in een van oudsher mannenwereld.



Mike Vermeij, franchisenemer van Wasstraat De Walvis in Zwijndrecht, had in de eerste maanden na de opening te kampen met flink wat overlast. Toen er zelfs wasboxen werden opengebroken, was dit voor hem aanleiding om actie te ondernemen. Hij kwam uit bij het vlakbij gevestigde Echt Veilig en is zeer te spreken over de aangereikte oplossingen door deze specialist in beveiliging. In dit magazine legt hij uit waarom.

Van der Mark maakt een gezonde groei door. Om die groei in goede banen te leiden, wordt er volop geïnvesteerd. Meer klanten betekent dat ook de behoefte aan opslagruimte groeit en daarom gaat de logistieke dienstverlener huren bij de burens. Dat levert met ingang van augustus 2018 liefst 11.000 vierkante meter extra op in Oud-Beijerland. Een tevreden Simon van der Mark vertelt er in deze editie alles over.



Eind december verhuisde RE/MAX Make-laarsgroep naar een mooi, opvallend pand in het centrum van Barendrecht, daar waar het ooit is begonnen. Jan-Hein Schilderman, een van de aangesloten makelaars, vertelt in deze editie over de achtergronden van deze stap en welke gevolgen dit heeft voor de dienstverlening. Natuurlijk legt de ervaren makelaar ook graag uit hoe traditionele waarden in combinatie met moderne middelen nog altijd het verschil kunnen maken.

Dit jaar introduceren wij een nieuwe columnist. Niemand minder dan Roel Pot, de rap van de tongriem gesneden Rotterdammer die bekend is van televisie en radio. Ook zijn pen blijkt lekker scherp, want in de eerste editie geeft hij op geheel eigen wijze zijn visie op het fenomeen 'BAR'. Lees zijn eerste column verderop in dit magazine.



Ongetwijfeld heeft u gehoord van de Participatiewet. Een wet die is bedoeld om mensen deel te laten nemen aan de samenleving. In de regio Oud-Beijerland houdt onder meer de Gemiva-SVG Groep zich bezig met de invulling hiervan. Bijvoorbeeld via de activiteit WerkSaam, waarin cliënten aan de slag gaan voor bedrijven en organisaties en zo een win-winsituatie creëren. Maar daarvoor is uw hulp nodig. Daarom doen Evelyn Verhage en Angelique van Wijk in dit magazine op bevlogen wijze een beroep op alle ondernemers in de regio!

Wij wensen u veel leesplezier met de zeventiende editie van Ondernemend!



VAN DER MARK TRANSPORT - LOGISCH IN LOGISTIEK

"WE GAAN OMWILLE VAN DE EFFICIENCY
ALLES IN OUD-BEIJERLAND CENTRALISEREN"



de economie aantrekt en veel truckers binnen afzienbare tijd ook nog eens met pensioen gaan. Volgens de officiële cijfers zijn er op korte termijn minstens 5.000 chauffeurs nodig. Bij het Rotterdamse STC (Scheepvaart & Transport College) ziet men een toename van het aantal studenten dat kiest voor de chauffeursopleiding, maar dat is nog altijd onvoldoende om te voorzien in de vraag. Simon van der Mark verzorgde op 10 januari een gastcollege bij het STC.

*"Goede chauffeurs zijn schaars,
maar wij hebben ze!"*

Van der Mark maakt een gezonde groei door. Om die groei in goede banen te leiden, wordt er volop geïnvesteerd. Meer klanten betekent dat ook de behoefte aan opslagruimte groeit en daarom gaat de logistieke dienstverlener huren bij de burens. "Momenteel hebben we ook loodsruimte in Wijchen en Rotterdam, maar met ingang van augustus 2018 hebben we maar liefst 11.000 vierkante meter extra in Oud-Beijerland," verklaart Simon van der Mark tevreden.

De nieuwe magazijnruimte aan de Alexander Flemingstraat voldoet geheel aan de hoge eisen van Van der Mark. "We kunnen er de hoogte in, dus we gaan er heel veel palletplaatsen creëren. Het heeft praktische dockingshelters én het ligt letterlijk op een steenworp afstand van ons hoofdkantoor met alle voordelen van dien."

Lange tijd was er sprake van nieuwbouw, waarom nu dan toch huren?

"Het klopt dat we van plan waren om aan te bouwen. Alles was zo goed als rond, maar we kwamen tot de conclusie dat de nieuwbouwplannen zouden betekenen dat we binnen twee jaar waarschijnlijk weer uit ons pand zouden groeien. Toen deze kans zich aandeed, hebben we de plannen rigoureus omgegooid en toegeslagen. Dit geeft ons alle ruimte om door te groeien en zo vergroten we onze slagkracht."

*11.000 vierkante meter extra
opslagruimte
én een nieuw Warehouse
Management Systeem*

Er is dus geïnvesteerd in extra opslagcapaciteit, maar ook de vloot wordt consequent verduurzaamd. Bovendien is er recentelijk een overeenkomst getekend met Toyota om al het interne transportmaterieel - van pompwagens en stapelaars tot en met reach- en heftrucks - te vernieuwen. Last but not least is er ook nog eens een modern Warehouse Management Systeem in huis gehaald dat de komende tijd geïmplementeerd zal worden.

Investeren in mensen is belangrijk. De logistieke sector zit te springen om goed opgeleide vrachtwagenchauffeurs, zeker nu

"Het is leuk om het enthousiasme voor het chauffeursvak over te brengen op de jonge garde. We kunnen als transportondernemers allemaal wel klagen dat talent schaars is, maar we kunnen ook ons best doen om onze sector positief op de kaart te zetten. Bij VDM kennen we gelukkig hoegenaamd geen verloop in mensen, gewoon omdat we een heel leuk team hebben dat voor elkaar door het vuur gaat. Het is ook echt een mooi vak en ik heb wel wat jonge talenten gespot bij het STC, dus als die over een tijdje van school komen dan moeten ze me maar eens bellen."

Van der Mark Transport

James Wattstraat 2
3261 MB Oud-Beijerland
0186 - 636600
vdm@vandermarktransport.nl
www.vandermarktransport.nl



STILL VERNIEUWT ELEKTRISCHE BESTSELLER RX 20

INDRUKWEKKENDE ENERGIEBUNDEL



Met de marktintroductie van de onmiskenbare zilveroranje RX 20 wist STILL al in 2005 de harten te winnen van gebruikers en bestuurders van elektrische vorkheftrucks. Ruim 80.000 geproduceerde eenheden leveren het bewijs. Nu heeft de in Hamburg gevestigde intralogistieke specialist zijn bestseller compleet nieuw vormgegeven. De vernieuwde RX 20 is aanzienlijk compacter, preciezer en meer ergonomisch. Tevens levert de truck nóg betere prestaties en is hij uitgevoerd met slimme assistentiesystemen.

De nieuwe RX 20-serie telt in totaal 13 trucktypen en is ontworpen voor lasten van 1,4 tot 2 ton met een lastzwaartepunt van 500 mm. De slimme allrounders zijn ideaal voor een gecombineerde binnen- en buiteninzet en transporteren goederen met een maximale rijsnelheid van 20 km/u snel en veilig, ook over langere afstanden. Ook bij de in- en uitslag van goederen tot hoogtes van 7.900 mm bewijst de RX 20 zijn kracht.

De efficiënte energiebundel is ontworpen voor een breed inzetscala en is eerste keus waar hoge prestaties en maximale beschikbaarheid in een intensieve twee- of drieploegendienst vereist zijn. Het extreem compacte ontwerp maakt de RX 20 met name ook interessant voor inzetsituaties met smalle gangpaden.

De verbeteringen zitten in de details:

Kracht en prestatie met hoofdletters geschreven: de truck heeft een volledig nieuwe aandrijfmodule, waarin twee ingekapselde onderhoudsvrije driefasige tractiemotoren met actieve koeling en een nieuwe convertergeneratie zijn geïntegreerd. Het resultaat: hoge en betrouwbare prestaties, óók op hellingen. Afhankelijk van de nominale

hefcapaciteit, kan de behendige truck probleemloos hellingen tot wel 20 % aan met maximale belasting.

Met slechts één druk op de knop kan de gebruiker kiezen tussen beste energie-efficiëntie of maximale omslagprestaties. Zo levert de truck altijd die prestaties, die voor een specifieke inzet worden vereist. Per rijprogramma kunnen snelheid, acceleratie en elektrisch remgedrag bij het wisselen van rijrichting naar wens worden ingesteld.

Hoge manoeuvreerbaarheid en compactheid:

Voor inzetsituaties waar ultracompacte trucks met een hefcapaciteit van 1,4 of 1,6 ton nodig zijn, vormen de uiterst wendbare RX 20-14C en RX 20-16C een perfecte keuze. Het extra kort chassisframe maakt het manoeuvreren met deze trucks nóg eenvoudiger, waardoor smalle gangpaden mogelijk zijn en er tegelijkertijd toch kan worden gewerkt met een grote accu-capaciteit (625 Ah).

Bij de vierwielers maakt een combi-pendelas smalle gangpaden mogelijk. De gangpadbreedte is bij de driewielers, vergeleken met hun voorgangers, tot 29 mm smaller. Bij de vierwiel elektrotrucks is de winst zelfs 171 mm.

Met een hoogte van 2.035 mm zijn de nieuwe RX 20's in standaarduitvoering reeds geschikt voor inzet in containers. Voor inzetsituaties met extreem lage doorrijdhoogtes, of voor inzet in goederenwagons, zijn de trucks leverbaar met een beschermdak van slechts 1.949 mm.

Nieuw accuconcept verhoogt beschikbaarheid:

De standaard 48 Volt elektrische vorkheftrucks kunnen nu worden uitgerust met 625 Ah accu's in A- of B-circuits, waardoor ook bestaande accupools kunnen worden blijven gebruikt, en de – afhankelijk van de specifieke inzet – de voordelen van de betreffende accu's kunnen

worden benut. STILL realiseert de grote accuvariatie met het nog steeds unieke dubbele batterijcompartiment.

Het dubbele batterijcompartiment, biedt de klant de zekerheid dat de trucks ook in de toekomst optimaal uitgerust zijn, aangezien ook nieuwe technologieën, zoals lithium-ion accu's in het compartiment kunnen worden opgenomen.

Net als bij eerdere modellen, vormt het snel en eenvoudig zijdelings wisselen van de accu met behulp van een pallettruck een essentiële succesfactor bij de RX 20.

Een blikvanger in een modern en strak jasje:

STILL heeft veel nadruk gelegd op hoogwaardige materialen en een robuuste constructie. Kunststof componenten zijn grotendeels vervangen door staal.

Perfect zicht reduceert ongevallen:

Ook de mast is geoptimaliseerd, waarbij STILL slim heffen met optimaal doorzicht wist te combineren. Buig- en torsiebestendige mastprofielen maken een veilige en snelle handling van de last mogelijk, zelfs bij zware lasten met hogere restdraagvermogens. De nieuwe masten worden gekenmerkt door een slank genest profielpakket en het gebruik van C-profielen in de buitenmast. De hefcilinders zijn achter de profielen geplaatst, zodat de bestuurder een goed zicht heeft door én langs de mast.

Daarnaast is het beschermdak aangepast voor een optimaal zicht rondom, zodat een snelle en veilige in- en uitslag van goederen mogelijk is, op grotere hoogtes.

Betere ergonomie voor moeiteloos en productief werken:

De werkplek van de RX 20 biedt de bestuurder veel bewegingsvrijheid. Dit begint al met een moeiteloze opstap en een ruime trede. De instaphoogte is met ongeveer 60 mm verlaagd. De werkplek zelf is 50 mm lager. De cabinehoogte aan de binnenkant is daarentegen met 16 mm vergroot en geeft zelfs grote bestuurders veel hoofdruimte. Een grote handgreep, een rubberen antislipmat en een handige loopvlakrand verhogen de veiligheid tijdens het op- en afstappen.

De voetruimte is zeer riant. Ook rondom de pedalen heeft STILL veel vrije ruimte gecreëerd. Ook de servicemonteur zal tevreden zijn over de vergrote voetenruimte. Voor onderhoud hoeft hij enkel nog een plaat los te maken om onbeperkte toegang tot de servicecomponenten te verkrijgen.



STILL heeft verder het geluidsniveau van de trucks aanzienlijk gereduceerd. Vooral het geluid van de hef- en stuursysteem zijn beduidend verminderd.

Precisie verhoogt veiligheid en prestaties:

STILL EASY Control, een volledig nieuw ontwikkelde display- en bedieningseenheid, fungeert als beveiligings- en communicatiecentrum. Het volledig grafische kleurendisplay met automatische helderheidsregeling toont de bestuurder alle truckparameters, zoals rijsnelheid, hellingshoek van de mast, batterijstatus en energieverbruik. Een rijrichtingsindicatie op het display verhoogt de omslagprestaties en de veiligheid.

Talrijke hulpfuncties, zoals een indicatie van de stabiliteit status op het display en een snelheidsreductie bij geheven vorkenbord, verhogen de veiligheid en dragen bij aan een nauwkeurige lasthandling. Ook hierdoor stijgen de omslagprestaties en neemt de efficiency verder toe. Uiteraard worden ook reeds eerder geïntroduceerde en bewezen functies, als Curve Speed Control – waarbij de snelheid in bochten automatisch wordt aangepast aan de stuurhoek – op de nieuwe RX 20 toegepast.

STILL biedt wereldwijd op maat gemaakte intralogistieke oplossingen en realiseert een intelligent samenspel tussen vorkheftrucks, magazijntechniek, software en service. De organisatie is in 1920 opgericht door Hans Still en ontwikkelde zich al snel tot een sterk merk dat wereldwijd bekend is. Vandaag de dag dragen meer dan 8.000 gekwalificeerde medewerkers op het gebied van ontwikkeling, productie, verkoop en service bij aan de wensen van de klanten. De sleutel tot dit ondernemingssucces zijn uiterst efficiënte producten die zich uitstrekken van branchespecifieke totaaloplossingen voor grote en kleine bedrijven, tot en met computer-gestuurde logistieke systemen voor een efficiënte opslag en goederenstroommanagement.

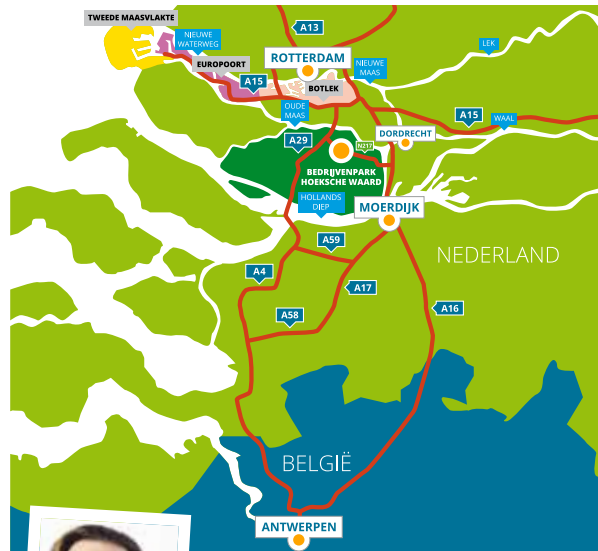
STILL Intern Transport

Nijverheidsweg 5
3340 AD Hendrik-Ido-Ambacht
T: 078-6845256
I: www.still.nl

www.facebook.com/StillInternTransport



Bedrijvenpark Hoeksche Waard is klaar... voor uw toekomst!



"Haar strategische ligging maakt ons bedrijvenpark interessant voor vele bedrijven."

Gert-Jan Metselaar,
directeur Bedrijvenpark Hoeksche Waard

Een centrale ligging, een goede grondprijs, direct uitgeefbare grond en een projectbureau dat u met raad en daad terzijde staat. Dat is toch wat iedere ondernemer met nieuwbouwplannen wenst?

Bedrijvenpark Hoeksche Waard biedt het u allemaal!



Tel. 088-647 13 80
www.bedrijvenparkhw.nl



WIJ KENNEN UW WERELD.

Kom langs voor een
PROEFRIT



Waddinxveen
Transportweg 32
2742 RH Waddinxveen
0180-639300
info@leeuwentrucks.nl

Westland
Transportweg 16
2676 LL Maasdijk
0174-526333
westland@leeuwentrucks.nl

Rotterdam
Florijnstraat 10
2988 CL Ridderkerk
010-7410600
rotterdam@leeuwentrucks.nl

VAN LEEUWEN TRUCKSERVICE HOUDT U OP DE WEG

In de transportbranche staat stilstand gelijk aan inkomstenverlies. Daarom is het goed om te kunnen vertrouwen op een partner die weet hoe belangrijk het is om op de weg te blijven. Van Leeuwen Truckservice bijvoorbeeld. Het familiebedrijf levert niet alleen topauto's van het merk MAN, maar heeft ook een after sales afdeling die volledig is ingericht op het mobiel houden van de klant. „De truck mentaliteit loopt als een rode draad door ons bedrijf”, vertellen David Gaillard en Arjon van As in het schitterende, duurzaam ingerichte pand in Ridderkerk.

Truckersmentaliteit

De Ridderkerkse vestiging is de nieuwste binnen Van Leeuwen Truckservice. De andere twee locaties bevinden zich in Waddinxveen en Maasdijk. Klanten kunnen er terecht voor een veelzijdig dienstenpakket, maar de hoofdmoot wordt gevormd door verkoop en onderhoud. Van Leeuwen Truckservice onderscheidt zich op het gebied van after sales. „Na de verkoop begint het pas, alles valt of staat met service. Daar mag je geen steken laten vallen. Onze dienstverlening is daarom echt afgestemd op de klant. Zo kunnen zij bijvoorbeeld een inlogcode krijgen om ons hek te openen, als ze 's avonds de auto willen brengen. Wij zorgen dan voor vervangend vervoer”, zegt Arjon. De service is helemaal gericht op het voorkomen van onnodige stilstand. „Onze klanten verdienen hun brood met hun auto's, dus is het pure noodzaak dat die blijven rijden. Daarom bieden wij 24-uurs-service, hebben een mobiele werkplaats en stellen direct een diagnose. Onze monteurs hebben allemaal een truck mentaliteit. De mouwen opstropen, er voor gaan en de klant mobiel houden, ook al is het na werktijd”, voegt David toe.

Duitse topkwaliteit

Van Leeuwen Truckservice is al 45 jaar dealer van MAN. „Degelijke Duitse topkwaliteit. Niet voor niets is MAN door de Duitse TÜV al vier jaar op rij uitgeroepen tot meest betrouwbare merk”, vertelt Arjon. „We leveren een uitgebreide range, van bestelwagens van 2.800 kilo tot trucks van 50.000 kilo. Voor klanten is het een voordeel dat ze met al hun vragen bij één bedrijf terecht kunnen, zodat ze van

in personenwagens. De TGE bevat allerlei moderne veiligheids- en assistentiesystemen, zoals onder andere manoeuvreerhulp bij rijden met een aanhanger, lane assistance, zijwindassistent, noodstopstelsel en parkeerhulp”, vertelt David enthousiast. „Bovendien is maatwerk goed mogelijk. Daardoor is de TGE geschikt voor allerlei sectoren binnen de transportbranche, maar ook postbedrijven en hoveniers. Door het strakke, stoere uiterlijk ziet hij er gewoon erg goed uit. Echt een auto waarin je mag worden gezien!”

Zelf ervaren hoe de TGE rijdt of meer weten over de dienstverlening van Van Leeuwen Truckservice? Neem dan gerust contact op.

Van Leeuwen Truckservice

Florijnstraat 10
2988 CL Ridderkerk
T: 010-7410600
I: www.leeuwentrucks.nl
E: rotterdam@leeuwentrucks.nl



VAN DONGE & DE ROO

AL RUIM VEERTIG JAAR DÉ SPECIALIST OP LOGISTIEK GEBIED

Vorig jaar vierde Van Donge & De Roo het veertigjarig bestaan. Een mooie mijlpaal, waaraan binnen het bedrijf uiteraard aandacht werd besteed. Tegelijkertijd blijft de blik echter vooral gericht op de toekomst. „Wij zijn in Rotterdam absoluut een van de grootste spelers op logistiek gebied, en hebben de wens om onze naam ook buiten onze regio op de kaart te zetten”, vertelt Dennis de Roo, die samen met zijn broer Sander, vader Ron en Bastiaan Kraan het directieteam vormt.



Sander de Roo (links), Bastiaan Kraan (midden) en Dennis de Roo (rechts).



Meedenken over slimme oplossingen

Van Donge & De Roo bedient de complete supply chain op het gebied van expeditie, zoals containervervoer, depot- en terminal-services en intermodaal transport. De afgelopen jaren werd een enorme groei doorgemaakt. Dit resulteerde onder meer in nieuwe kantoren in Antwerpen, Cape Town, Bangkok en New York. „Een extra service richting onze klanten en van toegevoegde waarde, want het is altijd fijn om lokale aanspreekpunten te hebben die de markt en de cultuur kennen”, legt Dennis uit. Het past bij de manier waarop Van Donge & De Roo wil meedenken met de klanten en vaak met slimme oplossingen komt om hen te ontzorgen. „Wij vinden het mooi om ons verstand in te zetten voor klanten die een stukje meer willen. Dus als er bijvoorbeeld een tendens is waarbij in de export sprake is van een tekort aan schepen, komen wij met andere alternatieven.”



Geoliede machine van actieve BV's

De elf actieve BV's van Van Donge & De Roo vormen samen een geoliede machine. Daarin speelt samenwerking een voorname rol. Dennis vergelijkt dit vaak met een sportteam. „Omdat ze elk een onmisbare bijdrage aan het geheel leveren. Zelf opereren wij als directieteam in het centrum en sturen alles aan. Onze verdediging bestaat uit de medewerkers die onder meer douanedocumenten

verzorgen, er is een coach om het proces draaiende te houden, de operationele aansturing vindt vanaf de vleugels plaats en de salesafdeling kan je vergelijken met aanvallers. Zij moeten uiteindelijk scoren. Gezien de groei kan gerust worden gesteld dat Van Donge & De Roo al ruim veertig jaar een goede tactiek hanteert, maar je moet blijven vernieuwen!”

Maatschappelijke betrokkenheid

Als maatschappelijk betrokken bedrijf geeft Van Donge & De Roo graag iets terug aan de omgeving. Dit uit zich onder meer in sponsoring van sportverenigingen, zowel in het betaalde voetbal als in het amateurvoetbal. „We werken veel samen met lokale partijen en willen de lokale economie graag supporten. Voor ons is het interessant om bij verenigingen het bedrijfsleven te ontmoeten, maar bovenal is het een stukje gunnen”, vertelt Dennis. Een andere opvallende ontwikkeling op dit gebied vond in mei 2017 plaats, toen Van Donge & De Roo een contract tekende als naamgever van het stadion van eredivisionist Excelsior. De

eerste wedstrijd in het Van Donge & De Roo Stadion was direct de gedenkwaardige derby tegen Feyenoord. De beoogde kampioenswedstrijd die geen kampioenswedstrijd werd. „Sport is echter niet het enige waaraan wij onze naam verbinden. We geven ook graag aan goede doelen, zoals Support Casper”, zegt Dennis tot besluit.

Van Donge & De Roo in cijfers

- 2 terminals in Rotterdam en Antwerpen, totaalcapaciteit van 344.500 m²
- 260 partners overzee
- 40 honderd TEU treinen per week
- 340 collega's
- 1 systeem op maat
- 12 douane specialisten

Van Donge & De Roo

Rivierweg 1

3161 GM Rhoon

T: 010-2010700

I: www.vandongederoo.com



Deal Drecht Cities koerst verder in maritiem en logistiek

Ondernemers hebben steeds meer interesse in de Drechtsteden. De regio is met name in trek bij de maritieme en logistieke industrie. Beide sectoren kennen na de crisis weer een periode van dynamiek. Investerings in logistiek vastgoed nemen zowel landelijk als regionaal toe. Ook in de maritieme maakindustrie vullen de orderportefeuilles zich weer langzaam maar zeker. Hierdoor stijgt de vraag naar watergebonden locaties.

Deal Drecht Cities

Deal speelt als regionale acquisitie- en promotie organisatie in op deze marktontwikkelingen. Hoe wij dit doen? Door actief contact te zoeken met ondernemers en vestigingsmogelijkheden in de Drechtsteden onder de aandacht te brengen. Zo helpt Deal ondernemers kosteloos aan een toplocatie in de regio. Samen met ons netwerk van overheden, belangenorganisaties, projectontwikkelaars en makelaars.

De Economic Development Board Drechtsteden (EDB) is een initiatief waarmee Deal werkt aan het verbeteren van het vestigingsklimaat. Begin 2017 werd een team vanuit het bedrijfsleven geformeerd, aangevuld met overheid en maatschappelijke organisaties. Belangrijker is de visie die werd geformuleerd. De board ging in gesprek met meer dan 100 ondernemers en maakte een concrete aanpak. De visie is neergelegd in een programma richting 2030 (#DC2030). De thema's Wonen, Werken, (be)Leven en Innoveren staan hierin centraal. De focus ligt op het bundelen en opschalen van bestaande initiatieven.

Een toonaangevend project is het Binnenvaart Centre of Excellence. Secretaris Joost Weeda: 'Een typisch voorbeeld van de ondernemer centraal stellen. We kijken naar het schip en naar de alledaagse praktijk. Niet de organisatie staat centraal, maar wat er voor de ondernemer kan worden verbeterd. Ik verwacht dat dit centrum binnen een paar maanden operationeel is. Het eerste project is al opgestart.' Ondernemers kunnen er met hun vraagstukken terecht en kunnen oplossingen delen. Op dit moment wordt gewerkt aan een locatie. Een fysieke plek geeft het centrum een extra dimensie, doordat ondernemers elkaar kunnen ontmoeten. Een multifunctionele ruimte die binnenvaart en innovatie ademt.

Dordtse Kil IV is een andere ontwikkeling waarmee de regio haar internationale logistieke ambities laat zien (67 hectare uitgeefbaar terrein). Naar verwachting kan eind 2018 worden gestart met de werkzaamheden. Dit hoogwaardige, BREEAM gecertificeerde terrein biedt een uitgelezen mogelijkheid voor (middel)grote logistieke partijen. Daarmee geeft het terrein een boost aan de werkgelegenheid in de regio.

Kortom, er gebeurt veel in de Drechtsteden en Deal koerst verder in de maritieme en logistieke sector. Bent u als ondernemer op zoek naar een nieuwe locatie voor uw bedrijf? Neem contact op met Deal voor een vrijblijvend gesprek en helder advies over de mogelijkheden.

Deal Drecht Cities

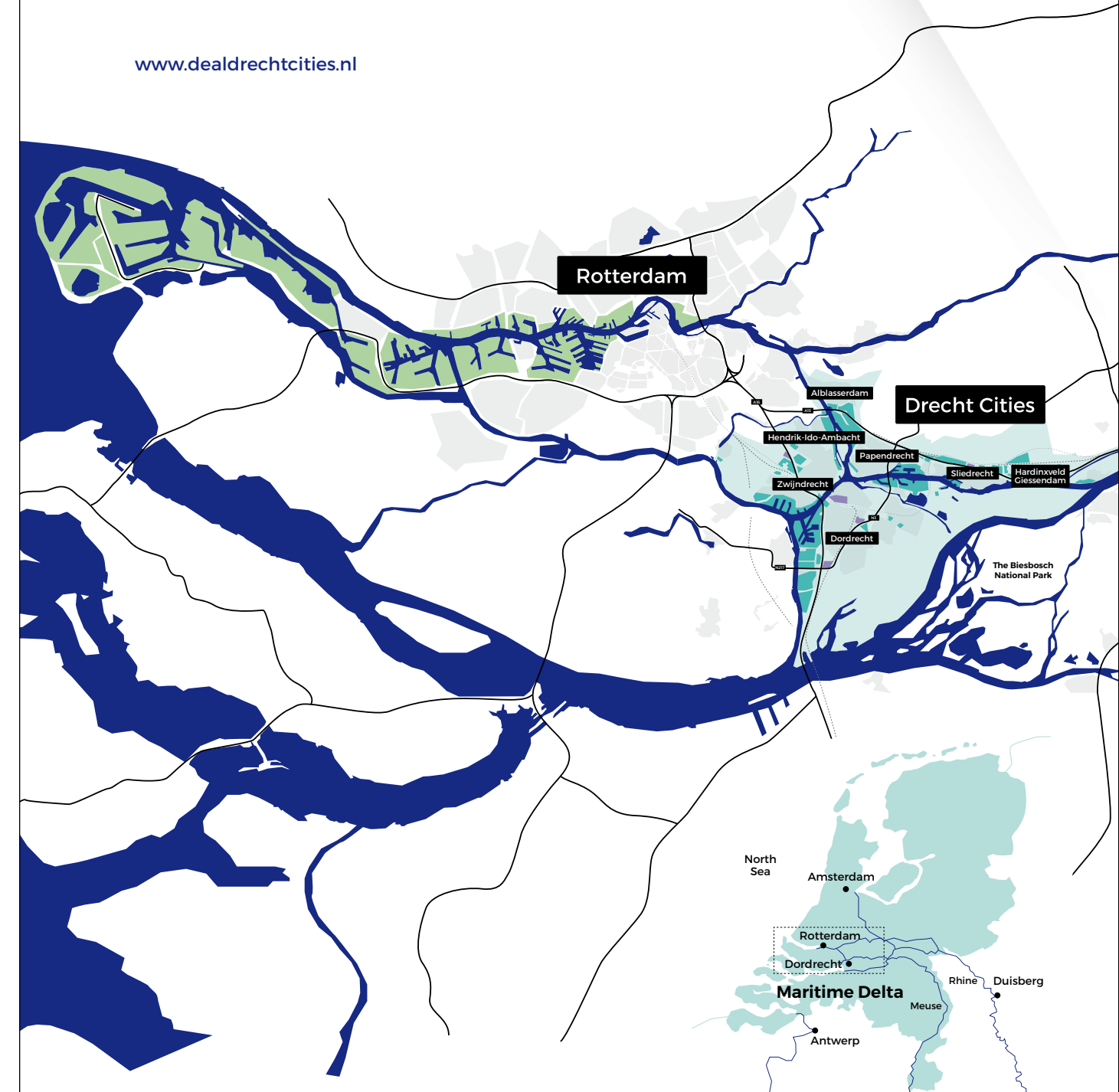
Noordeinde 109B, 3341 LW Hendrik-Ido-Ambacht
T +31 78 30 32 032 - E info@dealdrechtcities.nl



Let's make
a deal today

Invest in the Drecht Cities

www.dealdrechtcities.nl



FRAVEST WOORDSUPPORT

FRANK VESTER IS AL 10 JAAR ONDERWEG
“SPELEN MET WOORDEN IS EEN KUNST!”



Tien jaar terug gooide ik het roer resoluut om en sindsdien sta ik als woordkunstenaar met raad en daad voor een keur aan klanten klaar. Tekstuele marketingondersteuning in de breedste zin van het woord voor klanten in alle sectoren.

Ik ben niet alwetend en schrijf vaak over zaken waar ik hoegenaamd geen verstand van heb, dat maakt de uitdaging des te leuker. Hoe verpak je de boodschap in begrijpelijk Nederlands en zorg je dat mensen het met plezier tot het eind toe lezen? Dat is een vak apart. Communicatie moet begrijpelijk, pakkend én foutloos zijn! Het belang van foutloos wordt weleens bediscussieerd, maar ik ben er als kommaneuker - excusez le mot - van overtuigd dat je er, wanneer het er echt op aankomt, als bedrijf op wordt afgerekend.

Tenenkrommend toch, websites bomvol taal- en stijlfouten?

Een site laat zich nog snel aanpassen, maar een voor veel geld gedrukte brochure met allemaal grove tikmisers - en dan heb ik niet over onjuiste interpunctie - gaat vaak jarenlang mee. Maakt niks uit? Doe het goed, of doe niks, is mijn advies.

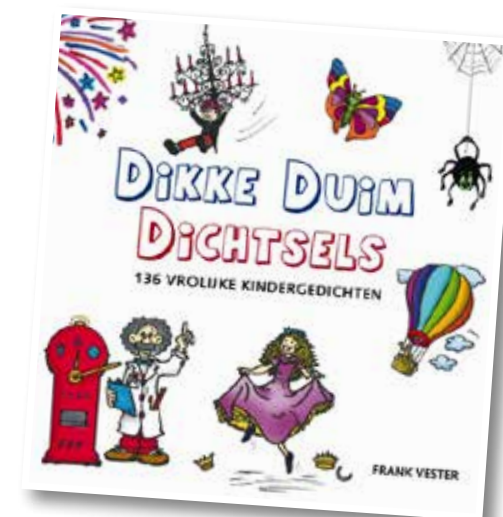
Altijd goed!

"Wanneer ik voorlees op scholen benadruk ik het belang van lezen en schrijven. Jong geleerd is oud gedaan en daarom stimuleer ik de jeugd om wat vaker een boek te pakken. Ik daag ze ook uit om zelf verhalen te schrijven en regelmatig maken we samen in de klas een gedicht. Zonder al teveel spelregels, want dat werkt remmend op de creativiteit. In principe geldt op zo'n moment voor mij dat alles wat ze doen per definitie goed is, want het is toch geweldig mooi als ze zomaar iets spontaan aan het papier durven toevertrouwen. Zo krijgen ze de smaak te pakken en leren ze dat spelen met taal leuk is. Lezen is ook gewoon leuk, als je tenminste het juiste leesvoer voorgeschoteld krijgt. En lezen is belangrijk.

Ook beroepschauffeurs moeten kunnen lezen

Wat je later ook gaat doen, bij willekeurig welk beroep moet je kunnen lezen. "Da's nie waar," zei een wijsneus me laatst. Het was een knul uit groep 7, hij was net tien en dacht me te overtuigen waarom hij wel zonder lezen kon. Hij wilde namelijk vrachtwagenchauffeur worden en dan had je dat niet nodig. Het goede nieuws is dat hem een gouden toekomst wacht, want er is een grote behoefte aan chauffeurs. Het ventje straalde toen ik hem dat zei en hij dacht me te hebben.

"Maar wat nou als je onderweg de borden niet kunt lezen?" vroeg ik hem, "dan kom je niet aan op je bestemming." Mijn argument werd getackeld, want zijn pa - ook trucker - had een navigatiesysteem dat hem de weg wijst. "Maar hoe typ je dan het adres in?" Ook dat was geen probleem volgens hem, want die TomTom werkte spraakgestuurd. Ik gaf het niet op en zei: "Maar je moet het adres wel kunnen aflezen van een vel papier, anders kun je je TomTom niet vertellen waar je naartoe wilt en dan vergeet ik nog even dat je ook vrachtpapieren moet kunnen lezen." Het mannetje lachte en zei alsof zijn baan ervan hing: "Maar ik kan wel lezen hoor. En uw rijmboek vind ik echt leuk." Die knaap die komt er wel!



Mail naar fravest@online.nl en bestel een gesigneerd exemplaar van Dikke Duim Dichtfels, daar wordt iedereen vrolijk(er) van.

VRIJRIJMELARIJ

Als 't rijmt dan is 't goed,
hoewel zelfs dat er niet toe doet.
Het maakt niet uit wat of je zegt,
of hoe 't door de critici wordt uitgelegd.

De diepere gedachte achter ...
Ach dat interesseert geen hond.
Krampachtig op jacht, 't spitten naar
wat jij als dichter van iets vond.

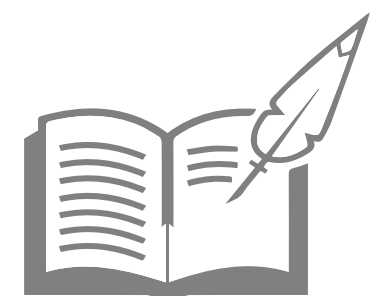
Laat het toch vooral zo blijven,
lekker voor de vuist weg schrijven.

Soms een parel uit de pen,
veelal blijft 't knullig knoeien,
bundel enkel wat kan boeien
De rest moet je de mensheid,

mij inclus, niet mee vermoeien.
Vrijrijmelarij is voor jij
en houd het daarbij.

En deel de parels met de zwijnen,
zij die gezegend zijn met een fijne
neus voor truffels, altijd op zoek
naar die ene strofe in dat te dikke boek.

Woordenbrij, 't zoete zog.
Overdaad, gevulde trog?
Och wat dan nog, worstel, wroet.
Soms maken enkele regels alles goed



Fravest WoordSupport
fravest@online.nl
www.frankvester.nl



2

Terminals in Rotterdam
and Antwerp, total
capacity of 344.500 sqm



260

Overseas
partners



40

100 TEU trains
per week



340

Colleagues



1

tailor-made
system



12

Custom
specialists

Rivierweg 1 | 3161 GM Rhoon | T +31(0)10 201 07 00

VANDONGEDEROO.COM



TRANSPORT ARIE KREUK

STERK IN GESPECIALISEERD VERVOER

Al 55 jaar staat Transport Arie Kreuk synoniem voor 'rimpelloos wegvervoer' in de breedste zin van het woord. De jarenlange kennis en ervaring worden ingezet om de opdrachtgever optimaal te ontzorgen. De afgelopen tijd is een verschuiving zichtbaar richting gespecialiseerd vervoer voor de bouw, maritieme sector en petrochemische sector. „Natuurlijk blijven we een allround transportbedrijf, maar ons streven is inderdaad om het grote transport nog groter te maken”, vertelt Ellen Kreuk, die samen met haar vader de directie voert bij het familiebedrijf.

Logische stap

Transport Arie Kreuk betreedt zeker geen nieuw werkgebied door deze specialisatie. „We zijn daar al jaren sterk vertegenwoordigd. Zo rijden er dagelijks al acht tot tien auto's van ons in Nederland en België voor de petrochemische sector. Ook de bouw en de scheepvaart zijn voor ons bekende branches. Specialiseren is dus een logische stap, die binnen het bedrijf breed wordt gedragen”, zegt Ellen. Omdat Transport Arie Kreuk beschikt over de benodigde VCA en ISO certificeringen en bovendien het Keurmerk Transport en Logistiek draagt, wordt voldaan aan de strenge veiligheidseisen in deze sectoren.

Exclusieve nieuwkomer in het wagenpark

De specialisatie heeft ook gevolgen voor het wagenpark van Transport Arie Kreuk. Onlangs is een nieuwe wagen aangeschaft,

die volgens planning medio juli inzetbaar is. Een exclusief model, waarmee ontzettend veel mogelijk is. „Een HMF 60 t/mtr kraan, waarmee op een afstand van ruim 33 meter nog zo'n 270 kilo getild kan worden. De auto heeft ook een aansluiting voor aanhangers en trailers en er zit een jib met een lier op”, legt Ellen uit. „Daarmee wordt hij dus veel breder inzetbaar dan voor laden en lossen alleen. Ideaal om bijvoorbeeld materiaal op daken te plaatsen of om lading in een schip te laten zaken.”

Boegbeeld in de mannenwereld

Zelf neemt Ellen steeds meer de rol van boegbeeld binnen het bedrijf over van haar vader. Daarnaast bekleedt ze een bestuursfunctie binnen de regio West van brancheorganisatie TLN. „Erg boeiend, want daardoor raak ik nauw betrokken bij de ontwikkelingen en kan ik zelf ook punten inbrengen. Het klopt dat de transportwereld

nog steeds een mannenbolwerk is, maar ik kom steeds vaker andere vrouwen tegen. Af en toe zijn er zelfs al vrouwelijke chauffeurs. Waarom ook niet?” zegt ze. Ellen behaalde zelf ook alle rijbewijzen, al zit ze niet op de vrachtwagen. De transportwereld heeft dus duidelijk haar hart gestolen. „Als ik een mooie grote vrachtwagen combinatie zie rijden met exceptionele lading, denk ik 'wow!'. Zit in de genen, denk ik.”

Ze benadrukt dat Transport Arie Kreuk ondanks de specialisatie ook alle andere vormen van transport blijft aanbieden, zoals de klanten gewend zijn. Uiteraard met het kenmerkende persoonlijke karakter. „Meedenken met de klant over efficiënte oplossingen, want kosten besparen is altijd onze insteek. Een partnership voor rimpelloos vervoer dus!” sluit ze af.

Nieuwsgierig naar de mogelijkheden of de nieuwe auto? Neem dan eens contact op of loop op 6 of 7 juni langs bij de stand van Transport Arie Kreuk op de beurs 'Mosselen aan de Maas' in Rotterdam.

Transport Arie Kreuk

Keurmeesterstraat 12
2984 BA Ridderkerk
T: 0180-412350
I: www.ariekreuk.nl

DE NIEUWE PEUGEOT SUV-SERIE

GRENSVERLEGGENDE SUV'S



2008 SUV VANAF € 21.540
3008 SUV VANAF € 31.080
5008 SUV VANAF € 33.530

MOTION & EMOTION



Fraai design en praktische gebruiksmogelijkheden: de nieuwe Peugeot SUV-serie biedt u het beste van twee werelden. Compact maar ook ruim. Stoer maar ook luxueus. Krachtig maar ook zuinig. Waar u ook woont, in de stad of in een landelijke omgeving, er is altijd een geschikte Peugeot SUV voor u en uw gezin. Bezoek onze showroom en ontdek onze serie grensverleggende SUV's.

PEUGEOT PREFEREERT TOTAL Gem. verbr. l/100 km: 3,7-5,8; km/l: 27,0-17,2; CO₂: 96-133 gr./km. (gemeten in overeenstemming met EU-richtlijn Emissions 715/2007/EC). Genoemde vanafprijzen zijn consumentenadviesprijzen en zijn inclusief btw, bpm, recyclingbijdrage, leges en de onvermijdbare kosten rijklaarmaken. Afgebeeld model kan afwijken van de werkelijkheid. Wijzigingen voorbehouden.



MULDER PEUGEOT

Alblasserdam Kelvinring 86, Tel.: (078) 691 80 50

Dordrecht Laan der Verenigde Naties 111, Tel.: (078) 614 20 44

Sliedrecht Parabool 1, Tel.: (078) 615 14 28

www.mulderpeugeot.nl

Rimpelloos wegvervoer



TRANSPORT EN OPSLAG VAN:

Bouwmaterieel
Petrochemie
Scheepsonderdelen
Machinevervoer & Bedrijfsverhuizing
Projectvervoer
Contractvervoer
Direct transport
Deellading en groupage
Sneltransport
Rail

Keurmeesterstraat 12
2984 BA Ridderkerk
0180 - 41 23 50
info@ariekreuk.nl
www.ariekreuk.nl

Zwijndrecht Innovation Park

Droomlocatie in de Drechtsteden



Kade Schokhaven
+/- 140 m kade lengte

Kade Uilenhaven
+/- 200 m kade lengte

7,5
hectare

Zwijndrecht Innovation Park

In het hart van de maritieme delta bevindt zich Zwijndrecht Innovation Park. Een unieke locatie van ruim 7,5 hectare aan de Lindtsedijk, bestemd voor nieuwe maritieme en industriële bedrijvigheid. Een terrein onlosmakelijk verbonden met de Rotterdamse haven en het achterland. Met een open verbinding naar zee, multimodale bereikbaarheid en een keur aan investeringsopties. Uw hoogwaardige maritieme maakbedrijf kan hier investeren en experimenteren.

Bedrijven

De huidige omgeving op Groote Lindt bruist van activiteit. Beeldbepalende bedrijven zoals Jiffy, van Leeuwen buizen, Tata Steel, Heerema Fabrication Group en Sime Darby bevinden zich hier. Binnen een paar kilometer treft u Royal Boskalis en Fokker Technologies aan. Zij bieden samen met een uitgebreide toeleverketen werk aan duizenden gemotiveerde mensen.

Belangrijkste vestigingsfactoren:

- Hardwerkende arbeidskrachten met hands-on mentaliteit
- Hoogwaardig vakmanschap in DNA Zwijndrechtaren
- Veilige groene leefomgeving in maritiem delta
- Het gevoel van een dorp maar onderdeel van Drecht Cities en Rotterdam regio
- Goede verbindingen, spoor, weg en water
- Thuishaven van de binnenvaart
- Centraal gelegen in de Drecht Cities bij meer dan 1.000 bedrijven in maritieme constructie, scheepsbouw, binnenvaart en logistiek

Maritiem industrieel complex

In deze competitieve, hoogwaardige omgeving zal een nieuw maritiem-industrieel complex verrijzen. Hier zal nieuwe technologie zijn weg gaan vinden. Het maritieme karakter van de locatie ziet de gemeente graag terug. Bij voorkeur wordt het terrein in zijn totaliteit uitgegeven voor hoogwaardige productie van een bedrijf in de kennisintensieve maakindustrie, met kadegebonden activiteiten en een spin-off naar de lokale economie. Complexe constructies, speciale ladingen, duurzame techniek en maritieme durfals dus. Het terrein is over spoor, weg als water uitstekend bereikbaar. Daarmee maakt Zwijndrecht haar naam als poort naar het achterland waar.

Deal Drecht Cities

René Beute - rene@dealdrechtcities.nl
T + 31 78 3032 036 - M + 31 6 1558 7936
www.dealdrechtcities.nl

Gemeente Zwijndrecht

Miriam Bode (Projectmanager) - m.bode@zwijndrecht.nl
T + 31 78 770 3582 - M + 31 6 2305 4732
www.zwijndrecht.nl

Uitgeefbaar terrein

Grond & Water

- Grond: 75.813 m²
- Water: 16.710 m², verdeeld over 2 havens
- Milieu categorie 3.1-4.1
- Grond wordt in marktconforme erfpacht of huur uitgegeven

Kade Uilenhaven

- +/- 200 m kade lengte
- 18 m talud
- diepte 5,5 m over een breedte van 25 m
- deel van kade blijft openbaar voor volgende 5 jaar (i.v.m. subsidie)

Kade Schokhaven

- 140 m kade lengte
- 85 m talud
- ca. 50 m breedte
- Huidige streefdiepte ca. 2,5 m
- Optie voor shortsea uitdieping bespreekbaar



**Zwijndrecht
Innovation Park**

www.zwijndrechtinnovationpark.nl



HWE
PROFESSIONALS

**BEMIDDELT PERSONEEL
OP HET GEBIED VAN**

Bouw >> Techniek
>> Office >> Logistiek

Londen 6 te Barendrecht
www.hweprofessionals.nl
info@hweprofessionals.nl
0180-749006

**IEDEREEN TELT
MEE BIJ HWE**

MET SUCCES
SAMEN OP LONDEN

6

#BIJHWE

TR TRAININGSCENTRUM
RIJNMOND

- >> Advies en ondersteuning ten behoeve van SROI
- >> Organiseren en faciliteren van trainingen
- >> Verhuur trainings- en vergaderruimtes
- >> Branchevoorlichting werkzoekenden
- >> Werkcoaching



WWW.TRAININGSCENTRUMRIJNMOND.NL

MET SUCCES
SAMEN OP LONDEN

6

**Marktleider
in Blokhutten,
Veranda's en
Tuinhout**

www.vankootentuinenbuitenleven.com



**Snelle
levering
door grote
voorraad**



**Gratis
levering
aan huis**



**Ruime
overdekte
showroom**



**Laagste
prijs
garantie**



**Betaling
bij
aflevering**



Florijnweg 12
6883 JP Velp
T: +31 (0)26-3031249



J. van der Heijdenstraat 10
3281 NE Numansdorp
T: +31 (0)186-655990



Daalmeerstraat 19
2131 HD Hoofddorp
T: +31 (0)23-3030524



A. van Leeuwenhoekstraat 14
3291 CR Strijen
T: +31 (0)78-6745736



De Zonnecel 19
3815 KN Amersfoort
T: +31 (0)33-3030006



Autolei 315
2160 Wommelgem (BE)
T: +32 (0)335-52555



De Run 4202 B
5503 LL Veldhoven
T: +31 (0)40-3032604

Van Kooten
TUIN & BUITEN LEVEN®



DE BONDT PUBLISHING KOPPELT ZAKELIJKE MAGAZINES AAN NETWERKBIJEENKOMSTEN

Uitgeverij De Bondt Publishing staat al jaren bekend om de diverse magazines die worden uitgebracht. Dit magazine is daarvan een mooi voorbeeld, maar ook titels als Carnisse Nieuws en het BVV Business Magazine doen in onze regio bij menig- een een belletje rinkelen. Ook in 2018 zal De Bondt Publishing weer een groot aantal magazines van de pers laten rollen. Dit jaar heeft de uitgeverij echter nog een ander doel: verbinden!

Netwerkbijeenkomsten

„Natuurlijk is het zo dat ondernemers bij het lezen van ons magazine de advertenties en artikelen van anderen tegenkomen en naar aanleiding daarvan soms ook contact zoeken. Maar het leek ons nog leuker om hen de mogelijkheid te bieden elkaar te ontmoeten”, vertelt directeur Ramon de Bondt. Daarom heeft de uitgeverij zich ten doel gesteld om de adverteerders dit jaar met

elkaar te verbinden. Een streven dat niet los kan worden gezien van de schitterende locatie aan de Voordijk waar De Bondt Publishing nu ruim een jaar gevestigd is. Het pand leent zich uitstekend voor zakelijke ontmoetingen. „In 2017 heeft er bijvoorbeeld al een inloopborrel van VBO Fresh World bij ons plaats gevonden. Binnenkort komt zowel de Businessclub van BVV Barendrecht als die van VV Smitshoek bij ons op bezoek. In maart zijn

we bovendien gastheer voor de Open Coffee Barendrecht. Dat is al voor de tweede keer, want ook vorig jaar mochten we de bezoekers van dit populaire netwerkevenement hier al ontvangen.”

Lancering magazine Ondernemend

Vanaf dit jaar zal iedere editie van het magazine Ondernemend een officiële lancering krijgen. De Bondt Publishing nodigt daarvoor de adverteerders uit. Onder het genot van een hapje en drankje krijgen zij de mogelijkheid om het magazine al te zien voor dit verzonden wordt. Een presentator praat de bijeenkomst aan elkaar. „Wij zien dit als een logische vervolgstap in de ontwikkeling die we met het magazine hebben doorgemaakt”, zegt Ramon. „Gestart met alleen gedrukte exemplaren, later kwam

daar al een online nieuwsbrief bij waarmee we onze relaties attenderen op het nieuwe magazine. Zij ontvingen in die nieuwsbrief ook de link om de online versie te lezen. Nu willen we hen dus ook samen brengen.”

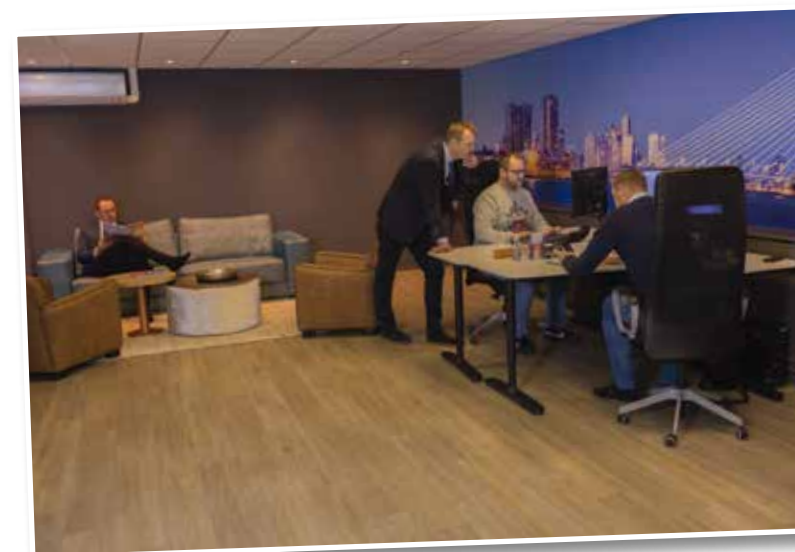
Verbinden als meerwaarde

De Bondt Publishing verwacht dat deze wending door adverteerders als meerwaarde wordt gezien. De mogelijkheid om andere ondernemers te ontmoeten, geeft deelname aan Ondernemend immers een extra dimensie. Het team van de uitgeverij is in elk geval heel enthousiast. „We hebben sinds 2014 al zeventien edities van Ondernemend gemaakt. In die periode hebben we dus een enorm netwerk opgebouwd. En dan reken ik alle ondernemers die we via andere magazines leerden kennen nog niet



eens mee”, zegt Ramon. Hij kan niet wachten tot de eerste lancering is geweest, omdat hij verwacht dat die avond een eerste succesvol voorbeeld van het verbinden van adverteerders zal zijn. Ondernemers die zelf ook eens een netwerkbijeenkomst zouden willen organiseren en op zoek zijn naar een geschikte locatie, mogen ook altijd contact opnemen met De Bondt Publishing.

Nieuwsgierig? Kijk dan eens op www.penrpublishing.nl!



OOK ADVERTEREN IN DIT MAGAZINE?

Voordijk 520

2993 BE Barendrecht

T 0180 745 096

E info@penrpublishing.nl

I www.penrpublishing.nl

The logo for debondt PUBLISHING features a stylized graphic of three overlapping rectangular frames in blue and orange to the left of the text. 'debondt' is in a bold, lowercase sans-serif font, with 'de' in orange and 'bondt' in blue. Below it, 'PUBLISHING' is in a smaller, all-caps, orange sans-serif font.

EVENT, PARTIJTJE, RECEPTIE? OF GEWOON EEN FEESTJE VIEREN?

Laat Abel. & Tasman. het voor u regelen.



abel. & abel. TASMAN.

Abel. Albrandswaardsedijk 196 • 3172 XB Poortugaal • T (010) 501 15 00 • www.abel-restaurant.nl



RE/MAX

MAKELAARSGROEP TERUG IN HET CENTRUM VAN BARENDRECHT

Eind december verhuisde RE/MAX Makelaarsgroep naar een mooi, opvallend pand aan de Dorpsstraat. „We zijn dus weer terug in het dorp, waar we ooit begonnen”, vertelt Jan-Hein Schilderman, een van de bij RE/MAX Makelaarsgroep aangesloten makelaars. De redactie sprak met hem over de verhuizing in een van de ruime spreekkamers in het nieuwe pand, waar fotobehang van het oude dorp de wand siert.



Herkenbare locatie

Voor de ervaren Register Makelaar / Taxateur o.z. is het de derde keer dat hij is verhuisd naar een ander pand. Begonnen aan de Binnenlandse Baan, trok hij met RE/MAX via een andere locatie aan de Binnenlandse Baan en vervolgens Bijdorp-Oost nu dus naar de Dorpsstraat. Jan-Hein noemt het een stap vooruit. „Een mooi pand op een herkenbare locatie in het centrum, met een interieur dat past bij de wensen van deze tijd. We kunnen

onze klanten hier prima ontvangen. Het aantal spreekkamers is toegenomen, zodat we in alle rust gesprekken kunnen voeren. Onze eigen werkruimte is eveneens groter geworden”, vertelt hij. Het kantoor heeft een open, toegankelijke uitstraling en is goed bereikbaar. Parkeren is geen enkel probleem, want aan de achterzijde bevinden zich tien eigen parkeerplaatsen. Het nieuwe onderkomen bevalt dan ook prima. „Er is wat meer dynamiek, we merken dat we hier in het dorp tussen de mensen zitten.



foto's : Toon de Wit



Met het oog op de toekomst biedt dit pand ook mogelijkheden om op termijn door te groeien. Daarover zijn we al in gesprek met diverse kandidaten”, zegt Jan-Hein.

Actief in Barendrecht

Jan-Hein is al bijna 23 jaar als makelaar en taxateur werkzaam in Barendrecht, zowel op de particuliere als op de zakelijke markt. Hij kent de gemeente dan ook als geen ander. Daarnaast is hij zeer actief binnen diverse netwerken. „Ik ben onder meer aangesloten bij de Rotary club Barendrecht, VBO Fresh World en de businessclub van HCB”, zegt hij. „Sinds vorig jaar zit ik bovendien in het bestuur van de businessclub van BVV Barendrecht.” Zijn lokale betrokkenheid blijkt ook wel uit het feit dat de verhuizing van RE/MAX en de daarmee gepaard gaande verbouwing grotendeels is gerealiseerd door Barendrechtse ondernemers.

De traditionele makelaar maakt nog het verschil

Uiteraard zet Jan-Hein zijn kennis van de lokale markt graag in voor zijn klanten. Woningen, bedrijfspanden, winkelpanden, nieuwbouwprojecten zoals de in 2019 te bouwen villa's aan de Achterdijk, het luxe segment; hij is op een breed terrein inzetbaar. Daarbij maakt hij vanzelfsprekend gebruik van de huidige technologie, waarin RE/MAX zeer sterk is. „Internet, social media, filmpjes en video zijn steeds belangrijker bij de presentatie van woningen”, weet hij. Toch is Jan-Hein er van overtuigd dat een traditionele makelaar nog altijd een meerwaarde biedt. „Het klinkt wellicht aantrekkelijk om een internetmakelaar in te schakelen en zelf veel online te doen. Maar ik denk dat daardoor kansen onbenut blijven die wij wel grijpen. Persoonlijk contact en oog voor detail zijn onmisbaar om het beste resultaat te behalen”, zegt hij tot besluit.



Op zoek naar vakkundige, enthousiaste begeleiding bij de aanschaf van uw droomwoning of verkoop van uw huidige woning? Neem dan gerust contact op met Jan-Hein Schilderman via 06-51063674 of janheinschilderman@remax.nl.

De Neef

uw MKB specialist

A D V O C A T E N



De advocaten van De Neef Advocaten zijn gespecialiseerd in het bijstaan van ondernemers uit het midden- en klein-bedrijf op o.a. de volgende rechtsgebieden:

- aansprakelijkheid
- algemene voorwaarden
- arbeidsovereenkomsten
- beslaglegging
- civiele procedures
- contracten
- huur bedrijfsruimten
- incasso
- koop en verkoop
- ondernemingsrecht
- onroerend goed
- ontslag

Beneden Oostdijk 42 Oud-Beijerland Tel. 0186 751 680

www.deneefadvocaten.nl

lid van vereniging van incasso- en procesadvocaten 



 **Consult**
LET YOUR NET WORK!

"Dat 90% van de klanten via mond-tot-mond reclame binnenkomt bij 4Consult is voor mij de beste referentie."

Wij zijn ontzorgers op het gebied van beheer en onderhoud van ICT infrastructuur. **MEER WETEN? 4CONSULT.NL**

H. A. Lorentzstraat 106, 3331 EE Zwijndrecht T 078 619 78 10 E info@4consult.nl

BEHEER & INSTALLATIE

HARDWARE & SOFTWARE

HOSTING & CONNECTIVITY

VOIP TELEFONIE

COLUMN

DE INGEBREKESTELLING

Wij krijgen soms zaken waarin een leverancier zijn verplichtingen niet nakomt en de opdrachtgever het werk door een ander laat afmaken en de extra kosten op de leverancier wil verhalen. Kan dat zo maar?



Als uw wederpartij de overeenkomst niet (goed) nakomt, heeft u niet gelijk recht op schadevergoeding en mag u de overeenkomst niet gelijk ontbinden.

Tenzij nakoming van de overeenkomst al blijvend onmogelijk is (zoals de bruidsfotograaf die op de dag van de bruiloft niet kwam opdagen), is meestal nodig dat de wederpartij 'in verzuim' is. In normale gevallen raakt de schuldenaar pas in verzuim nadat de schuldeiser hem schriftelijk in gebreke heeft gesteld.

Een goede ingebrekestelling bevat een duidelijke omschrijving van wat u vordert en op grond waarvan. Ook moet u een redelijke termijn aan de wederpartij stellen om zijn verplichtingen alsnog na te komen. Als de wederpartij de door u gestelde termijn niet nakomt, raakt hij in verzuim. Pas al hij in verzuim is, kunt u gebruik maken van uw schuldeisersrechten, zoals schadevergoeding of ontbinding van de overeenkomst.

Op deze hoofdregel zijn een paar uitzonderingen. In sommige gevallen leiden het gedrag en de mededelingen van de schuldenaar er namelijk toe, dat hij zonder ingebrekestelling in verzuim raakt.

De eerste uitzondering is dat uit de houding van uw wederpartij blijkt dat aanmaning en termijnstelling zinloos zijn. Het gaat dan bijvoorbeeld om gevallen dat de schuldenaar stelt dat hij pas veel later tot nakoming verplicht is, als hij aansprakelijkheid ontkent of als hij op uw mailtjes en brieven niet meer reageert. In dit soort gevallen kunt u als schuldeiser voor de ingebrekestelling volstaan met de schriftelijke mededeling waaruit blijkt dat u de wederpartij aansprakelijk houdt voor de schade.

De tweede uitzondering waarin je geen ingebrekestelling hoeft te sturen is als je uit een mededeling van de wederpartij moet afleiden dat hij tekort zal schieten. Bijvoorbeeld als hij de overeenkomst betwist of als hij meldt dat hij niet gaat nakomen.

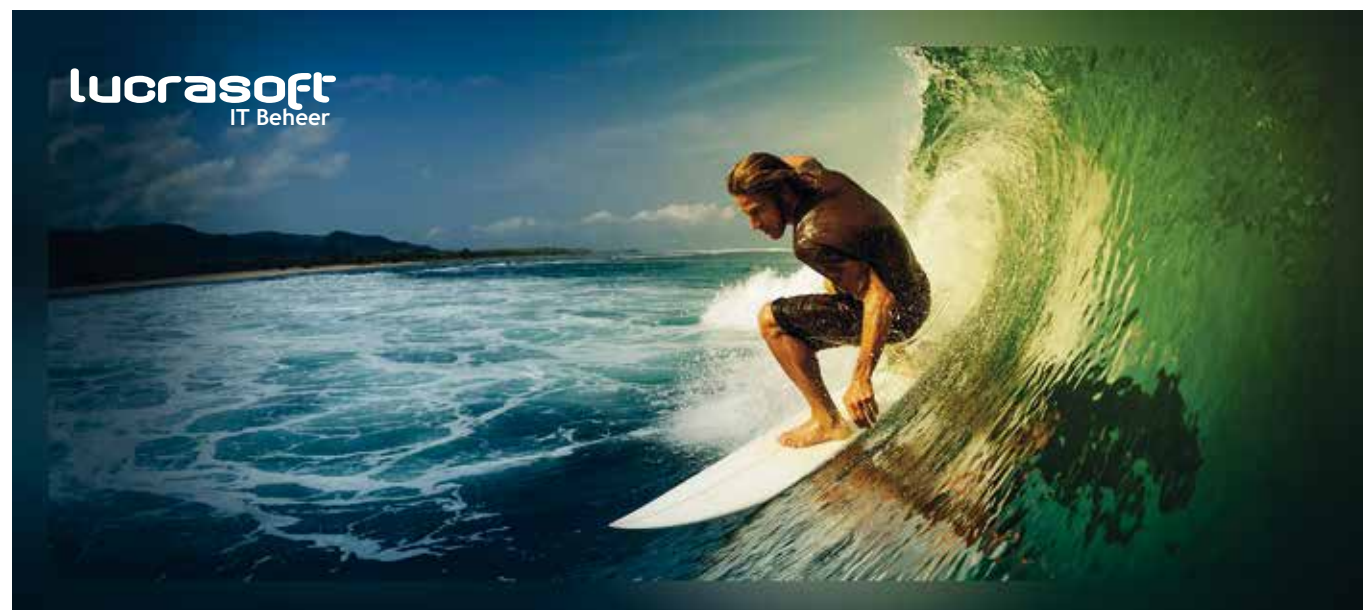
Dit zijn wel uitzonderingen voor de noodgevallen waarin geen goede ingebrekestelling is gestuurd of waarin u niet kunt bewijzen dat de wederpartij uw brief heeft ontvangen.

Het wel of niet sturen van een brief lijkt misschien een kleinigheidje, maar als je in een gerechtelijke procedure over nakoming en schadevergoeding terecht komt, kan een klein briefje het verschil maken tussen winnen en verliezen. Als je als schuldeiser geen deugdelijke ingebrekestelling hebt gestuurd en de wederpartij niet in verzuim is, heb je geen recht op schadevergoeding van de wederpartij en ben je misschien wel zelf schadeplechtig.

Bel daarom eerst uw advocaat, voordat u uw schuldenaar meldt dat u het werk door een ander laat afmaken en zijn facturen niet gaat betalen.

Menno de Neef
De Neef Advocaten

WEL HARD WERKEN, MAAR NERGENS ÉCHT AAN TOEKOMEN? MINDER MANAGEMENTCORVEE, MEER RESULTAAT



IT BEHEER VOOR HET MKB

Ons team is een bonte verzameling aan kennis en specialismen. Er is dus altijd iemand die antwoord heeft op jouw IT-vraag. Bij Lucrasoft IT Beheer regelen we álles wat met IT te maken heeft: internet, automatisering, jullie website, mailbeheer, het netwerk, de printers, de servers, inderdaad, echt alles. Zo bieden we de juiste oplossing voor jou!

Je kunt ons bereiken op: +31 (0)78- 68 11 505 of kijk op www.lucrasoftITbeheer.nl

HAAL MEER UIT JE WERKWEEK DANKZIJ DE BEGELEIDING VAN ADJUSTINTIME



het conservatorium, in het onderwijs, coaching, productiviteitsmethodieken volgens het black belt lean six sigma en zijn ervaring op HR-gebied, helpt Ad samen met zijn vier ondersteunende medewerkers graag om een verandering te bereiken.

Aanpak op maat

De oplossing is altijd gebaseerd op de persoonlijke aanleg en stijl. „Wij leggen niets op en schrijven niet voor hoe het moet, maar proberen te verleiden”, zegt Ad hierover. „Dat doen we met behulp van enkele praktische, direct toepasbare tips. Denk aan de omgang met e-mail, misschien wel het medium dat voor het meeste corvee zorgt. Wij leggen onder uit hoe minimaal één keer per dag een volledig lege inbox kan worden gecreëerd. Maar ook zaken als de balans in de agenda, effectief vergaderen, prioriteiten stellen, het overzicht behouden middels een persoonlijk dashboard, slim samenwerken en het in kaart brengen van je eigen handelen via een goede review.” Al deze stappen moeten uiteindelijk leiden tot de gewenste verandering: minder corvee, na een drukke werkweek eindelijk eens echt weekend vier en medewerkers die zeggen nog nooit zo'n goede baas te hebben gehad!

Klinkt dit als muziek in de oren? Neem dan eens contact op met Ad of bestel zijn handboek via de website.

Adjustintime

Ad van der Hulst

T: 06-22455902

E: ad@adjustintime.nl

I: www.adjustintime.nl

Je duikt net in een belangrijk dossier en plots is daar een duidelijk hoor- of zichtbare melding: een nieuwe e-mail. Hoewel de aandacht eigenlijk bij het dossier hoort te zijn, wint de nieuwsgierigheid het toch en kijk je even. Herkenbaar? En ontstaat daardoor ook wel eens het gevoel van hard werken, maar nergens écht aan toekomen? Dan is het tijd om contact op te nemen met Ad van der Hulst van Adjustintime. Hij heeft namelijk een oplossing om werkcorvee te verminderen en meer resultaat te behalen!

Voor iedereen haalbaar

Dagelijks hebben we in ons werk te maken met afleidingen, onderbrekingen en dingen die wel moeten worden gedaan, maar niet direct verband houden met de corebusiness. Dit corvee, zoals Ad het noemt, slokt wel veel tijd en energie op. Vaak gaat dit ten koste van het resultaat en verstoort het de balans tussen werk, privé en jezelf. „Maar dat kun je veranderen!” zegt Ad enthousiast. „Door middel van tijdloze principes, praktische vuistregels en lowtech oplossingen helpen wij je aan focus, controle en meer resultaat.” Het mooie van de aanpak van Adjustintime is dat het einddoel voor iedereen haalbaar is. Managers van ziekenhuizen, jeugdzorg, veiligheidsregio's en gemeenten, het MKB, grote productiebedrijven of fabrieken; maar ook van snelgroeiende

bedrijven die te veel willen doen; zij hebben stuk voor stuk baat bij de begeleiding van Adjustintime.

Druk, druk, druk

Maar wanneer is het dan verstandig om Ad in te schakelen? „Een eerste signaal is vaak het gevoel druk, druk, druk te zijn, waardoor 's avonds of in het weekend wordt doorgewerkt, de werkdruk toeneemt en het overzicht ontbreekt. Vooral in organisaties waarin een sterke groei zichtbaar is en waarin wetgeving en eisen snel veranderen speelt dit. Het komt echter ook voor bij managers die alles wel op orde hebben, maar de top van de top willen blijven. Op zo'n moment kun je je afvragen of je dit zo wilt houden of eens met een expert gaat praten”, legt hij uit. Puttend uit zijn unieke achtergrond, opgebouwd aan

DUURZAAMHEID LEEFT BINNEN DE GEMEENTE **oud-beijerland!**

Duurzaamheid is een belangrijk thema binnen de nieuwe economie. Ondernemers weten vaak wel dat ze op dit vlak nog stappen kunnen zetten, maar ervaren het niet altijd als eenvoudig om te bepalen welke mogelijkheden ze hebben. Daar ligt dus een mooie rol voor de gemeente, die ondernemers kan informeren en inspireren. Ook in Oud-Beijerland speelt dit, zo merkte de redactie in een gesprek met Stephan Dorst, Sandra van Putten-Lokker en Hendry Klooster. „Duurzaamheid leeft binnen de gemeente”, luidt hun eensgezinde conclusie.



Sandra van Putten, Stephan Dorst en Hendry Klooster tussen de zonnepanelen op het dak van het gemeentehuis van Oud-Beijerland



Stimuleren

Als bedrijfscontactfunctionaris is Sandra de verbindende schakel tussen gemeente en ondernemers. „Ik kom dagelijks bij bedrijven en spreek dan veel over duurzaamheid. Uit die gesprekken is een onderzoek voortgekomen. Daarin stond de vraag centraal in hoeverre ondernemers open staan voor duurzame oplossingen en hoeveel energie zij eigenlijk verbruiken”, vertelt ze. Zo werd de link gelegd met Hendry, die zich met zijn bedrijf Enerless bezighoudt met advies & energiemangement. Ook werd Stephan hier als beleidsmedewerker milieu bij de gemeente Oud-Beijerland bij betrokken. „In de energievisie van de Hoeksche Waard is het streven opgenomen om in 2040 volledig energieneutraal te zijn”, zegt hij. „Daarom stimuleren we ondernemers uiteraard om duurzame stappen te zetten. De speerpunten in dit plan zijn opgesplitst in energie, de circulaire economie, mobiliteit en bewustwording. Vooral dat laatste punt is van toepassing op het bedrijfsleven. Wat doen zij zelf al? Maken ze bijvoorbeeld gebruik van windmolens of zonnepanelen? Om dit te bepalen, wordt een scan uitgevoerd.”

Duurzaamheid hoeft niet altijd gelijk te staan aan investeren

Volgens Sandra liggen er absoluut kansen, vooral op punten waar ondernemers misschien niet direct aan denken. En, heel belangrijk, dat hoeft zeker niet altijd geld te kosten. „Vaak wordt duurzaamheid nog ten onrechte gekoppeld aan investeren. Dat is echter niet het belangrijkste. Je kunt zelf echt al veel doen. Ook in collectiviteit

bijvoorbeeld. Door die handvatten en kansen aan te reiken, zijn er mooie resultaten mogelijk”, weet Hendry. Een bewering die bijval krijgt van Stephan. „Er valt zeker genoeg te halen. Als gemeente helpen wij graag om inzicht te bieden in de mogelijkheden en de keuze voor duurzame oplossingen aantrekkelijk te maken”, zegt hij. Een goed middel zijn de inspirerende excursies naar bedrijventerreinen, waarvan er onlangs nog één werd gehouden. De reacties waren zeer enthousiast!

Bijna een sport

Duurzaamheid hoeft dus niet duur te zijn. Maar waar kunnen ondernemers dan zelf al mee beginnen? „Een eerste simpele stap is het bekijken van de energierekening. Als je weet wat je betaalt, ben je immers bewust van wat je doet”, antwoordt Hendry. „Maar ook zaken als dagelijks het licht uit doen of de verwarming uitdraaien helpen mee. We kennen allemaal wel het voorbeeld van de school die een week dicht is vanwege de vakantie en waar de verwarming toch elke dag brandt. Door inzichtelijk te maken wat je over de balk smijt, worden mensen vanzelf fanatieker om te besparen. En geloof mij, dat kan overal!” Hij zal nooit zijn bezoek aan een groot bedrijf vergeten, waar al heel veel duurzame oplossingen werden ingezet. Zelfverzekerd meldden zij Hendry dat hij bij hen écht niets zou vinden. „Tot bleek dat machines onnodig aan bleven staan als er niet mee gewerkt werd. Het lijken details, maar opgeteld levert het op jaarbasis een besparing van duizenden euro's op. Als mensen dat eenmaal weten, wordt het vaak

een sport om te speuren naar verbeterpunten.” De duurzaamheidsscan is daarbij een zeer geschikt middel om te inventariseren hoe het er bij u op de werkvloer aan toegaat.

Gemeente in begeleidende rol

Een volgende stap is dan doorgaans het nemen van duurzame maatregelen richting de toekomst. Liefst in de volgorde bewust worden, optimaliseren, vervangen en toevoegen. „Onze opgave is nu vooral om te bepalen welke behoefte er bij de ondernemers leeft en daar op in te spelen. Eventueel door maatregelen te treffen, maar ook door duurzaamheid te faciliteren en stimuleren”, zegt Stephan. Daarin valt nog genoeg te winnen. Sandra noemt dat logisch. „Als iemand nooit ergens van gehoord heeft, dan is er misschien ook geen behoefte. Wij kunnen daarbij helpen, door bijvoorbeeld informatie te verstrekken over subsidies.”

Goed voorbeeld doet goed volgen

Ook het registreren van ontmoetingen is daarbij van waarde. „Zeker, we merken regelmatig dat mensen zelf ook iets willen hebben dat ze bij de buurman gezien hebben. Zo werkt het met duurzaamheid ook. Daarom hebben we op onze website (www.oud-beijerland.nl/duurzaamheid) een online magazine gelanceerd om voorbeelden te tonen. Er gebeurt namelijk al veel, maar niet alles is even zichtbaar”, geeft Stephan aan. De gemeente kan bovendien wijzen op een voorbeeldgebouw, namelijk het qua energie geheel zelfvoorzienende pand van Sanibell. „Natuurlijk spreekt dat aan. Zulke voorbeelden kunnen we ook inzetten voor educatie en excursies”, zegt Sandra, die tot besluit hoopt dat ondernemers gaan inzien dat duurzaamheid iets toevoegt, zonder dat er comfort wordt ingeleverd.

Het is duidelijk dat duurzaamheid binnen de gemeente Oud-Beijerland erg leeft. Iedereen wordt daarom uitgenodigd om deel te nemen aan een enquête omtrent dit thema. Ga snel naar www.enerless.nl/oudbeijerland om aan te melden. Alle hulp is welkom!

Echt Veilig Highline Alarm



5 jaar garantie!

De oplossing tegen inbraak

Het gloednieuwe **echtveilig Highline** alarm biedt met zijn revolutionaire besturing de ultieme oplossing om woningen, winkels, kantoren en bedrijven te beschermen tegen inbraak en brand. Ons systeem maakt slim gebruik van draadloze detectoren en apparaten. Het is eenvoudig in gebruik en kan via uw smartphone of tablet bedient worden. Op deze manier ontvangt u meldingen van het systeem maar u kunt het systeem ook volledig of deels in-/uitschakelen. Foto's die door de bewegingsmelder worden gemaakt kunt u tevens bekijken op uw telefoon of tablet. En dat noemen we **Echt Veilig!**

Uiteraard kan het systeem verder uitgebreid worden met diverse componenten.

**Nu voor
1275,-
compleet
geïnstalleerd
(excl. BTW)**



MIKE VERMEIJ (WASSTRAAT DE WALVIS ZWIJNDRECHT)
„WIJ VOELEN ONS HIER NU ECHT VEILIG!“

Dagelijks is het een komen en gaan van mensen bij Wasstraat De Walvis aan de Fruiteniersstraat in Zwijndrecht. Zij rijden de wasstraat of wasbox in en vervolgen daarna in een zilverchone auto hun weg. Alle activiteiten op het terrein worden geregistreerd door middel van camera's. „Op dit scherm zie ik precies wat er allemaal gebeurt. Belangrijk, want veiligheid voor ons personeel en de klant staat voorop“, zegt franchisenemer Mike Vermeij, die gebruik maakt van beveiligings-systemen van Echt Veilig.

Kort nadat De Walvis opende, ondervond Mike hinder van ongewenste bezoekers. „Dit is een populaire hangplek. Op zich niets mis mee, als ze het maar wel netjes houden. Gemiddeld twee keer per maand werd er echter een wasbox opengebroken. Voor mij het signaal om iets te ondernemen. Ik wist dat Echt Veilig hier om de hoek zit, dus besloot ik eens met hen te praten“, blikt hij terug. Het werd een prettig gesprek, waarin de medewerkers hem diverse opties aanreikten om het terrein te beveiligen. Uiteindelijk resulteerde dit in een drietal camera's, diverse sensoren, bewegingsmel-

ders, rookmelders en enkele 'paniekknoppen' die kunnen worden gebruikt als er onverhoopt een overval plaats vindt.

Mike is zeer te spreken over de genomen maatregelen. Niet alleen is op beeldschermen in het gebouw precies te zien wat de camera's registreren, ook is er een koppeling gemaakt met zijn smartphone. „Als de

bewegingsmelder iets signaleert, ontvang ik een heel duidelijke foto van dat moment. Ook de camerabeelden zijn haarscherp. Dat vind ik belangrijk, anders heb je er nog niet veel aan. Echt Veilig werkt met goede apparatuur. Natuurlijk kost dat wel wat, maar op lange termijn verdient zich dat zeker terug. De samenwerking verloopt positief. Vriendelijke mensen, makkelijk bereikbaar en ze denken met je mee.“

De keuze voor een goede beveiliging sorteerde bovendien het gewenste effect. „Sinds er camera's hangen, is er eigenlijk geen last meer geweest. Het schrikt duidelijk af“, vertelt Mike. „Voor mij is het ook een prettige bijkomstigheid dat ik goed kan zien wat er allemaal gebeurt. De veiligheid van het personeel is mij namelijk veel waard. Ik durf wel te stellen dat wij hier met een écht veilig gevoel werken!“

Ook op zoek naar meer veiligheid? Kijk dan eens op www.echtveilig.nl!





inclusief
5 jaar
service en
onderhoud

EERST
KOFFIE

Fortune biedt professionele koffieautomaten, koffie en bijbehorende ingrediënten voor op het werk.

Fortune Coffee regio Rijnmond | 0180 - 414 203
rijnmond@fortune.nl | [fortune.nl](https://www.fortune.nl)

TOUSSAINT + VAN WIJK BREIDT UIT MET VESTIGING IN BARENDRECHT

In februari opende Toussaint + van Wijk woning- en bedrijfsmakelaardij een tweede vestiging. Een stap die past bij de flinke groei die de afgelopen jaren is doorgemaakt. „Ons werkgebied is daardoor weer verder uitgebreid”, vertelt Sander Toussaint in het modern ingerichte pand aan de Avenue Carnisse in Barendrecht. Samen met het kantoor in Spijkenisse bedient Toussaint + van Wijk nu het complete gebied van de regio Rotterdam tot en met Zeeland.

Ondernemend

De enthousiaste Sander is een ondernemer pur sang. Altijd bezig om stappen te zetten en zijn bedrijf te ontwikkelen. „Ik zeg inderdaad vaak dat ik in de eerste plaats ondernemer ben en toevallig ook makelaar”, bekent hij. In 2007 begon Sander als 23-jarige samen met zijn vrouw zijn eigen kantoor, nadat hij enkele jaren bij een makelaarskantoor in Barendrecht had gewerkt. „Daarom was het logisch om juist hier een tweede vestiging te openen, want ik ken dit gebied natuurlijk heel goed”, zegt hij.

Dicht op de klant

Als NVM makelaar en beëdigd bedrijfsmakelaar kan Toussaint + van Wijk een volledig dienstenpakket aanbieden, van aankoop, verkoop en verhuur tot taxatie en vastgoedbeheer. „Vanaf het begin zijn wij een volwaardige bedrijfsmakelaardij. We zijn daar erg actief in en hebben momenteel zo’n 400 panden in beheer”, zegt Sander. Het kantoor in Barendrecht is mede geopend vanuit de wens om dicht op de klant te opereren. Een samenwerking gaat als het aan Toussaint + van Wijk ligt namelijk veel verder dan alleen een transactie. „Wij gaan absoluut voor lange termijn relaties. Als fullservice advieskantoor willen we met de klant optrekken en hem zo breed mogelijk begeleiden. De ene keer worden we ingeschakeld om een

bedrijfspand te taxeren, een andere keer omdat zijn dochter op zoek is naar een leuk appartement. Wij denken wel dat we ons door die persoonlijke aanpak onderscheiden, zeker in een tijd waarin contacten door het internet algemener worden.”

Andere benadering

Dat streven komt ook terug in de goede bereikbaarheid. Bij Toussaint + van Wijk heerst bepaald geen 9-tot-5-mentaliteit. „Ook ’s avonds of in het weekend zijn wij bereikbaar, even een appje sturen is geen enkel probleem. Dat wordt als prettig ervaren”, vertelt Sander, die ooit de jongste

makelaar van Nederland was. Hij groeide op in het digitale tijdperk en dus is het logisch dat het makelaarskantoor naast het traditionele advies ook de kracht van social media benut. „LinkedIn, Facebook en Instagram zijn voor ons ideale marketingtools, die we vanzelfsprekend graag inzetten.”

Wie nieuwsgierig is naar het aanbod aan woningen en bedrijfspanden van Toussaint + van Wijk kan altijd bellen voor een afspraak. „We bespreken graag de mogelijkheden met een kop koffie erbij en laten natuurlijk ook graag ons nieuwe kantoor zien!” sluit Sander af.

Toussaint + van Wijk Barendrecht

Avenue Carnisse 245
2993 ME Barendrecht

T: 0180-201888

I: www.tvw.nl

E: barendrecht@tvw.nl

Facebook: Toussaint + van Wijk
Makelaardij Barendrecht





- Dakbedekkingen • Leien daken • Pannendaken • Zinkwerk
- Dakramen en lichtkoepels • Zonnepanelen • Dakkapellen

www.noortendevries.nl

Noort & De Vries B.V. Boelewerf 20 2987 VD Ridderkerk Tel. 0180-722386

Helderheid bij Elektrotechnische Inspecties

Eindelijk **helderheid** bij inspectie van elektrische installaties! Onder de vlag van SCIOS, die ook al de **inspecties** van stookinstallaties beheert zijn twee **nieuwe** methodes ontwikkeld en bij ons **geborgd** door Bureau Veritas.

SCIOS scope 8 (voorheen NEN 3140)

SCIOS scope 10 (nieuw)

Wij zijn gecertificeerd voor:

- SCIOS inspecties
- VCA*
- Brandrisico inspecties
- ISO 9001



UW PARTNER
IN VEILIGHEID

FW TECHNIEK

Uw partner in veiligheid

Brandrisico Inspectie NTA 8220

Er is een einde gekomen aan de **onduidelijkheid** over de toe te passen normen bij elektrotechnische inspecties.

Voor de inspectie in arbeidsrelaties **SCIOS scope 8**

Voor inspectie op brandrisico (verzekering) **SCIOS scope 10**

Brandrisico inspecties zijn **nieuw** en sluiten aan bij de eisen van de verzekeraars. De brancheorganisaties en verzekeraars hebben samen gewerkt aan een **goede** methode die is vastgelegd door de NEN in de NTA 8220.

FW-Techniek is **gecertificeerd** voor de nieuwe methoden, dus u kan bij ons terecht voor **alle** soorten inspecties en controles van de elektrische installatie.

Neem vrijblijvend contact met ons op:

010 592 44 78

info@fwtechniek.nl

www.fwtechniek.nl



Smit
mode

my id.eal suit

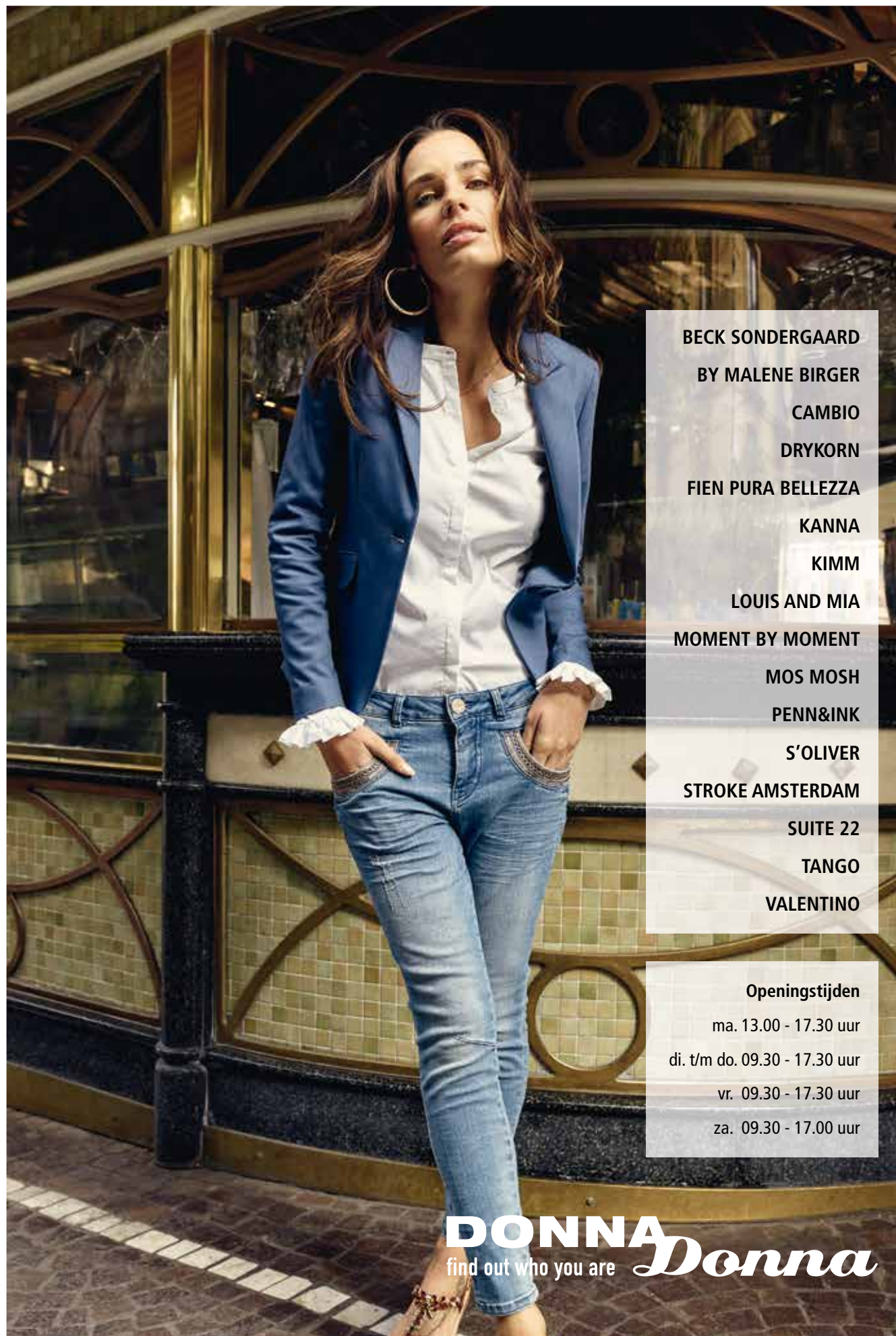
Ons maatpakken concept My Ideal Suit bestaat al meer dan tien jaar! In die tien jaar zijn de opties verder uitgebouwd en zijn er meer dan 350 stoffen van de bekendste Italiaanse wevers beschikbaar gekomen.

Het samenstellen van een maatpak is een feestje! Het selecteren van de juiste stof, het zoeken naar de mooiste voering, het kiezen van de juiste knoop en de vele details maken elk kostuum uniek!

MAATWERK PAKKEN

Alblasserdam - Makadocenter | Barendrecht - Middenbaan | Dordrecht - Sterrenburg | Hellevoetsluis - Struytse Hoeck
H.I.Ambacht - De Schoof | Krimpen a/d IJssel - Crimpenhof | Nootdorp - Parade | Papendrecht - De Meent | Ridderkerk
Ridderhof | Zwijndrecht - Walburg

www.smitmode.nl



BECK SONDERGAARD
BY MALENE BIRGER
CAMBIO
DRYKORN
FIEN PURA BELLEZZA
KANNA
KIMM
LOUIS AND MIA
MOMENT BY MOMENT
MOS MOSH
PENN&INK
S'OLIVER
STROKE AMSTERDAM
SUITE 22
TANGO
VALENTINO

Openingstijden
 ma. 13.00 - 17.30 uur
 di. t/m do. 09.30 - 17.30 uur
 vr. 09.30 - 17.30 uur
 za. 09.30 - 17.00 uur

DONNA
 find out who you are *Donna*

Werkersdijk 1-3A | 3161 BL Rhoon | 010 506 03 77 | info@donna-donna.nl | www.donna-donna.nl | www.facebook.com/DonnaDonnaexclusive



SPORTIEVE NIEUWKOMER **BMW X2** PRONKT IN SHOWROOM JER. DE FONKERT



Absoluut uniek. Bijzonder zelfs. Het design van de nieuwe BMW X2 maakt al vanaf de eerste blik zijn sportieve ambities duidelijk. Met zijn uitdagende sportiviteit biedt hij een dynamische en lichtvoetige performance die uniek is in deze klasse. Gecombineerd met een hoogwaardig interieur en vele innovatieve technologieën is hij de extraverte hoofdrolspeler van deze tijd. Nu in de showroom bij Jer. de Fonkert. Bent u er klaar voor?

Onderscheidend design

Bij de nieuwe BMW X2 versmelt het robuuste profiel van een BMW X met de sportieve inborst van een coupé. Kenmerkende designdetails zijn de 'vierkante' wielkasten, opvallende uitlaatpijpen en geaccentueerde zijskirts, evenals de elegante daklijn, vloeiende lijnen en slanke raampartij. Nieuw is ook het trapeziumvormige design van de nieren, dat voor het eerst op een moderne BMW is toegepast en het BMW logo op de C-stijl – bekend van klassieke BMW modellen zoals de 2000 CS en 3.0 CSL – om het sportieve DNA van de BMW X2 te benadrukken.

Geavanceerde technologie

Topkwaliteit behoort tot de standardeigenschappen van de BMW X2. Het interieur heeft Micro Hexagon fabric Anthracite/Alcantara bekleding met contrasterend stiksels op het dashboard en centrale console. Hiermee springen het instrumentencluster en centrale beeldscherm er nog krachtiger uit en wordt de digitale expertise van BMW extra benadrukt. Denk daarbij aan BMW ConnectedDrive Services, die evenals een full-colour BMW Head-up Display optioneel leverbaar zijn. De BMW X2 biedt ook geavanceerde technologie op het gebied van bestuurder-assistentie. Traffic Jam Assist

ontlast de bestuurder bijvoorbeeld bij langdurig start-stopverkeer op drukke wegen. Dit systeem maakt deel uit van de optionele Driving Assistant Plus, die een reeks op camerabeelden gebaseerde assistentiesystemen bundelt. De optionele Parking Assistant is eveneens ontwikkeld om het leven van de bestuurder te vergemakkelijken. Dit systeem detecteert een geschikte parkeerplaats en manoeuvreert de auto, indien gewenst, zelf in een parkeervak (parallel).

Gericht op 'jonge' doelgroep

De BMW X2, die is voorzien van BMW TwinTurbo motoren boordevol power en efficiency, staat dus garant voor een ongeëvenaard niveau van rijplezier in dit zich segment. BMW richt zich met de nieuwkomer op een doelgroep die jong van geest is, in een stedelijke omgeving woont, een actief leven leidt en volledig is verbonden met de digitale wereld.

Is uw nieuwsgierigheid gewekt? Kom dan zelf eens langs in de showroom of maak een afspraak voor een proefrit.

Autobedrijf Jer. de Fonkert

Burgemeester de Zeeuwstraat 130

3281 AL Numansdorp

T: 0186-658111

I: www.jerdefonkert.nl

E: marcelmoerkerken@jerdefonkert.nl



DE NIEUWE RX20 ELECTRIFYING



Opnieuw weet STILL zijn eigen onnavolgbare klasse te verbeteren. De nieuwe RX 20 biedt alleen maar voordelen.

Electrifying:

- ... de hoogste omslagprestaties in zijn klasse
- ... de grootste wendbaarheid
- ... het grootste bereik op één batterijlading
- ... het beste zicht rondom
- ... de ruimste bestuurderscabine met de slimste bedieningseenheid

STILL Intern Transport B.V.
Nijverheidsweg 5
3341 LJ Hendrik-Ido-Ambacht
Telefoon: 078 684 52 00

www.still.nl/electrifying

first in intralogistics

STILL

**PSY
BUSINESS**

Locatie Puttershoek
Laning 10D
3297 TB Puttershoek

Locatie Papendrecht
Paltrokmolen 43
3352 XE Papendrecht

Bij een goede balans, heeft ziek zijn minder kans!

PSY Business houdt zich bezig met de geestelijke gezondheid binnen het bedrijfsleven.

Wij zien het als een uitdaging om werknemers, die door mentale klachten hun werk niet goed of soms helemaal niet meer kunnen uitvoeren, weer op weg te helpen.

Wel is voorkomen altijd beter dan genezen,
wij richten ons dan ook met name op het voorkomen dat iemand uitvalt.

078 - 203 40 12 | www.psybusiness.nl

Een greep uit ons aanbod:



Coping Fit ®



Management Drives



Mindfulness

WAT KAN DE BEDRIJVENCONTACTFUNCTIONARIS VOOR U BETEKENEN?

Of u nu een nieuwe ondernemer bent in onze gemeente of hier al jaren onderneemt: de bedrijvencontactfunctionaris is er voor u. In Oud-Beijerland is dit Sandra van Putten-Lokker. Sandra helpt u bij het vinden van de juiste ingang in of route door de gemeentelijke organisatie. Zo krijgt u niet voor elke vraag een andere medewerker aan de telefoon en heeft u één aanspreekpunt. Dit kan nuttig zijn bij de start, uitbreiding of de bedrijfsvoering van uw onderneming.



Samen op weg

Ondernemers en overheid dichterbij elkaar brengen, dat is het doel. Ziet u kansen voor uw onderneming, voor één van de bedrijventerreinen of het centrum? Wilt u uw persoonlijke ideeën eens bespreken met de gemeente of loopt u tegen problemen aan als ondernemer? Maak dan eens een afspraak met de bedrijvencontactfunctionaris. Met elkaar kijkt u wat mogelijk is. En, heeft u tips of tops voor ons als gemeente? Ook dat horen wij graag. Samen kunnen wij zorgen voor een optimaal vestigingsklimaat.

Op bezoek

Naast persoonlijke afspraken, kunt u Sandra ook uitnodigen voor een bedrijfsbezoek. Omdat Oud-Beijerland 2.000 ondernemers telt, kan het soms even duren voor een bedrijfsbezoek kan worden ingepland. Vraag daarom ruim van te voren een afspraak aan.

Netwerken

Als bedrijvencontactfunctionaris is Sandra ook regelmatig te vinden op netwerkbijeenkomsten. Spreek haar hier gerust aan. Wilt u weten welke netwerkbijeenkomsten er in Oud-Beijerland of de Hoeksche Waard zijn voor ondernemers, neem dan contact op met Sandra. Bent u een startende ondernemer? Neem dan eens contact op met Startcoach, een organisatie die ervaren ondernemers en managers als coach koppelt aan starters. Een prachtig initiatief! Interesse? Sandra kan u in contact brengen met Startcoach.

Contactgegevens

Sandra van Putten-Lokker

E: s.vanputten.lokker@oud-beijerland.nl

T: 088 – 647 16 19 M: (06) 13 29 03 02



**oud
beijerland**

BEDRIJVENCONTACTFUNCTIONARIS

SCHIPPER GROEP COMBINEERT GEMAK VAN AUTOMATISERING MET PERSOONLIJKE WERKWIJZE

Vanzelfsprekend is automatisering bij een vooruitstrevend bedrijf als de Schipper Groep volledig ingeburgerd. Het multidisciplinaire accountants- en advieskantoor helpt ondernemers immers graag om hen het ondernemen zo makkelijk mogelijk te maken. Om die reden is onder andere Schipper Online in het leven geroepen, een zeer geschikt middel om de administratieve lasten te verlichten. „Onze meerwaarde blijft echter de combinatie van het gemak van automatisering met de persoonlijke benadering van onze adviseurs”, vertellen teamleider accountancy Corianne Renes en senior manager accountancy René van der Linden.



René van der Linden

Het verhaal achter de cijfers blijft people's business

Met behulp van Schipper Online wordt het verwerken van de administratie zoveel mogelijk verlicht. Het online boekhoudpakket is overal bereikbaar en bevat handige functionaliteiten als het aanmaken van betaalbatches, eenvoudig inscannen van verkoop- en inkoopfacturen en een eigen dashboard dat realtime inzicht in uw administratie geeft. „Zeer handige tools, maar eerlijk is eerlijk, dergelijke software is niet meer uniek”, zegt René. „Automatisering brengt absoluut gemak, dus ik sta er ook volledig achter. Maar de crux blijft wat mij betreft het analyseren en/of toelichten van de cijfers als alles ingevuld is. Want wat staat er nu eigenlijk? In mijn ogen blijft het people's business om de het verhaal achter de cijfers uit te leggen en kansen te signaleren waar de ondernemer zijn voordeel mee doet. Daarin kunnen wij ons onderscheiden.” Corianne wijst er op dat werken met Schipper Online ook contactmomenten oplevert. „In sommige gevallen in de vorm van ondersteuning bij het gebruik van het pakket, maar zeker ook in het vervolgtraject. Daarin ligt een taak voor onze relatiebeheerders.”

Hulpvaardigheid diep verankerd in de bedrijfscultuur

Vanzelfsprekend is de mate van contact ook afhankelijk van de behoefte van de ondernemers. Het gros weet globaal wel hoe het bedrijf ervoor staat, maar zoekt toch naar bevestiging door een specialist. Een verandering met gevolgen voor de medewerkers van de Schipper Groep. „Dat vergt absoluut iets van onze mensen. Voorheen hadden wij veel doeners in huis. Nu ondernemers veel meer zelf kunnen doen via Schipper Online, worden onze medewerkers eigenlijk coaches en adviseurs. Daarvoor is een goede band nodig. Die bouw je juist als er vaker contact is sneller op”, merkt Corianne op. Een rol die Schipper past als een warme jas. „Hulpvaardigheid zit van nature al in onze organisatie. Die eigenschap maakt samen met onze bevlogenheid het verschil. Mijn credo luidt dat ondernemers een eenzaam bestaan leiden. Zij vinden het prettig om te kunnen sparren met een externe deskundige. Vooral bij belangrijke beslissingen, zoals het al dan niet investeren in nieuwe producten of als er zich een potentiële koper aandient”, vult René aan.

Ondernemer is meer in control

Ondernemers die met behulp van Schipper Online zelf de administratie voeren, ervaren daarbij als pré dat zij een beter inzicht in de eigen cijfers hebben. Voor de Schipper Groep is het een voordeel dat er minder productie-uren nodig zijn, zodat sneller de diepte kan worden gezocht. „Uiteindelijk leidt het tot dezelfde producten, maar doordat we gedurende het hele jaar al meekijken, verloopt het proces veel sneller en efficiënter. Alles zit al in het systeem. We hoeven geen aanvullende stukken meer op te vragen”, zegt Corianne. Zij ervaart bovendien dat de betrokkenheid van ondernemers bij het voeren van hun administratie groter wordt, en dat zij zich daardoor meer in control voelen.

Gepast kritische blik

Het meedenken door de adviseurs van de Schipper Groep blijft echter gewenst. „Het systeem kan namelijk ook gebruik maken van voordefinities, waarbij een factuur van een bepaald bedrijf altijd op dezelfde wijze wordt geboekt. Dat is niet altijd juist. Denk aan een garagebedrijf, dat normaal alleen jaarlijks onderhoud uitvoert, maar waar nu een nieuwe auto is aangeschaft”, legt René uit. De boodschap is dus helder: een gepast kritische blik is een belangrijke voorwaarde om de kwaliteit van een rapport te garanderen, maar ook om trends of ontwikkelingen te signaleren. Zeker voor ondernemers in het mkb (tot 20 medewerkers), die niet altijd een gespecialiseerde boekhouder in dienst hebben, is zo'n persoonlijke sparringpartner een meerwaarde.

Kortom, de medewerkers staan altijd klaar om professioneel advies te bieden als aanvulling op het gemak dat u door het werken met Schipper Online ervaart. Meer weten over Schipper Online of wilt u een demo-sessie bijwonen? Neem dan gerust contact op met de adviseurs van de Schipper Groep via onderstaande contactgegevens.

Vestiging Rotterdam

Escudostraat 37
2991 XV Barendrecht
T: 010-4800155

Vestiging Oud-Beijerland

Beetsstraat 5
3261 PL Oud-Beijerland
T: 0186-634373

I: www.SchipperGroep.nl

E: info@schippergroep.nl



Corianne Renes



Tielseweg 20
2994 LG Barendrecht
0180 785137



Ervaar de passie....

Een heerlijk belegd broodje, een smakelijk en verrassend borrelhapje met een voortreffelijke wijn tijdens uw receptie of een compleet verzorgd bedrijfsevenement. Het maakt ons niet uit, wij verzorgen het voor u met passie en laten uw smaakpapillen genieten van wat wij u bieden. Wij leveren maatwerk en laten u ervaren hoe wij de liefde voor ons vak uitoefenen, ongeacht uw budget.

Uw wensen zijn onze zorg

info@panita-catering.nl
www.panita-catering.nl



Diggels
biedt u tal
van zakelijke
mogelijkheden!

**Kom je binnenkort weer
een terrasje pakken?**

Dorpsstraat 141 | 2992 BD Barendrecht | T 0180-612130

Ook in Oud-Beijerland

WWW.DIGGELS.NL



PASSIE VAN **PANITA CATERING** MAAKT IEDER EVENEMENT TOT EEN SUCCES

Bij het organiseren van een evenement zijn veel aspecten belangrijk. Maar hoe goed het draaiboek ook is, zonder catering op het vereiste niveau wordt de kans op een succes kleiner. Gelukkig zijn er specialisten die altijd voor het hoogste gaan en daardoor een belangrijke bijdrage aan het slagen van uw evenement leveren. Panita Catering bijvoorbeeld. „Wij leggen de lat hoog, alles moet kloppen. Kwalitatief hoogwaardige producten, ruime porties, vriendelijk personeel en, niet te vergeten, een invulling op maat”, vertelt Patrick Moreel.



Van lolletje tot corebusiness

Patrick werkte jaren als chef-kok en bedrijfsleider in de horeca, tot hij in 2010 besloot om zichzelf als zzp'er te verhuren. Dat leverde hem, vanuit zijn eigen netwerk, ook aanvragen voor catering op. „Het werden er steeds meer, zodat ik vier jaar later voor de keuze stond of ik door wilde gaan als cateraar of niet”, vertelt hij. „Middenin de crisistijd, maar ik besloot samen met mijn vrouw om er voor te gaan en een pand te betrekken. Sindsdien is een enorme sneeuwbal gaan rollen en werd catering van 'een lolletje erbij' plots mijn corebusiness.” Patrick runt Panita Catering samen met zijn vrouw Anita. Ze vullen elkaar goed aan. „Zij doet veelal de back office, ik richt mij vooral op de keuken en de front office. We worden ondersteund door een vaste zzp pool en huren voor de bediening uitzendkrachten van gerenommeerde bureaus in.”

Invulling vanaf een leeg kladblok

Starten in een economische zware tijd lijkt een dappere beslissing. Volgens Patrick bracht dit echter ook een voordeel met zich mee. „Veel bedrijven in onze branche hielden vast aan oude tradities en bewogen niet mee met veranderingen. Als startend ondernemer

wisten wij niet beter dan dat maatwerk vanzelfsprekend is”, zegt hij. Panita Catering hanteert een zeer klantgerichte werkwijze. „We bepalen samen met de klant de invulling van het evenement, letterlijk vanaf een leeg kladblok. Vroeger was er vooral keuze uit standaardoplossingen, maar tegenwoordig weet iedereen vaak heel goed wat ze wensen en werkt dat dus veelal niet meer. Onze aanpak is anders, wij bieden een luisterend oor, inventariseren de wensen, denken mee en helpen hen waar nodig verder op weg om het beoogde te realiseren.”

Flexibel en servicegericht

Panita Catering onderscheidt zich niet alleen door die aanpak, maar ook door de hoge mate van service en kwaliteit. Snelheid, flexibiliteit en beloften nakomen zijn belangrijke kernwaarden. „Maar we zetten natuurlijk graag een stapje extra. Zo zijn we bijvoorbeeld ook buiten kantoortijden bereikbaar. Dat is de huidige tijd, waarom zou je daar dan niet aan meedoen? Bovenal willen wij echter bij iedere opdracht kwaliteit leveren en de service bieden zoals wij die voor ogen hebben. We laten het bijvoorbeeld niet na om zelf na overleg met onze opdrachtgever een aanpassing te doen



met wellicht een investering van onze zijde als dat het totaalplaatje beter maakt. Wat we doen, willen we goed uitvoeren en al onze klanten ook culinair waar voor hun geld bieden. Hierin doen wij geen concessies en daarom zijn we ook geen prijsvechter. Als dat betekent dat we een offerte daardoor niet winnen, hebben we daar vrede mee”, legt Patrick uit. Bovendien gelooft Panita Catering in vrijheid, openheid en wederzijds vertrouwen. Dat betekent bijvoorbeeld dat er bij langdurige projecten geen contractuele termijnen worden vastgelegd maar er gewerkt wordt met open contracten. „Je zou zeggen risicovol, maar ook hierbij draait het om vertrouwen, openheid en respect naar opdrachtgever en vice versa.”

Inmiddels is een mooie klantenkring opgebouwd. Nieuwsgierig wat Panita Catering voor u kan betekenen? Neem dan gerust eens vrijblijvend contact op.

Panita Catering

Tielseweg 20, 2994 LG Barendrecht

T: 0180-785137

I: www.panita-catering.nl

E: info@panita-catering.nl



SMART DATA, SMARTER BUSINESS

Nederland staat in de top 4 van Europa voor best digitaal ontwikkelde landen¹. De uitstekende digitale infrastructuur stimuleert de groei van de Nederlandse digitale economie en maatschappij. De digitalisering heeft de samenleving en het consumentengedrag ingrijpend veranderd en zal in de komende decennia in een steeds hoger tempo verder ontwikkelen. Dit stelt bedrijven en ondernemers voor allerlei vraagstukken. Hoe zorg ik dat mijn organisatie niet buiten spel wordt gezet? Hoe kan ik profiteren van nieuwe online businessmodellen? Waar vind ik de kennis om mijn onderneming concurrentievoordeel te geven? Dit whitepaper beschrijft de trends en vertelt u hoe u als ondernemer slim op deze ontwikkelingen in kunt spelen.

In krap twee decennia heeft onze wereld een digitale dimensie gekregen die niet meer weg te denken is. Technologische ontwikkelingen volgen elkaar steeds sneller op en razendsnelle innovatie is noodzakelijk om in de digitale wereld te overleven; of het nu om gaat om het optimaliseren van bestaande processen of het creëren van kansen door middel van nieuwe bedrijfsmodellen.

Smarter Business

Twee op de vijf bedrijven (43%) traint zijn werknemers actief in digitale technologieën



Bron: Vodafone Zakelijk onderzoek door Kien Research / N=1148 / periode: juni 2017 / Doelgroep werkende Nederlanders van 18 jr en ouder

The future is exciting.
Ready?

Waarom ondernemers mee moeten met de digitalisering

In reactie op de digitalisering van de samenleving en het veranderende consumentengedrag, zullen bedrijven en ondernemers moeten veranderen. In veel gevallen betekent dit dat bedrijven en ondernemers moeten transformeren door hun bestaande processen aan

te passen en nieuwe bedrijfsmodellen te ontwikkelen. Zij kunnen hierbij leren van nieuwe bedrijven en ondernemers die het veranderde consumentengedrag als vertrekpunt hebben genomen voor hun propositie.

HOE KUNT U ALS ONDERNEMER DIGITAAL INNOVEREN?

Trend 1

Big data. Lokaal data verzamelen, centraal verwerken

De ervaring die klanten hebben bij het gebruik van jouw product of dienst verbeteren en de kosten verlagen door operationele processen effectiever en slimmer te organiseren. Beide bedrijfsdoelstellingen zijn het resultaat van big data analytics, waarbij data op lokaal niveau wordt verzameld en centraal wordt verwerkt en geanalyseerd. Deze analyses leveren waardevolle inzichten voor het verlagen van voorraad- en onderhoudskosten.

Een voorbeeld hiervan is een bedrijf dat automaten plaatst voor de verkoop van blikjes frisdrank. Door deze automaten intelligent te maken kan de ondernemer op afstand de voorraad van het aantal beschikbare blikjes bijhouden. Als zich een storing voordoet of het aantal blikjes onder een bepaald niveau komt, ontvangt hij automatisch een berichtje. Het bedrijf laat dan een monteur de machine repareren of bijvullen. Maar alleen als dit echt nodig is. Er hoeft niet

meer iemand 'op goed geluk' de weg op te worden gestuurd, met het risico dat deze voor niets of te laat komt. Ook de consument profiteert hiervan, want die komt nooit voor een lege automaat te staan.

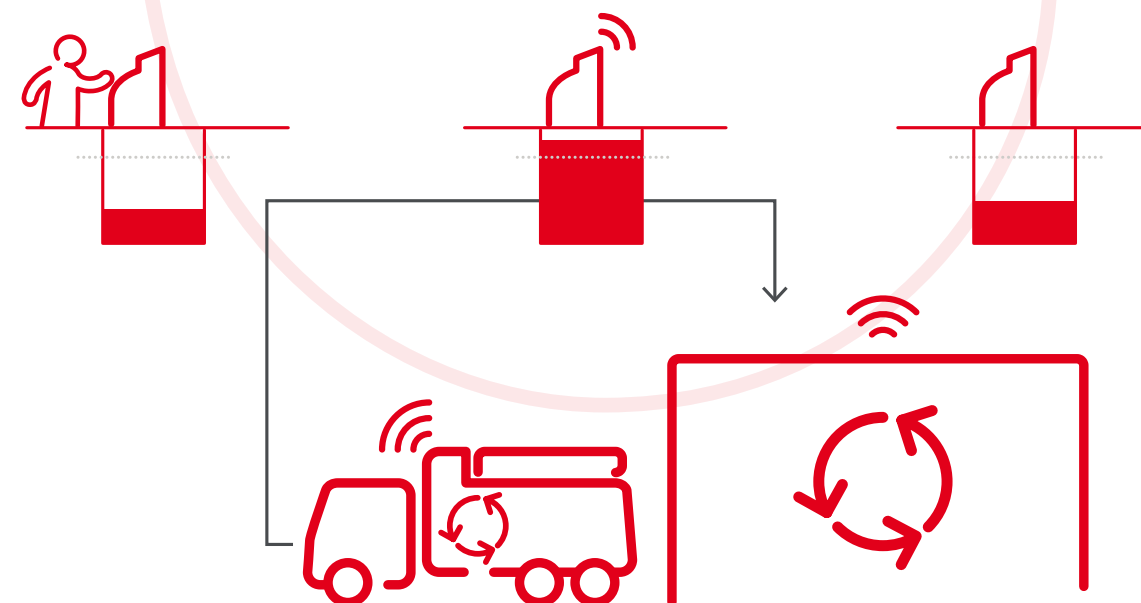
Lokaal data verzamelen en centraal verwerken kan inzichten bieden in complexe en dynamische logistieke ketens. Een voorbeeld hiervan is de Nederlandse afvalinzameling, waarbij Vodafone door middel van Internet of Things (IoT) een intelligent systeem heeft gecreëerd. De ondergrondse afvalcontainers zijn voorzien van pasjessysteem en vulgraadmeters. Een pasjessysteem registreert de toegangscode, weegt het restvuil en berekend automatisch de factuur. De afvalcontainer geeft zelf een seintje wanneer de container (bijna) vol is en geleegd moet worden. Vuilniswagens zijn voorzien van een boordcomputer, waarbij automatisch de optimale en meest efficiënte route wordt berekend. Dankzij IoT kan er fors worden bespaard op brandstof, personeel en het aantal vuilniswagens. Hierdoor kon er ook een verlaging van de belasting op huisvuil worden gerealiseerd.

Trend 2

Service gerichte bedrijfsmodellen

Door producten te verbinden met internet, komt data beschikbaar over de werking van die producten. Deze informatie vormt de basis waarop aanbieders nieuwe diensten ontwikkelen. Nieuwe auto's zijn vaak standaard verbonden met het internet door middel van een zogenoemd onboard computersysteem. Deze slimme boordcomputer maakt alles meetbaar en genereert een aanhoudende stroom van voertuigdata. Denk aan het brandstofverbruik, rijgedrag, de technische staat van de auto en waar deze allemaal geweest is.

De informatie over het functioneren van het voertuig gaat rechtstreeks naar de autofabrikant. Uit analyse van deze informatie kan de fabrikant concluderen dat een onderdeel niet goed functioneert. De fabrikant kan dan een bericht sturen naar de eigenaar van het voertuig met de mededeling dat de auto naar de garage moet. Voor de eigenaar is dit prettig, want die kan op zijn eigen moment



Trend 3

Een absolute voorwaarde: persoonlijke benadering

naar de garage en komt niet met pech langs de weg te staan. Autofabrikanten gebruiken deze data om platforms in te richten waar ze hun klanten allerlei nieuwe, waardevolle diensten aanbieden. Door met diensten waarde toe te voegen aan het product zorgen zij ervoor dat er, voor het eerst in deze industrie, een echte relatie ontstaat tussen fabrikant en klant.

Niet alleen de auto-industrie benut de voordelen van verbonden apparaten, ook de energiesector is hier volop mee bezig. In steeds meer huishoudens is een slimme thermostaat aanwezig. Deze sturen een voortdurende stroom van informatie over het energieverbruik naar de leverancier. Energieleveranciers krijgen zo nauwkeurig inzicht in het verbruik en kunnen capaciteit hierop afstemmen. Daarnaast zien we een nieuwe vorm van dienstverlening ontstaan. Om meer inzicht te krijgen ontvangen klanten ook meer informatie over 'inzichtdiensten en -producten', zoals in-home displays, inzicht-apps en slimme thermostaten. Aanbieders gaan met consumenten in gesprek over hun energieverbruik en over manieren om te komen tot besparingen.

Zoals hierboven al aangestipt, is de machtsbalans in het contact tussen de verkoper en de consument verschoven. Met een algemene massa-campagne springt jouw boodschap, dienst of product er niet meer uit. De 'empowered consument' is gewend geraakt aan de algoritmes en online personalisatie van Google, Facebook, Bol.com en Spotify en verwacht een benadering op maat. Door een dataprofiel te maken op basis van de consumentengeschiedenis en informatie over het gebruik van producten of diensten heeft u realtime inzicht in de consument. Zo weet u welke producten of diensten hij in het verleden heeft afgenomen en wat de status van deze producten is. Dit helpt bedrijven en ondernemers om de consument van de beste service te voorzien én biedt mogelijkheden tot hyper target marketing, een personalisatietechniek die berust op (micro)segmentering van doelgroepen. Inhakend op het bovenstaande voorbeeld, kan een autodealer zijn consument een persoonlijke aanbieding sturen over nieuwe autobanden, op basis van het type auto- banden dat hij heeft, het aantal gereden kilometers en het rijgedrag. Hoe meer data aan het profiel wordt toegevoegd, hoe persoonlijker de benadering kan zijn.

Trend 4

Co-creatie: maak het samen

Niet alleen qua communicatie verwacht de consument tegenwoordig een benadering op maat, hetzelfde geldt voor het aanbod van producten en diensten. Een One size fits all aanpak hoort bij het industriële tijdperk. In een gedigitaliseerde wereld wil de mens de vrijheid hebben om zich als individu te uiten dan wel te presenteren. Als ondernemer kunt u hierop inspelen door de consument zijn eigen product te laten samenstellen.

Co-creatie heet dat. Dit kan op beperkte schaal, door de consument te laten kiezen beperkt aantal componenten. Zo kan de consument bij diverse fabrikanten zijn eigen auto 'configureren' door te kiezen uit kleur en allerlei accessoires. Maar u kunt ook een stap verder gaan en daadwerkelijk samen met de consument een product of dienst co-creëren. Door consumenten de optie te geven gepersonaliseerde producten of diensten af te nemen leidt dit niet alleen tot een sterkere band, maar vaak ook tot innovatieve nieuwe producten en diensten.

HOE STAAT HET MET DIGITALISERING IN NEDERLAND?

Om de digitale economie en maatschappij verder te stimuleren is het allereerst belangrijk dat er een sterke digitale infrastructuur beschikbaar is. Nieuwe, digitale technieken als IoT en cloud computing helpen bedrijven om de digitale transformatie mogelijk te maken. Vodafone heeft naar beide technologieën onderzoek gedaan en hieruit komen verschillende inzichten naar voren.

IoT lijkt de volgende technologische mega-trend te worden. Met andere woorden: een trend die de manier waarop we leven en werken ingrijpend gaat veranderen. Het gaat daarbij om een explosieve ontwikkeling: waar er momenteel 23 miljoen auto's connected zijn, zullen dat er in 2020 maar liefst 253 miljoen zijn⁵. Zaken als goedkope sensoren, hoge bandbreedte, smartphones en de mogelijkheid om alledaagse producten draadloos te verbinden dragen bij aan de opkomst van IoT.

Internet of Things verbindt met behulp van sensoren objecten met het internet en met elkaar, waarbij er op grote schaal data wordt uitgewisseld zonder tussenkomst van mensen. Vodafone heeft wereldwijd meer dan 60 miljoen IoT-verbindingen. Daarmee zijn we marktleider in mobiele communicatie tussen apparaten.

De analyse van enorme hoeveelheden data biedt inzichten die kunnen leiden naar nieuwe innovaties, kostenbesparingen en kwaliteitsverbeteringen. Hoewel het aantal IoT toepassingen snel groeit, moeten we eigenlijk nog beginnen met het benutten van de vele kansen die deze technologie te bieden heeft. Door snel in te spelen op kansen kunnen ondernemers een voorsprong nemen.

Volgens onderzoek van Vodafone heeft bijna een vijfde (19,5%) van de Nederlandse zelfstandigen en ondernemers reeds bedrijfsprocessen geoptimaliseerd door gebruik te maken van IoT. Daar staat tegenover dat twee op de drie zelfstandigen en ondernemers (68,9%) nog nooit van IoT heeft gehoord.

Een technologische ontwikkeling die onmisbaar is voor de digitale transformatie is cloud computing. Dit geeft bedrijven beschikking tot de rekenkracht die nodig is om de enorme hoeveelheden data te verwerken die IoT toepassingen genereren. Daarbij biedt cloud computing nog een aantal bijkomende voordelen, zoals verlaging van de kosten voor investeringen in IT-infrastructuur en meer flexibiliteit om bij te schalen. Organisaties kunnen soepel meeveren met de groeiende of dalende vraag en applicaties zijn altijd up-to-date.

Nederland kent een relatief hoge adoptiegraad van cloud computing. Bijna de helft van de ondernemers (44%) maakt al gebruik van cloud diensten, zo blijkt uit onderzoek van Vodafone. 13% verwacht dit binnen een jaar te gaan doen. En nog eens drie op de tien ondernemers (30%) wil de komende drie jaar investeren in cloud diensten. De adoptie verschilt overigens sterk per branche. De meest enthousiaste gebruikers vindt u in de sector 'verhuur van en handel in onroerend goed', waar vier op de vijf zelfstandigen en ondernemers (80%) al werkt in de cloud. Ook 'informatie en communicatie' (75%), 'bouw- nijverheid' (62%) en 'advies, onderzoek en overige specialistische dienstverlening' (60%) scoren bovengemiddeld.

TEAM MERCYSHIPS.NL REED ARCTIC CHALLENGE IN VOLVO XC60 VAN MOBILITY CENTRE



In januari werd de Arctic Challenge verreden, een achtdaagse rally voor personenauto's door Scandinavië waarin de deelnemers tussen de zes- en zevenduizend kilometer afleggen. Een van de teams nam onder de naam Mercyships.nl deel aan deze tocht. Zij trotseerden de barre omstandigheden in een gloednieuwe Volvo XC60, gratis ter beschikking gesteld door Mobility Centre. Tijdens een eind januari gehouden lunch in de showroom in Barendrecht blikken de hoofdrolspelers terug op een geslaagde toer.

Mercy Ships

Team Mercyships.nl bestaat uit Henk Noordzij en Danny Boeckx, in het dagelijks leven allebei werkzaam bij Noordzij Rozenburg. Zij besloten om zich tijdens de Arctic Challenge belangeloos in te zetten voor Mercy Ships. Deze organisatie laat ziekenhuisschepen, zoals de Africa Mercy, met honderden vrijwilligers aan boord naar een havenstad in Afrika varen, om daar tien maanden lang gratis medische hulp en training te geven aan mensen in armoede. Zo helpen zij juist op de plaatsen waar dit zo hard nodig is, want de armoede maakt dat medische zorg voor veel mensen niet toegankelijk is, waardoor zij in een uitzichtloze situatie belanden. De opvarenden van de ziekenhuisschepen van Mercy Ships bieden hen een kans op een beter bestaan. Zij richten zich speciaal op de meest voorkomende aandoeningen en voeren gespleten lipoperaties, orthopedische operaties en staaroperaties uit. Sinds 1978 zijn al meer dan 84.500 operaties uitgevoerd. Daarmee verandert Mercy Ships daadwerkelijk levens!

Naamsbekendheid genereren

Extra bijzonder is dat de schepen volledig worden bemand door vrijwilligers, die zelfs betalen voor kost en inwoning. Die wetenschap was een van de redenen waarom Danny en Henk middels de Arctic Challenge aandacht wilden krijgen voor Mercy Ships. „De mensen die naar het schip komen en de pure noodzaak om hen te helpen, sprak ons enorm aan. Voor ons was dát de challenge”, zeggen zij. „De rally is een prima middel om naamsbekendheid te genereren. RTL 7 vertoont de beelden op televisie, via

social media is er veel aandacht voor het evenement. Wij hopen dat mensen daardoor besluiten om ons te steunen en te doneren aan Mercy Ships.”

Volvo XC60

Christiaan van Hoogstraten, marketeer bij Mobility Centre, werd in juni vorig jaar benaderd door Henk, die hem vertelde over zijn plan om deel te nemen aan de Arctic Challenge. „Na intern overleg en enige bedenktijd heeft de directie besloten een auto beschikbaar te stellen”, blikt hij terug. „Dit sluit naadloos aan bij de filosofie van Volvo, waarin de mens centraal staat. Onze drijfveer is om het leven van mensen eenvoudiger te maken. Tegelijk staan veiligheid en milieu hoog in het vaandel bij ons. Ook bij Mercy Ships is ieder mens kostbaar.” Mobility Centre maakte vervolgens ook Martin den Heijer van LuxorLease enthousiast, waarna ook deze organisatie Team Mercyships.nl steunde. Namens Mobility Centre kreeg Griffin Houpermans de vraag om een geschikte auto uit te zoeken voor de rallyrijders. Zijn keuze viel direct op de nieuwe XC60, een kanjer als het gaat om veiligheid. Dat bleek geen overbodige luxe, vertellen Danny en Henk. „We reden over de meest gladde ijswegen, maar hadden maximale grip. Ideaal, we zijn geen moment van de weg geraakt en hebben de hele tocht zonder problemen kunnen rijden. Geloof ons, dat was echt niet vanzelfsprekend. Verder hadden we veel profijt van de Adaptive Cruise Control, die niet alleen perfect anticipeert op voorgangers, maar zelfs verkeersborden herkent en daarop reageert door af te remmen als je ergens bijvoorbeeld vijftig mag rijden.”

Heel bijzonder avontuur

Handig, want de Arctic Challenge draait niet om snelheid, maar om het rijden van de ideale route tussen de door de organisatie aangegeven coördinatiepunten. Dat vergt een bepaalde tactiek. „Die moesten wij ook even onder de knie krijgen. Navigeren is het belangrijkste en daarbij is het verstandig om de anderen in de gaten te houden. De teams in de top vijf waren aan het anticiperen op wat de anderen deden. Gaandeweg ontdekten wij dat ook”, vertellen Henk en Danny. Zij beleefden de Arctic Challenge als een bijzonder en intens avontuur. Temperaturen onder nul, ijsbanen, stuifsnieuw die het zich vrijwel ontnam; zomaar wat factoren die het rijden niet makkelijk maakten. „En dan hebben we nog niet eens verteld dat er een team over de kop is geslagen, dat een ander team noodgedwongen moest overnachten bij een Noors gezin en dat de felroze auto van Team Pink Ribbon werd aangehouden door de Duitse politie en zo veel tijd verspeelde”, zeggen zij. Team Mercyships.nl eindigde uiteindelijk knap als tiende, mede dankzij de Volvo XC60.

Kortom, geen proefrit is te gek voor de Volvo XC60! Nieuwsgierig geworden? Kom dan eens naar de showroom of plan een afspraak in voor een testrit.

Mobility Centre Barendrecht

Lübeck 11, Barendrecht (naast IKEA)

T: 010 - 850 44 00

I: www.mobilitycentre.nl





Mobility Centre en LuxorLease doneren aan Mercy Ships

Na afloop van de lunch kon Christiaan van Hoogstraten namens Mobility Centre en LuxorLease een bijzondere actie introduceren. Bij iedere aankoop van een nieuwe Volvo uit voorraad bij Mobility Centre voor 1 mei 2018 die voortkomt uit de unieke samenwerking met Mercy Ships, doneert Mobility Centre €500,- aan Mercy Ships. Als men voor 1 mei 2018 deze nieuwe Volvo leest via LuxorLease, schenkt LuxorLease eveneens €500,- aan Mercy Ships. Een prachtig gebaar!



Zelf Mercy Ships ondersteunen

Bent u na het lezen van dit artikel geïnteresseerd geraakt in Mercy Ships en zou u de organisatie zelf willen steunen? Dat kan! Zowel particulieren als bedrijven kunnen Mercy Ships helpen door middel van een eenmalige of structurele donatie, maar ook door kennis / ervaring te delen, goederen te doneren of medewerkers de mogelijkheid te bieden naar het schip te gaan. Op www.mercyships.nl kunt u hierover meer lezen.



Maurinho (6) kan weer rennen, voetballen en naar school gaan nadat Mercy Ships hem opereerde

JE KENNIS UP-TO-DATE MET DE RABO MKB COLLEGETOUR



Ben je ondernemer? Dan weet je dat je moet investeren in je bedrijf en je personeel, maar vooral ook in jezelf. Want jij zet de lijnen uit en jij wil je dromen en ambities waarmaken. Dat vergt tijd, energie én kennis. Dat laatste schiet er in de waan van de dag nog wel eens bij in. Rabobank Ridderkerk Midden-IJsselmonde biedt samen met Rabobank Het Haringvliet uitkomst met de Rabo MKB Collegetour.

‘Elke werkdag zie ik mkb-ondernemers zich met hart en ziel inzetten voor hun bedrijf’, zegt accountmanager MKB Ineke Bomer. ‘Het mkb is de motor van de regionale economie en vaak maken de ondernemers het verschil. Als Rabobank willen we hen steunen. Op de eerste plaats natuurlijk met uitstekend financieel advies en bijbehorende producten. Maar we doen meer: we delen onze kennis op vele manieren. Denk maar aan de branchegegevens Cijfers & Trends of aan workshops en informatiebijeenkomsten. Met de Rabo MKB Collegetour gaan we nog een stapje verder.’

Wat is het?

‘Een ondernemer heeft altijd wel iets te doen en te regelen. Dan is het lastig om tijd vrij te maken voor de onmisbare innovatie en ontwikkeling van je bedrijf. De Rabo MKB Collegetour is een compact, praktisch en

hoogwaardig managementprogramma speciaal voor ondernemers’, legt Ineke uit. Het programma is ontwikkeld door de Coöperatie Fabriek en helpt bij je bij:

- Opdoen van nieuwe en afstoffen van bestaande kennis
- Het voorhouden van een spiegel op je organisatie en jezelf
- Versterken van je lokale netwerk

Tijd is geld!

‘De tijd van mkb-ondernemers is kostbaar. Daarom zijn er binnen de Rabo MKB Collegetour maar vier bijeenkomsten. Maar wel vier heel interessante bijeenkomsten, waarmee je op een leuke en snelle manier je bedrijf actueel houdt.’ Even snel op een rij:

- In elke bijeenkomst wordt een essentieel aspect van ondernemen behandeld
- De bijeenkomsten zijn ‘s avonds en duren

elk drie uur

- Elke bijeenkomst wordt geleid door een uitstekende praktijkdocent
- Voorbereiden hoeft niet, actieve deelname wel!

Waar gaat het over?

We nemen je mee in de volgende thema's:

Marketing, trends en ontwikkelingen

De omgeving is een ‘moving target’; in elke periode ziet het perspectief er weer anders uit. Je verkent maatschappelijke, bedrijfsmatige en organisatorische trends. Docent: drs. P. (Paul) Turken werkte meer dan 20 jaar als marketing- en managementconsultant. Tegenwoordig doceert en adviseert hij en vervult hij verschillende commissariaten.

Innoveer jezelf: in 6 stappen innovatief

Je hoeft geen innovatiemanager of product-



ontwikkelaar te zijn om innovatief te zijn. Innovatie is geen afdeling, het is een mentaliteit. En jij kunt deze mentaliteit ook krijgen. Als je innoveert met dit stappenplan, geeft dat houvast en vergroot het de kans op succes. Docent: drs. G. (Gijs) van Wulfen is professioneel spreker, auteur en trainer over innovatie en design thinking.

Hoe staan we er financieel voor?

In deze bijeenkomst staat finance centraal. Weet je eigenlijk hoe je er voor staat op dit moment en hoe belangrijk is dat om te weten? Welke financiële ratio's zijn belangrijk en hoe kun je deze beïnvloeden? Docent: drs. H.C.A. (Hinrich) Slobbe is oprichter en directeur van Wizfiz. Hij geeft advies en trainingen op het gebied van financieel management.

Strategisch Management, BAM model

Wat komt er op je bedrijf af in de aankomende maanden en jaren. Met welke uitdagingen krijg je te maken? En nog belangrijker: hoe ga je hier mee om? In deze masterclass kijk je aan de hand van het BAM-model (BedrijfsAnalyseMethode) naar je eigen organisatie, zodat je betere resultaten kunt boeken. Docent: dr. S.A. (Alex) Klein MBA is docent, schrijver en presentator op de gebieden finance, strategie en marketing.

Iets voor jou?

‘Wat voor ondernemer je ook bent: je moet blijven’, vervolgt Ineke. ‘Bij de ontwikkelingen in de markt, de wensen van consumenten, de technologische vooruitgang. Alleen zo hou je je bedrijf actueel en waarborg je succes in de toekomst. Dus in welke branche je ook actief bent: de Rabo MKB Collegetour houdt je up-to-date. Bovendien is er na afloop van de colleges tijd om te netwerken. We organiseren de Rabo MKB Collegetour samen met Rabobank Het Haringvliet, dus je maakt ook kennis met ondernemers uit die regio. Ben je geen klant van de Rabobank? Dan is dit misschien een goed moment om eens bij ons aan tafel te schuiven!’



Rabobank

In het kort

Wat? Rabo MKB Collegetour
Waar? Rabobank Ridderkerk Midden-IJsselmonde, Kopenhagen 1 in Barendrecht en Rabobank Het Haringvliet, Reedijk 8 in Heinenoord
Wanneer: woensdagavonden 23 mei, 6 juni, 20 juni en 4 juli
Hoe laat? Van 19.00 tot 22.00 uur
Voor wie? Mkb-ondernemers in alle branches
Wat kost het? € 295 per persoon vrij van btw
Aanmelden? Via [syetze.stins@rabobank.nl](mailto:sytze.stins@rabobank.nl)



EEN KRACHTIGE STAP VOORUIT IN CREDITMANAGEMENT

DEURWAARDERS
INCASSOSPECIALISTEN
CREDITMANAGERS



Jan Campertlaan 2 / Postbus 639, 3200 AN Spijkenisse • T 0181 - 622 707 • www.rijnlandgdw.nl



Let's meet...
bij Van der Valk Hotel Ridderkerk!

- gratis parkeren
- gratis wifi
- gunstige ligging aan de A15 en A16
- moderne zalen
- break out mogelijkheden

van Houte interieurprojecten

• Van Houte interieurprojecten met stip de beste oplossing

Van Houte interieurprojecten kent de markt en weet waar hij voor staat. Van Houte interieurprojecten verzekert u van een klantgerichte oplossing met prijsbesparing, zonder in te leveren op kwaliteit. Daarnaast is Van Houte interieurprojecten dermate geschikt voor het leggen van vloeren. Goede zorg vraagt een goed advies, bel vandaag nog voor een oplossing op maat. Informeer gerust naar onze beste prijs!



www.vanhoutegroep.nl

Lelystraat 93F • 3364 AH Sliedrecht • Email: info@vanhoute.nl • Telefoon: 0184 76 90 01



VAN DER VALK
HOTEL RIDDERKERK

Krommeweg 1, Ridderkerk
0180 646900 - hotelridderkerk.nl



BEDRIJFSEVENTS, RELATIEDAGEN, ZAKENLUNCHES: BIJ **ABEL.** KAN HET ALLEMAAL!

Het in het mooie natuurgebied Johannapolder gelegen Abel. is als veelzijdige locatie al jaren een adres waar jong en oud graag komt om ontspannen te genieten. Dankzij de gevarieerde mogelijkheden is Abel. ook bij zakelijke gasten erg in trek. „We hebben hen inderdaad veel te bieden. Van events tot lunches; en dat alles in een inspirerende omgeving”, vertelt eigenaar Remco Abel.

Meer dan alleen een hapje en drankje

Abel. beschikt over diverse ruimten, die het kan inzetten op basis van het aantal bezoekers. Daardoor zijn bijeenkomsten tot wel vijfhonderd mensen te realiseren. Hoewel er bepaalde standaardarrangementen bestaan, is de invulling eigenlijk altijd een kwestie van maatwerk. „We hebben in de afgelopen zeventien jaar voldoende expertise opgebouwd om actief mee te kunnen denken over

de wijze waarop een bijeenkomst tot een succes kan worden gemaakt”, licht Remco toe. Uiteraard worden de wensen op culinair gebied besproken, maar Abel. onderscheidt zich juist door het feit dat het aanbod veel breder is dan een hapje en een drankje. Veelal worden combinaties gemaakt waarin de bezoekers ook in beweging komen, bijvoorbeeld middels populaire activiteiten als Pitch & Putt en Footgolf of in het uitdagende Klimbos.

Relatiedagen als leuke vorm van teambuilding

De laatste tijd merkt Remco dat er steeds meer vraag ontstaat naar bedrijfsfamiliedagen. Daarbij worden niet alleen de medewerkers uitgenodigd, maar ook hun gezin. Zij vermaken zich dan met activiteiten voor jong en oud, waarna de dag doorgaans wordt afgesloten met een diner of een barbecue. In deze regio is Abel. een van de weinigen die dit kan aanbieden. „Dat is het voordeel van onze locatie. De combinatie tussen leuke activiteiten en goede horeca maken we hier al jaren”, zegt Remco. Om ook vaste bezoekers steeds weer een nieuwe uitdaging te bieden, wordt het palet aan activiteiten voortdurend bijgesteld. Zo is het bij Abel. mogelijk om bubble football te spelen, high ropes avonturen te beleven of te ervaren hoe leuk handboogschieten is.

Teambuilding met een fun aspect kan natuurlijk eveneens heel goed bij Abel. plaatsvinden. „Krat stapelen bijvoorbeeld. Onze ligging aan de Oude Maas leent zich bovendien perfect voor een stukje varen met een RIB boot. Het leuke is dat je elkaar zo op een andere manier leert kennen en heel anders samenwerkt dan in de normale werkomgeving. Dat werkt daarna vaak door in de dagelijkse werkzaamheden.”

Zakelijke borrels en lunches

Daarnaast is Abel. regelmatig het decor voor borrels van uiteenlopende netwerkclubs. In die hoedanigheid heeft het onder meer de Botlek Business Club, de Nederlandse Zeebevrachters Sociëteit en PBA mogen verwelkomen. „Erg leuk om te doen. We merken dat we daarmee opvallen in de markt”, zegt Remco, die tevens ziet dat het

aantal zakelijke gasten dat bij Abel. komt lunchen is toegenomen. „Dat heeft ongetwijfeld te maken met de komst van ons tweede restaurant Tasman., dat duidelijk in trek is bij gezinnen. Zij gaan daar graag heen met hun kinderen, waardoor wij merken dat zakelijke bezoekers nu vaker bij Abel. belanden. Ze kunnen hier immers in alle rust praten. Ons terras maakt de aantrekkingskracht alleen maar groter.”

Kortom, Abel. is een geschikte locatie voor ieder zakelijk bezoek. Nieuwsgierig? Kom dan eens langs en ontdek het zelf!

Abel.

Albrandswaardsedijk 196
3172 XB Poortugaal
T: 010-5011500
I: www.abel-restaurant.nl





ONDERNEMEN

DOE JE MET ONS

0180 201 888 | TVW.NL

TOUSSAINT  VANWIJK

W O N I N G E N B E D R I J F S M A K E L A A R D I J

Grandcafé - Restaurant - Terras

Double Dutch

Zakenborrels - Lunch - Diner

De keuken is geopend van 12:00 tot 22:00

Adres: Havenhoofd 17 2993 EK Barendrecht Tel: 0180 - 615 110

Website: www.doubledutchbarendrecht.nl



EERST KOFFIE

fortune
COFFEE

Fortune Coffee regio Rijnmond al 15 jaar de inspiratie voor op het werk!

Bij Fortune Coffee begrijpen we hoe belangrijk koffie is. Daarom leveren wij goede, duurzame koffie uit representatieve automaten die passen bij jouw bedrijf. En natuurlijk bieden we een uitstekende service zodat je nooit zonder koffie zit.

Fortune is een snelgroeiende franchiseorganisatie met inmiddels 29 regio's, waaronder Fortune Coffee regio Rijnmond. 15 Jaar geleden startte Anko Blokland met zijn Fortune regio vanuit zijn huis en garagebox. Anko kwam uit de bouwmarktenbranche en had interesse in techniek. Deze combinatie bood een mooi uitgangspunt voor Fortune. Hij begon met nul klanten, maar wist dit uit te breiden naar een gezond klantenbestand van bedrijven, scholen en verenigingen uit de regio. Dat Fortune zich richt op regionale klanten is niet voor niets. De lokale ondernemer kent de 'taal' van zijn regio en weet wat er regionaal speelt.

9 Jaar geleden groeide het bedrijf van Anko uit zijn jasje en betrok hij een bedrijfspand in Barendrecht. Vlak na deze periode sloot Mariska Lamme aan en een paar jaar later kwam Jorden Kleijnan het team versterken.

Altijd in ontwikkeling
Anko: "Dit jaar vier ik mijn derde lustrum. Maar we gaan niet achterover leunen. Fortune blijft in ontwikkeling. Door zelf koffieautomaten te

produceren kan Fortune de automaten aanpassen op de wensen van onze klanten en natuurlijk aan onze eigen kwaliteitseisen. Ook kunnen we hierdoor inspelen op de actuele designtrends. Onze Passio-lijn is daar een goed voorbeeld van. Deze automaten kunnen worden geleverd in de huisstijl van de klant"

Eerst koffie!
Wil jij ook de dag beginnen met goede koffie? Nodig ons dan uit voor een kennismaking. Wij zorgen voor de koffie!



Fortune Coffee regio Rijnmond | 0180 - 41 42 03 | rijnmond@fortune.nl | fortune.nl

FINAMI

SAMEN GRIP OP FINANCIËLE ZAKEN

FINAMI STAAT MKB'ERS BIJ OM BETER TE ONDERNEMEN

Dat maken we waar met een totaalpakket aan diensten:

- Fiscaal advies
- Juridische begeleiding
- Financiële planning
- Online bedrijfsadministratie
- Financieringsadvies
- Testamentbegeleiding
- Echtscheidingsadvies
- Online salarisadministratie

BIJ FINAMI GELOVEN WE IN CIJFERS... EN NOG MEER IN PERSOONLIJKE RAADGEVING

Jouw financiële partner is binnen handbereik. De experts van FinAmi denken proactief met je mee om financiële, fiscale en juridische zaken optimaal te regelen. Voor nu én voor later, zodat je de juiste keuzes maakt. Samen weten we persoonlijke en zakelijke doelen te bereiken. Daarbij kun je altijd rekenen op onze deskundige adviseurs, die voor jou een stap verder zetten. Want met oprechte betrokkenheid gaan we voor het best haalbare resultaat.

Oslo 19 t/m 21 • 2993 LD Barendrecht • T 0180 556157
Postbus 325 • 2990 AH Barendrecht • info@finami.nl

FINAMI.NL

PERSPECT

BETONBEHEER
duurzame kwaliteit die rendeed



Specialist in vloersystemen

Perspect Betonbeheer is specialist in robuuste, decoratieve bedrijfsvloeren en zwaar belastbare industriële vloeren. En daarin bieden we kwaliteit van A tot Z. De unieke benoeming tot BASF System Partner is een bevestiging van onze kennis, kunde én kwaliteit. Deze certificering maakt het mogelijk dat we een tot 15 jaar verlengde garantie op de door ons geleverde vloersystemen kunnen geven.

Meer informatie? Bezoek onze website www.betonbeheer.nl of bel +31 (0) 78 303 19 22.



Wooninspiratie



Locatie: Harlingen
INHUIS bij: Familie van der Veer
Leverancier: INHUIS Plaza

In huis bij familie van der Veer

"In april zijn ze begonnen met het bouwen van ons huis en in december zijn we er gaan wonen. Eigenlijk vrij snel!"

We hebben het interieur zelf samengesteld. Gelukkig is er Pinterest! Ik ben begonnen met het kijken op Pinterest en bearde de mooiste beelden. Doordat je veel van dezelfde stijlen ziet terugkomen weet je meteen welke stijl bij je past."



Afwegingen voor raamdecoratie

"Voor de keuken had onze afweging voor raamdecoratie vooral te maken met de stof. Ik wilde graag een oplossing voor extra privacy, zonder teveel daglicht te verliezen. Bij dit top down bottom up systeem kun je de raamdecoratie mooi in het midden van het raam hangen waardoor we minder doorkijk hebben."

In de woonkamer hebben we lange smalle ramen. Hiervoor vond ik houten jaloeziën mooi. Voor de grote ramen wilde ik een mooi transparant gordijn, waar voldoende licht door naar binnen valt. Daarnaast is het fijn dat we de gordijnen open kunnen doen."

Advies aan huis

"We hebben gekozen voor advies aan huis. Jullie collega Gabri is langsgeweest en had alle kleurstalen bij zich. Het was heel fijn. Hij kon advies geven over de ramen en wat het mooiste zou zijn. We hebben meteen alles uitgekozen."



Bekijk het hele
project op
www.inhuisplaza.nl



SPECIALIST IN RAAMDECORATIE EN ZONWERING OP MAAT

Klanten beoordelen ons met een 9,1 | Eigen meet- en montageservice

Bekijk ons uitgebreide assortiment via
www.inhuisplaza.nl

Showroom Barendrecht
Londen 18 Tel: 035 631 59 02

FINAMI HELPT ONDERNEMERS ONBEZORGD TE ONDERNEMEN

Een ondernemer komt veel tegen op zijn pad. Sommige zaken zijn gesneden koek, andere zijn ingewikkelder. Dan is het prettig om een raadgever te hebben die meedenkt om niet alleen grip te krijgen op uw financiële zaken, maar ook het beste uit uw onderneming te halen. FinAmi bijvoorbeeld, een betrouwbare partner voor met name het MKB. Paula van Hamburg vertelt hoe FinAmi invulling geeft aan de adviseursrol.



Uitgebreide dienstverlening

Ondernemers kunnen bij FinAmi terecht voor het verwerken van administraties en loonadministraties, jaarrekeningen, fiscale aangiftes, fiscaal advies, juridische begeleiding en financiële planning. „Eigenlijk doen wij hetzelfde als een accountantskantoor, alleen zijn we geen accountants”, legt Paula uit. FinAmi begeleidt dus van A tot Y en schakelt voor de Z indien nodig specialisten in. Dat doet het bedrijf veelal voor zakelijke klanten, maar vanuit die contacten vloeit ook dienstverlening aan particulieren voort, zoals inkomstenbelastingaangiften. Iedere ondernemer heeft ook een vader en moeder of andere familieleden waarvan zij de aangifte graag door FinAmi laten verzorgen. Ook kan FinAmi worden ingeschakeld voor bijvoorbeeld testamentbegeleiding en echtscheidingsadvies. Zaken waar we misschien liever niet bij stil staan, maar waarvan het verstandig is om ze tijdig te regelen in plaats van achteraf. Als een ondernemer gaat trouwen zijn wij heel blij voor hem of haar, maar adviseren wel om vooraf de scheiding te regelen. De persoonlijke

band die wordt opgebouwd met de klanten, helpt om een oplossing op maat te vinden voor elk vraagstuk. „Ons streven is altijd om de ondernemer onbezorgd te laten ondernemen. Ik zeg altijd dat een goede nachtrust belangrijker is dan welke financiële constructie dan ook.”

Sterk in online

FinAmi is zeer sterk in de online dienstverlening. Zo bestaat er onder meer een app voor de online salarisadministratie, maar kan ook de bedrijfsadministratie eenvoudig worden verwerkt, door facturen te scannen of fotograferen en vervolgens te mailen. „Dat werkt niet alleen zeer efficiënt, maar het verschaft tegelijkertijd real time informatie over de cijfers. Wij zetten dat in tijdens onze contactmomenten met de ondernemers”, legt Paula uit.

Toegevoegde waarde

Juist met die contactmomenten kan FinAmi zich onderscheiden. „Wij monitoren continu wat er gebeurt in de branche. Alert zijn op

ontwikkelingen, zodat we die kennis proactief kunnen delen met onze klanten, is onze toegevoegde waarde. Ook online, want via onze gratis interactieve App informeren wij niet alleen over veranderingen, maar kunnen onze klanten ook makkelijk contact leggen met de adviseur”, vertelt Paula, die zelf al ruim dertig jaar met veel plezier actief is in de financiële wereld. „Ik word in mijn werk dagelijks geconfronteerd met de passie die mensen voor hun vak en bedrijf hebben. Dat stimuleert en motiveert enorm”, sluit ze af.

Meer weten over FinAmi? Neem dan eens contact op of bekijk de website.

FinAmi

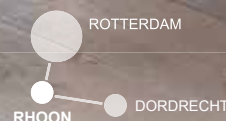
Oslo 19-21
2993 LD Barendrecht
T: 0180-556157
I: www.finami.nl
E: info@finami.nl

Sober
& Sjik

Interieur & styling



SLOTSEDIJK 199
3161 PG RHOON
T 010 506 91 37



REGULIERE OPENINGSTIJDEN
do - vrij - za van 10.00 - 17.30 uur
di - wo op afspraak

METROPOLE BY BAAN • INTERIORS DMF • KEIJSER&CO • ERIC KUSTER • VAN ROSSUM
RAPTURE INTERIOR LUXURY • CARTE COLORI • LIGHTS BY EVE • LAYER BY ADJE
DURAN LIGHTING & INTERIORS • BAOBAB • PRADES • ONNO • DESIGNERS GUILD • EBRU
CASAMANCE • CHIVASSO • ZINC • LIZZO • ELITIS • ROMO • DESIGNS OF THE TIME

LAYER INTERIORS DMF CARTE COLORI KEIJSER&CO



WWW.SOBERENSJIEK.NL

GROENVELD EN VAN HOUDT: VERSTAND VAN ZAKEN GEVOEL VOOR MENSEN

Het op en top Barendrechtse notariskantoor Groenveld en van Houdt is al sinds 1907 voor iedereen toegankelijk. De dienstverlening van het full-service kantoor bestaat uit alle notariële diensten op het gebied van personen- en familierecht, onroerend goedrecht en ondernemingsrecht. De aanwezigheid van specialisten op elk rechtsgebied maakt dat naast het opmaken van akten ook een adviserende rol vervuld kan worden. Dit gebeurt vol passie voor het vak, klantgericht en met alle aandacht. U kunt uw verhaal altijd aan één persoon kwijt, die bij overlap van rechtsgebieden interne specialisten raadpleegt. Iedere tweede woensdagavond van de maand heeft Groenveld en van Houdt 'inloopavond'. Tussen 18.30 en 20.30 uur is iedereen dan welkom om zonder afspraak binnen te lopen voor gratis advies.

Notariskantoor Groenveld en van Houdt

Binnenlandse Baan 136, 2991 CA Barendrecht

T: 0180-612399 | I: www.groenveldenvanhoudt.nl | E: info@groenveldenvanhoudt.nl



Groenveld en
van Houdt
NOTARISKANTOOR

Specialisten voor elk
notarieel rechtsgebied

- Onroerend goed
- Familierecht
- Ondernemingsrecht

VERSTAND VAN ZAKEN GEVOEL VOOR MENSEN



Binnenlandse Baan 136, Barendrecht - 0180 612399

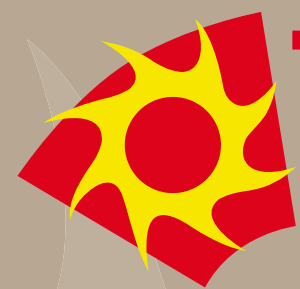
www.groenveldenvanhoudt.nl

PERFLEXION

...maakt er werk van!

Perflexxion Barendrecht
Ebweg 38a
2991 LT Barendrecht

☎ 0180 22 22 00
✉ barendrecht@perflexxion.nl
🌐 www.perflexxion.nl



TON STASSEN

Zonwering & outdoor Living

- Zonwering
- Rolluiken
- Buiten leven producten
- Raamdecoratie
- Onderhoud

Voor particulier, V.V.E. en bedrijven



T: 0180 - 615133 **M:** 06 - 19622378
www.tonstassenzonwering.nl

Professionele zonwering met een persoonlijke benadering

PERFLEXION

MAAKT ER WERK VAN!

Perflexxion is sinds de oprichting in 2003 uitgegroeid tot een ervaren partner in de branche, die opdrachtgevers door heel het land van gekwalificeerde kandidaten voorziet. Een persoonlijke benadering, zowel richting de opdrachtgever als de flexwerker. Dat is het handelsmerk van het ook in Barendrecht gevestigde uitzendbureau.

Flexwerkers met meerwaarde

Perflexxion is gespecialiseerd in bemiddeling van flexibele arbeid binnen de sectoren food, AGF, tuinbouw en Logistiek. Dankzij de specialisatie kent het uitzendbureau de branches waarin zij opereren van binnen en buiten. Dat maakt het uiteraard makkelijker om de juiste mensen te vinden. Perflexxion gaat echter nog een stap verder. Samen met de opdrachtgever wordt gezocht naar verbeteringen binnen het selectie-, inwerk- en werkproces. Vanuit de overtuiging dat mensen het verschil maken, helpt Perflexxion ook bij implementatie door middel van training, instructie en duurzaam inzetbaarheid. Uiteraard bedoeld om de kans op een succesvolle uitzending te vergroten. Dit resulteert in flexwerkers die beter presteren en een efficiëntere flexpool voor de opdrachtgever.

Betrouwbare partner

Perflexxion is daardoor een betrouwbare partner, die opdrachtgevers en flexwerkers gericht aandacht geeft. Om de behoeften van de klanten en flexwerkers te achterhalen en hun verwachtingen te overtreffen investeert het uitzendbureau in een duurzame relatie. Iedere opdrachtgever werkt daarom graag met Perflexxion samen. Want aandacht voor flexwerkers resulteert in arbeidskrachten die kundiger, veelzijdiger en verantwoordelijker zijn. Zo draagt Perflexxion bij aan de ontwikkeling van zowel flexwerker als opdrachtgever en daar profiteert uiteindelijk iedereen van!

De ruime ervaring en de onderscheidende aanpak stelt Perflexxion in staat om iedere uitdaging aan te gaan. Door weloverwogen keuzes te maken in de selectieprocedure wordt de juiste uitzendkracht bij het juiste bedrijf geplaatst. Heeft u behoefte aan (tijdelijk) personeel? Neem contact op met Perflexxion!



PERFLEXION
...maakt er werk van!

Perflexxion

Ebweg 38a
2991 LT Barendrecht
T: 0180-222200
I: www.perflexxion.nl
E: Barendrecht@perflexxion.nl



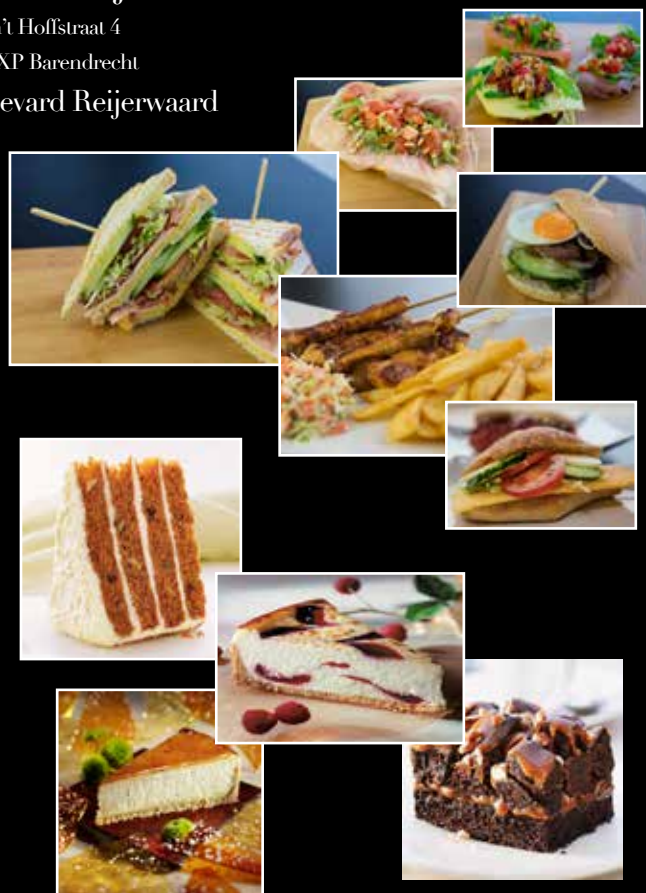
Croissanterie Reijerwaard

Van't Hoffstraat 4
2991 XP Barendrecht

Woonboulevard Reijerwaard



Voor elk wat wils
Croissanterie Reijerwaard biedt voor elk wat wils.
Het komt terug in de samenstelling van de menukaart.
De zakelijke gast, die snel een broodje wil eten, vindt er bijvoorbeeld
genoeg mogelijkheden. Tussendoor kan de laptop ingeplugd worden,
dus doorwerken of de email lezen kan altijd want er is ook een gratis
openbare WIFI. Croissanterie Reijerwaard is echter ook de plaats waar
gezinnen met kinderen een hapje komen eten of waar mensen even
tot rust komen met een kop koffie en een broodje of gebakje.
Appeltaart wordt elke morgen vers gebakken volgens Oma's recept.
Daarnaast is er ook het overheerlijke gebak van Sweet Street
verkrijgbaar.



Payroll Service B.V.

"Uw voordeel, onze zorg"

voor meer informatie surf naar www.rijnmondpayroll.nl

Nikkelstraat 3c
Postbus 88
2980 AA Ridderkerk

Telefoon: 0180 769 175
Mobiel: 0623 630 606
E-mail: info@rijnmondpayroll.nl

CROISSANTERIE REIJERWAARD HEEFT HET LOKALE BEDRIJFSLEVEN VEEL TE BIEDEN

Al ruim twintig jaar is de moderne lunchroom Croissanterie Reijerwaard een populaire tussenstop voor iedereen die trek heeft in iets lekkers. Van oudsher vormt ook het lokale bedrijfsleven een groot deel van de klantenkring. „Wij hebben hen veel te bieden”, vertelt Angela Verbeek, die uiteraard graag bereid was om meer te vertellen over het heerlijke, steeds vernieuwende assortiment én natuurlijk de bezorgmogelijkheden bij Croissanterie Reijerwaard.

Blijven vernieuwen, zonder kwaliteit te verliezen

Vrijwel dagelijks is het, zeker rond lunchtijd, een komen en gaan van bezoekers. Dat heeft ongetwijfeld te maken met de reputatie die Croissanterie Reijerwaard heeft opgebouwd. De uitgebreide kaart staat boordevol met vertrouwde toppers, complete menu's en smakelijke specialiteiten. „Veel wordt zelf gemaakt. Kip, pork, lekkere soepen. Natuurlijk blijven we vernieuwen, maar zonder kwaliteit te verliezen. Met goede spullen maak je namelijk het verschil”, weet Angela. Uiteraard noemt ze in dit verband ook de heerlijke koffie van Cafés Richard en de mooie blaadjesthee, waarvan de topsmaak zich pas echt openbaart als iemand de tijd neemt om de thee even te laten trekken. „Dan ervaar je het verschil tussen lekker en écht lekker”, zegt Angela, die ook vol trots en enthousiasme vertelt over de taartencollectie van Croissanterie Reijerwaard. „Afkomstig uit de Verenigde Staten. Heel bijzonder, vooral de cheesecake, worteltaart en chocotaart zijn enorm populair. Om ze te mogen verkopen, moet je voldoen aan allerlei eisen.”

Geschied voor zakelijke doeleinden

De ideale ligging nabij de snelweg en de ruime gratis parkeergelegenheid maken van

Croissanterie Reijerwaard een interessant ontmoetingspunt voor zakelijke gasten. Zij komen niet meer alleen om te lunchen. „Dat klopt, we zien ook veel flexwerkers. Daarom zorgen we er voor dat zakelijke bezoekers hier goed uit de voeten kunnen. De WiFi-verbinding staat altijd open en bij vrijwel iedere bank of tafel hebben we een stop-contact geplaatst, zodat telefoons, tablets of laptops kunnen worden ingeplugd of opgeladen”, vertelt Angela.

Dagelijks bezorgen

Dagelijks rijden de bezorgwagens van Croissanterie Reijerwaard door de regio (Barendrecht, Ridderkerk, Rotterdam-IJsselmonde en Lombardijen) om bestellingen af te leveren bij bedrijven. Losse broodjes, complete lunchschalen, maar ook drankjes en taarten; voor elk segment is wel iets te vinden in het assortiment. „Dat is onze kracht. Een lunchschaal, zowel basic tot zeer uitgebreid, kan worden gevuld met de meest uiteenlopende producten. Stokbrood, luxe broodsoorten, allerlei vleeswaren, kaassoorten en

salades. Zo aangeleverd dat ze alleen nog maar geserveerd hoeven te worden. Zeker weten dat je daarmee een leuke indruk maakt”, zegt Angela. Steeds vaker worden in bestellingen de heerlijke verse fruitsmoothies opgenomen. Een combinatie van jus d'orange met diverse soorten fruit, waaraan binnenkort ook aardbei wordt toegevoegd. „Een leuke afwisseling, ze lopen zelfs harder dan de blikjes cola!”, sluit Angela af.

Trek gekregen? Kom dan gerust zelf eens proeven of plaats een bestelling. Bezorging vindt plaats tussen 11.00 en 14.00 uur en tussen 16.00 en 17.00 uur.

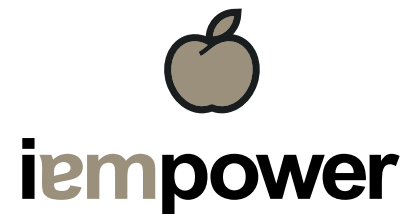
Croissanterie Reijerwaard

Van 't Hoffstraat 4
2991 XP Barendrecht

T: 010-4834662

I: www.croissanterie-reijerwaard.nl





**PERSONEEL?
DAT ZIJN WIJ.**

Thurledeweg 19
3044 EN Rotterdam

T: 010-4527176
www.iampower.works



**KLAAR VOOR DE TOEKOMST?
SAMEN GAAN WE ERVOOR!**



DIGISOURCE
VOOR ICT MET TOEKOMST

VIZI ZOEKT POWERVROUWEN MET GEZONDE AMBITIE



Een haardvuur, zoete marshmallows, stevige fakkels en glazen glühwein. Warme ingrediënten voor de ViZi nieuwjaarsbijeenkomst in de ijzige winterkou. Bij het Land van Es in Strijen staan zo'n zeventig powervrouwen, leden en introducees woensdag 17 januari letterlijk met hun 'pumps' in de klei. In de buitenlucht van de Hoeksche Waard wordt het jaarthema 'gezonde ambitie' én het nieuwe bestuur geïntroduceerd.

Rolmodel

Tijdens de symbolische fakkeloverdracht neemt de nieuwe voorzitter, Sandra Dwarswaard, het stokje over van Hélène Oosterhuis. "Ik ben een boekhouder, geen spreker, dus ik zal op een andere manier mijn rol gaan vervullen. ViZi (Vrouwen in Zaken inspireren) wil professionals met elkaar verbinden, inspireren en hen op weg helpen naar succes. Binnen ons netwerk hebben we vrouwen met verschillende beroepen en achtergronden. Van kunstenaars, financieel adviseurs tot juweliers. Maak vanavond



kennis met de mensen om je heen." Joke Norendaal, de nieuwe voorzitter van het organisatie- en communicatieteam, gaat verder in op de rol van de gezond ambitieuze powervrouw. "Deze vrouw weet wat ze wil, is vol zelfvertrouwen en gaat vol op haar doel af. Ze kijkt naar zichzelf, houdt controle en weet wat ze waard is. En ze heeft een dosis lef. Om zichzelf te zijn en te worden wie ze wil zijn. Dat zoeken wij bij ViZi!"

Verleden, heden en toekomst

In het houten warme binnenvverblijf van het Land van Es gaan de powervrouwen met elkaar in gesprek over verleden, heden en toekomst. Eén dame gebruikt in haar bedrijf nog steeds de overtuiging uit haar verleden 'waar een wil is, is een weg'. Een ander geeft aan dat ze vroeger al een doorzetter was. Ze had dyslexie en daardoor moest ze harder werken. Daar heeft ze nu met haar bedrijf nog steeds profijt van. Samen praten de professionals ook over het heden en de toekomst. Waar sta je nu met je bedrijf en

waar wil je naartoe en wat heb je daarbij nodig? Pauline Bruins kijkt aan het einde van de avond hoe los de heupen van de powervrouwen nog zijn. Als expressiecoach heeft zij een missie die verder gaat. Zij wil mensen in contact brengen met zichzelf, met datgene wat hen raakt, beweegt en drijft. Dat wat écht belangrijk is. Uit je hoofd, in je lijf. Met muziek en dans en veel bewegende professionals wordt de eerste bijeenkomst van 2018 afgesloten.

Gezond ambitieus op je eigen manier

Het komende jaar zijn de ViZi-activiteiten gericht op de vraag: durf jij je 'mannetje' te staan en durf jij jezelf te profileren als zakenvrouw? En hoe doe je dat op een gezonde manier? Tijdens haar 8-jarig bestaan heeft ViZi een rijk pallet ontwikkeld aan trainingen, bijeenkomsten met inspirerende sprekers, bedrijfsbezoeken, workshops, lezingen en masterclasses. De eerstvolgende ViZi bijeenkomst is op dinsdag 13 maart in Meetz te Poortugaal.

"We gaan die avond ambitieus speeddaten. De grote vraag is; hoe verslavend is je werk als je met behulp van je netwerk successen bereikt? Je krijgt 1 minuut de tijd om te pitchen in je groepje en aan de ander te vragen wat je nodig hebt. Maar je teamgenoten kunnen ook interessante en verhelderende vragen stellen. Vragen waar je misschien zelf niet aan gedacht hebt. Het is vooral een interactieve avond waar je kunt netwerken op een andere professionele manier", aldus Joke. "Er zijn drie rondes en dat betekent dat een lid of introducé met 12 nieuwe contactpersonen naar huis gaat. Deze avond is een actie om elkaar nieuwe successen te gunnen. Meer informatie kun je vinden op onze website. Kom vooral de sfeer eens proeven en kijken of het wat voor je is."

Diversiteit

"Wij zijn een netwerk van professionals. In deze rol wil ViZi het komende jaar groeien. Wij willen meer diversiteit in ons netwerk en zoeken nieuwe leden met frisse ideeën. Een mix van kleine zelfstandige ondernemers en managers bij grote bedrijven, zodat we echt wat aan elkaar kunnen hebben. Elkaar écht aanvullen en scherp houden", besluit Joke.

Herken jij jezelf in het rolmodel van ambitieuze powervrouw, met of zonder eigen bedrijf? Zoek je verbinding met gelijkgestemden en inspiratie om persoonlijk en als professional verder te groeien? Dan is het ViZi lidmaatschap echt iets voor jou!

Kijk op www.netwerkvizi.nl voor meer informatie.



VIZI Vrouwen in Zaken inspireren



OPEN COFFEE BARENDRECHT

VASTE PRIK VOOR MENIG ONDERNEMER

Wat doet u op de derde woensdag van de maand? Een vraag die door een groot aantal ondernemers steevast wordt beantwoord met 'een bakje drinken op de Open Coffee Barendrecht'. Iedere keer weer een inspirerende bijeenkomst, waarop ondernemers elkaar kunnen ontmoeten en kennis, tips en ervaring uitwisselen. Dat alles onder het genot van een goede kop koffie, wat wil een mens nog meer?

Ook de afgelopen maanden vonden weer een aantal goed bezochte edities plaats. In november was Autopalet de gastheer, in december vond er een ontbijt plaats bij Tennisvereniging Smitshoek en na de jaarwisseling waren achtereenvolgens de Rabobank en Restaurant De Waal het decor voor de Open Coffee. Op deze spread een impressie van de laatste bijeenkomsten.

Meer weten? Kijk dan eens op www.opencoffeebarendrecht.nl



GEMIVA-SVG GROEP

WERKSAAM DOET BEROEP OP HET BEDRIJFSLEVEN:

„SAMEN MAKEN WE HET VERSCHIL!”

Ongetwijfeld heeft u gehoord van de Participatiewet. Een wet die is bedoeld om mensen deel te laten nemen aan de samenleving. In de regio Oud-Beijerland houdt onder meer de Gemiva-SVG Groep zich bezig met de invulling hiervan. Bijvoorbeeld via de activiteit WerkSaam, waarin cliënten van de Gemiva-SVG Groep aan de slag gaan voor bedrijven en organisaties en zo een win-winsituatie creëren. Maar daarvoor is uw hulp nodig. „Wij hebben echt iets te bieden, maar alleen samen kunnen we het verschil maken”, zeggen Evelyn Verhage en Angelique van Wijk van WerkSaam in een gesprek met de redactie, waarin zij op bevlogen wijze een beroep doen op de steun van het bedrijfsleven.



Angelique van Wijk en Evelyn Verhage gaan graag met u in gesprek over de mogelijkheden tot samenwerking

Gemiva-SVG Groep

De Gemiva-SVG Groep ondersteunt kinderen en volwassenen die door een handicap, chronische ziekte of een andere beperking zorg en begeleiding nodig hebben. Meedoen in en bijdragen aan de samenleving zijn in dat opzicht erg belangrijk. Omdat de beperking betaald werk niet altijd mogelijk maakt, is dagbesteding een mooi alternatief. Groten-deels vindt dit plaats op diverse dagbestedingslocaties in de regio, maar er wordt ook zeker gekeken naar externe werkzaamheden. „Onze cliënten vinden dat vaak ontzettend leuk. Voor hen is het een welkome afwisseling, want hun leven speelt zich toch vooral af op dezelfde plaats en tussen dezelfde mensen”, vertellen Evelyn en Angelique. Zij hopen dat de nieuw opgezette activiteit WerkSaam hierin verandering kan brengen.

Heel wat te bieden

Via WerkSaam kunnen de cliënten namelijk wel écht meewerken in de maatschappij. Zij voeren tal van werkzaamheden uit, zowel op locaties van Gemiva-SVG Groep als bij bedrijven en organisaties. En dat werk, dat



Samen maken we het verschil

kan echt van alles zijn! Klussen waaraan ondernemers zelf niet toekomen, repetitieve arbeid; er is inmiddels al een ruime en goede ervaring opgedaan op allerlei gebieden. „De mogelijkheden zijn eindeloos”, zegt Evelyn. „Onze cliënten doen echt al van alles. Sorteerwerk, een magazijn opruimen, koffie schenken en rondbrengen, de ramen zemen, planten water geven, tuinonderhoud, vuil prikken in een gemeente, paden vegen, auto's wassen op locatie. Er is bijvoorbeeld een groep actief op een basisschool, waar zij onder meer fietsjes klaarzetten voordat de kleuters gaan buitenspelen of ballen oppompen voor de gymles. Eigenlijk pakken we elke leuke klus aan.”

Een duidelijke win-winsituatie, zonder kosten!

De dames beseffen dat er ondanks de goede wil van ondernemers misschien nog een bepaalde drempel bestaat. Want hoe gaat dat dan als er WerkSaam-medewerkers over de vloer komen? „Daarover hoeven ze zich zeker geen zorgen te maken”, benadrukt

Angelique. „Onze begeleiders ondersteunen zowel het bedrijf als de medewerkers. Soms kunnen we de begeleiding op den duur meer op afstand invullen, bij anderen zullen we blijvend intensieve ondersteuning bieden. De enige verwachting die wij van de bedrijven hebben, is dat zij de WerkSaam-medewerkers opnemen als gelijkwaardige medewerkers en hen het gevoel geven erbij te horen.” De begeleiding wordt dus geregeld, terwijl bedrijven en organisaties ook geen kosten maken. De dagbesteding verloopt immers via WerkSaam en wordt betaald uit de WMO of WLZ, de medewerkers hebben een uitkering. Om die reden spreken Evelyn en Angelique van een win-winsituatie. „Ondernemers helpen ons aan werkplekken, maar wij helpen hen ook door werk uit handen te nemen. Het mes snijdt dus aan twee kanten.”

Open voor samenwerking

In de huidige tijd zijn veel bedrijven bewust bezig met maatschappelijk verantwoord ondernemen. Wat is dan een mooiere invulling dan op de eigen werkvloer bijdragen

aan de participatie en integratie van mensen met een afstand tot de arbeidsmarkt? Zeker als dit kan worden bereikt via WerkSaam, dat korte lijntjes hanteert tussen u en de begeleiders en bovendien werkt met gesloten beurzen. Aan Evelyn en Angelique zal het niet liggen. „Wij staan heel erg open voor samenwerking. We hebben meerdere locaties in de regio, dus de vestigingsplaats van een bedrijf maakt niet uit”, vertellen zij. „Graag komen wij langs voor een gesprek om samen uit te vinden welke mogelijkheden er zijn. Natuurlijk moeten we daarbij rekening houden met een realistisch verwachtingspatroon, maar er valt eigenlijk altijd wel iets te bedenken!”

Kunt u ondersteuning gebruiken bij bepaalde werkzaamheden, heeft u een werkplek in de aanbieding of denkt u die binnen uw bedrijf of organisatie te kunnen creëren, maar is er nog hulp nodig om de juiste invulling te bedenken? Aarzel dan niet en neem contact op met WerkSaam door een e-mail te sturen naar werksaam@gemiva-svg.nl.



PERSONAL BRANDING?

Neem dit nou niet te letterlijk. Bij het goed positioneren van jouw bedrijf is het juist zaak niet op je lauweren te rusten. Met een scherpe visie en eenduidige communicatie zal je jouw markt moeten benaderen.

Dit is echter makkelijker gezegd dan gedaan. Want hoe pak je dit aan? Waar begin je? Hierbij kan ik je helpen met mijn workshops en trainingen. Geen ellenlange sessies, maar een dag(deel) waarin we gezamenlijk zo snel en efficiënt mogelijk op jouw doel afgaan: benoemen wie je bent en waar je voor staat als bedrijf. Met als resultaat dat je na afloop een veel beter vertrekpunt hebt voor jouw marketing, communicatie en sales. Kom dus uit je luie stoel en meld je aan!

Heb je geen tijd voor een training? Of wil je communicatieadvies voor een specifiek project? Als allround communicatieadviseur ben ik ook beschikbaar om jouw organisatie op tijdelijke basis te versterken.



KATE'S WORKSHOPS & TRAININGEN

Voor meer info kijk op: www.communiKate.nl



COMMUNIKATE
ORGANISATIE IN (PROJECT)COMMUNICATIE

communiKate
Katelijn Kelder-Houtbraken

info@communikate.nl
06 - 55 88 22 86

KIES JE RIJ LEASE DEALS

VW Tiguan 1.4 TSI
Comfortline Business

Bruto leaseprijs v.a.

€575 P/M

o.b.v. 48 maanden en 20.000 kilometer per jaar



**ŠKODA Rapid
Spaceback**
1.0 TSI DSG Drive 95pk

Bruto leaseprijs v.a.

€399 P/M

o.b.v. 60 maanden en 20.000 kilometer per jaar

SEAT Leon
1.0 EcoTSI Style
Business Intense 115pk

Bruto leaseprijs v.a.

€429 P/M

o.b.v. 60 maanden en 20.000 kilometer per jaar

Audi A4 Avant
2.0 TDI Ultra
Lease edition 150pk

Bruto leaseprijs v.a.

€769 P/M

o.b.v. 60 maanden en 20.000 kilometer per jaar

ONTDEK OP AUTO.HOOGENBOOM.NL/KNIP

*Niet geldig tijdens de voorraad dreef. Afbeeldingen kunnen afwijken van specificaties. Prijzen zijn excl. btw en banden en brandstof. Vraag naar de voorwaarden.

DE NIEUWE BMW X2.

Vanaf € 47.495,-
Nu in onze showroom.



BMW maakt
rijden geweldig



Absoluut uniek. Bijzonder uitzonderlijk.

De nieuwe BMW X2 maakt al vanaf de eerste blik zijn sportieve ambities duidelijk. Met zijn uitdagende sportiviteit biedt hij een dynamische en lichtvoetige performance die uniek is in deze klasse. Gecombineerd met een hoogwaardig interieur en vele innovatie technologieën is hij de extraverte hoofdrolspeler van een nieuwe tijd. Bent u er klaar voor?

BMW Jer. de Fonkert
Burg. de Zeeuwstraat 130
3281 AL Numansdorp

Tel. 0186 65 81 11
info@jerdefonkert.nl
www.jerdefonkert.nl

Bij onze uitgeverij starten we iedere maandag de nieuwe werkweek op met een gezamenlijk overleg. Met een lekkere kop koffie – of de latte macchiato waar een van onze medewerkers bij zweert – nemen we met elkaar door wat er de komende week zoal op de planning staat. Wie heeft welke afspraken? Wat is de status van de magazines?



Samen een auto delen. Waarom niet?

Column **Ramon de Bondt** over zijn **BMW i3**

Enthousiasme over de i3

Onlangs kwam het gesprek ineens op mijn BMW i3. Inmiddels heeft iedereen al een keertje met mij meegereden en dat leverde stevast enthousiaste reacties op. We kwamen echter tot de conclusie dat de auto grote delen van de dag gewoon stil staat voor de deur. Dat is niet zo vreemd natuurlijk. Zoals bij menig bedrijf het geval zal zijn, rijden al onze medewerkers in hun eigen auto. Simpel gezegd is het dus zo dat ik in mijn i3 naar mijn afspraken ga, maar dat niemand de auto gebruikt als ik op kantoor aan het werk ben. Ongetwijfeld een voor menig een herkenbare situatie.

De auto delen? Doen!

Herkenbaar, maar daarom ook logisch? Ik vraag het me af. Delen wordt namelijk steeds vanzelfsprekender in het bedrijfsleven. In ons kantoor zijn er bijvoorbeeld geen vaste werkplekken, maar ook het afhuren van vergaderruimten wordt als normaal gezien. Waarom hechten we dan wel zo veel waarde aan het bezit van een eigen auto en kiezen we er niet voor om die samen te gebruiken? Zeker met bezoeksafspraken binnen een straal van vijftig kilometer rond Barendrecht is dat helemaal niet zo'n gek idee. Natuurlijk vereist dit enige aanpassing. We zullen elkaars agenda in de gaten moeten houden om na te gaan of en wanneer de auto beschikbaar is. Daarom hebben wij besloten om dit de komende maanden eens uit te testen. Ik ben benieuwd of het zal werken.

Column over ervaringen

Ramon de Bondt, directeur van uitgeverij De Bondt Publishing, koos er in het voorjaar voor om volledig elektrisch te gaan. Hij schafte een BMW i3 aan bij Autobedrijf Jer. de Fonkert en inmiddels staat er ook een laadpaal bij het bedrijfspand aan de Voordijk. In zijn column, die verschijnt in diverse magazines van de uitgeverij, doet hij verslag van zijn ontdekkingstocht in het elektrische rijden.



Ook nieuwsgierig geworden en lijkt het u iets om een proefrit te maken in een i3? Bezoek dan de showroom van Jer. de Fonkert of neem contact op met Marcel Moerkerken.

Autobedrijf Jer. de Fonkert

Burgemeester de Zeeuwstraat 130
3281 AL Numansdorp

T: 0186-658111

I: www.jerdefonkert.nl

E: marcelmoerkerken@jerdefonkert.nl

van Hemert
woonsfeer

HET ADRES VOOR
DE INRICHTING VAN
UW HUIS/PROJECT

SPECIAALZAAK IN:
TAPIJTEN – GORDIJNEN – BEDDEN
PARKET – PVC – LAMINAAT
BINNEN- EN BUITENZONWERING

Van Hemert Woonsfeer - 't Vlak 5 - 2991 EP Barendrecht - Nederland
T: (0180) 62 26 66 - E: info@vanhemertwoonsfeer.nl - I: www.vanhemertwoonsfeer.nl

Altijd een goed en
persoonlijk advies



Bij Sligro werken uitsluitend vakmensen. Daarom werken we samen met gespecialiseerde verspartners. We investeren in kennis en vakmanschap en delen deze kennis graag met jou. Dus vraag ons om tips, adviezen en bereidingen. Wij zijn er om je te helpen.

Sligro Rotterdam, Stadionweg 47



Rijnmond Milieu

- bedrijfsafval
- papier
- elektronica
- gevaarlijk afval
- archiefvernietiging
- kunststof recycling
- puin- en bouwafval

*Bespaar
op afval*



info@rijnmondmilieu.nl | www.bespaaropafval.nl | telefoon 085 021 2666



Your first choice

in access control and identity management.

Werken bij Nsecure? Bekijk onze vacatures op nsecure.nl

mako cleaning service

Schoonmaak-onderhoud •

Glazenwasserij •

Gevelreiniging •

Graffitiverwijdering •



L.J. Costerstraat 4 • 3261 LH Oud-Beijerland

Telefoon 0186 - 619 500 • Telefax 0186 - 619 888 • www.makocleaning.nl

Een schoonmaakbedrijf van het zuiverste water!

Document solutions duur?

Bij ons niet hoor

OCR scannen, automatisch archiveren op de juiste plek, beveiligd printen, follow me/you en/of PDF's bewerken en converteren naar Word of Excel zijn allemaal oplossingen die het werk op kantoor vergemakkelijken en erg veel tijd besparen. Scannen naar een email of map is algemeen gevraagd, **maar dat je dit zeer voordelig kan optimaliseren met een tijdsbesparing van 94% weten niet veel mensen. Wij echter wel, vraag ons maar hoe!**

Document solutions gaan vaak samen met een intelligente kleuren multifunctional. Ook deze hoeft zeker niet duur te zijn, zie onderstaand aanbod.



TA Color 2506ci

- 25ppm in kleur en z/w printen en kopiëren
- A6 tot en met SRA3
- 140vel dubbelzijdige document feeder
- Scannen tot 80 ipm*
- 2 papierladen a 500 vel, handinvoer 150 vel
- Onderkast
- Standaard heel veel scan mogelijkheden

All-in maandprijs** inclusief:

- Lease nieuwe machine
- Service op basis van 8 werkuren on site
- Vastleggen volumes niet nodig
- Automatische levering cartridges
- Automatische levering tellerstand
- Afdrukprijs zwart: €0,00496
- Afdrukprijs kleur: €0,0364

€57,00 per maand.



*Afhankelijk van keuze document feeder; **Op basis van 72 maanden

Veel uitbreidingsmogelijkheden voor nieten en perforeren, maar ook voor:

- Uitbreiding naar 4 papierladen: + €8,50 per maand.
- 270 vel doc. feeder voor dubbelzijdig scannen in 1 doorgang: + €9,00 per maand, (Scant tot 180ipm)

Maak kennis met het Onderwijsmuseum in Dordrecht!



Het Nationaal Onderwijsmuseum biedt met zijn grote collectie, wisselende tentoonstellingen en uitgebreide activiteitenkalender een plezierig dagje uit voor de hele familie. Maar heeft u ook wel eens aan het Nationaal Onderwijsmuseum gedacht voor uw zakelijke bijeenkomsten?

Wij bieden drie lichte zalen met state-of-the-art apparatuur, sterke WiFi-verbindingen en uitstekende catering vanuit museumcafé De Holland. Maar bovenal scheppen wij er

oprecht plezier in om samen met u uw bijeenkomst tot een groot succes te maken door onze persoonlijke benadering en het bieden van maatwerk.

Vrijblijvend kennismaken of wilt u meer informatie? Neem dan contact op met Petra Reijnhoudt of Celine van Waardenburg per telefoon 078 – 6326820 of via zaalverhuur@onderwijsmuseum.nl.



Kijk voor meer activiteiten en tentoonstellingen op www.onderwijsmuseum.nl

onderwijsmuseum
www.onderwijsmuseum.nl Burgemeester de Raadsingel 97, Dordrecht

DE BAR

**HET KLINT NOG STEEDS LEUKER DAN DAT HET IS.
ALS IK DE BAR HOOR KRIJG IK TREK IN EEN
BIERTJE, MAAR ALS IK REALISEER WAT HET IS
KRIJG IK WEER JEUK.**

Waarom komt het in de ambtenarij niet voor elkaar. Het verspreiden van kennis ipv gebruik maken. Veel verschuivingen van links naar rechts zonder direct resultaat. Telkens het wiel opnieuw uitvinden. Nog steeds veel wilde ideeën, veel ego's en weinig bereikt.

Ik vraag me wel eens af, denkt er nu niemand na over alle wilde ideeën die bij elkaar komen?

Of is deze persoon net zo slecht geïnformeerd als de verkeerplanner van Rotterdam.

De linker hand weet niet wat de rechterhand doet, met bijvoorbeeld als gevolg dat alle het verkeer rondom Rotterdam over de Erasmusbrug moet, omdat ze alle andere toegangswegen tegelijkertijd hebben afgesloten. En op de Zwaan gaat het ook niet snel wat ze moeten aan beide kanten over 1 baan omdat ze net de reling aan het verven zijn.

Niet over nagedacht.

Ik weet niet hoe lang het gaat duren voordat de BAR ook bij de mensen gaat leven en werken.

Zo anders is dat bij de Roparun.

De Roparun door het hart van de BAR, nou ja het hart.... het midden; Barendrecht.

De lopers vanuit Parijs en Hamburg komen daar samen. Voordat zij de reis voortzetten naar de Coolsingel.

Dan is de BAR het logistieke middelpunt van de wereld. Geweldig feest en je zit de opluchting bij de deelnemers, we zijn er bijna.

Nog even een handje van de burgemeester en dan nog 13 km en dan hebben ze de klus geklaard.

Waarom staan daar niet drie burgemeester, als een blok, als een BAR?

Dat is tof, al die mensen die 3 handjes krijgen van 3 burgemeesters!!!

De gezichten van de deelnemers van drie personen met een glimmende ketting. De verbazing en verhalen die rond gaan daarna over heel Nederland.... Heel Europa. Want naast deelnemers uit Breda, Duizendmorgen,



Eindhoven, Rectum, Lelystad, Sexbierem, Texel, Locht en Groningen, komen ze ook uit de rest Europa.

De verbazing bij de Fransen die tegen elkaar in het Parijs, We gingen door het stadje Bar, maar dat is eigenlijk een metropool met 3 burgemeesters... TRO!!!! Zelfs Parijs heeft maar een maire.

Zo anders is het met de ondernemers. Vele weten elkaar te vinden zonder de hulp van burgemeesters en ambtenarij.

Er bestaan geen grenzen en belemmeringen in de metropool BAR.

Laat dat maar aan de ondernemers over, die denken wel groot.

Met vriendelijke groet

Roel Pot

www.echwel.nu

www.echwel-rotterdams.nl

0620495210

SEATS FOR EVERY BODY

VAN AUTO
TOT OFFICE



EBLO SEATING BV
Schrijnwerkersstraat 10
3334 KH Zwijndrecht
T 0180 - 512 866
E info@eblo.nl

STOELEN.NL

JE BRUILOFT PLANNEN ZONDER STRESS? HET KAN NU MET HET BOEK TROUWEN DOE JE ZO!



De voorbereiding van wat door velen wordt bestempeld als “de mooiste dag van je leven” gaat niet altijd over rozen. Gemiddeld nemen aanstaande bruidsparen tussen de 12 en 14 maanden de tijd om hun bruiloft te plannen. Uit het Nationaal Trouwonderzoek wordt elk jaar weer duidelijk dat ruim 75% van hen daar stress bij ervaart. Dat is niet zo gek, want er komt best veel op je af als je zo’n belangrijke dag gaat organiseren.

“Het doel van het boek? Dat aanstaande bruidsparen veel meer genieten van alle voorpret!

Het passen van de trouwkleding, het uitkiezen van de taart, de zoektocht naar de mooiste locatie of het leukste entertainment: bij al deze onderdelen voor de bruiloft kun je al onvergetelijke herinneringen maken met je partner en de mensen die je erbij betreft. Geen stress dus, maar goed voorbereid op pad en zoveel mogelijk genieten!”

Trouw doen je zo! is het ideale boek voor relaxte bruidsparen en is voor € 19,95 (excl. verzendkosten) te bestellen via www.trouwendoejezo.com. In onze eigen regio is het boek te koop bij The Read Shop op de middenbaan en bij Het Witte Huys in Rhon.

Wie nodig je uit? Waar ga je het vieren? Wordt het een groot feest met alles erop en eraan?

Wat gaat dat allemaal kosten? En hoe weet je of je niets vergeet?

Michèle van den Bouwhuijsen (opgegroeid in Albrandswaard) besloot haar kennis en ervaring uit de trouwbranche en de evenementenbranche samen te bundelen in een handige weddingplanner, waarmee ze in één klap heel veel bruidsparen kon helpen. Om ervoor te zorgen dat elk onderwerp werd voorzien van tips door trouwprofessionals betrok de schrijfster haar netwerk uit de trouwbranche bij het proces.

“Op internet en in magazines is heel veel informatie en inspiratie te vinden over bruiloften, maar juist omdat er zoveel is, zie je vaak door de bomen het bos niet meer. Wat ik zelf miste in al die informatie was de

praktische kant van het organiseren van een bruiloft, daar kreeg ik van bruidsparen ook regelmatig vragen over”.

Het boek *Trouw doen je zo!* geeft de lezers een handig 10-stappenplan, vol tips & tricks van trouwprofessionals inclusief nuttige lijstjes (o.a. voor het budget, afspraken en belangrijke data) om zonder stress je droombruiloft te organiseren. Het boek is ingedeeld in 10 overzichtelijke hoofdstukken waar genoeg ruimte is om je eigen aantekeningen te maken, zodat je alle informatie gemakkelijk bij elkaar houdt.



Prisca Visser Fotografie.

De illustraties zijn van Letters and Lines. (www.lettersandlines.nl)

EEN BETROUWBARE PARTNER

Wij zijn een regionaal bouwbedrijf gericht op bedrijven, de (semi)-overheid en particulieren, dat op het gebied van nieuwbouw, verbouw, transformatie en renovatie grote en kleine projecten realiseert. Samen met u werken wij naar het gewenste eindresultaat.

NIEUWBOUW

TRANSFORMATIE

VERBOUW

RENOVATIE

OP ZOEK NAAR EEN BETROUWBARE PARTNER VOOR HET (VER)BOUWEN VAN EEN WONING EN/OF UTILITEITSBOUW. KIK VOOR MEER INFORMATIE OP WELBOUW.NL

**BOUW JIJ
MET ONS MEE ?**

Arnhemseweg 12 (Vaanpark 4), 2994 LA Barendrecht
T: 078 674 1456 M: 06 4625 0079 E: info@welbouw.nl W: welbouw.nl

ROGAM ROTTERDAM CHARLOIS ONDERSCHIEDEN VOOR KLANTTEVREDENHEID



Jan Bas Veltman (links) krijgt de Klant Nr. 1-trofee overhandigd door Eberhard Kern (Managing Director Mercedes-Benz Cars Nederland).

Mercedes-Benz dealer ROGAM in Rotterdam Charlois is onderscheiden met de Klant Nr. 1 medaille omdat het bedrijf opvalt door de zeer hoge mate van klanttevredenheid. Dit heeft topprioriteit bij Mercedes-Benz Cars. Klanttevredenheid is namelijk de basis voor een 'Best Customer Experience'. Daarbij zijn tevreden klanten belangrijke merkambassadeurs.

Klanttevredenheid is vooral belangrijk omdat dit hét startpunt voor loyaliteit is. Daarom onderzoekt Mercedes-Benz Cars de mate van tevredenheid van klanten al meer dan 20 jaar. Via online vragenlijsten kunnen klanten zich uitspreken over de kwaliteit van de dienstverlening van Mercedes-Benz Cars. Ook kunnen ze verbeterpunten aangeven. Zo vervullen klanten een actieve rol bij het verder verbeteren van de dienstverlening van het merk.

De klant altijd op Nr. 1 – in alles

De essentie van Klant Nr. 1 is dat klanttevredenheid structureel is geïntegreerd in alle processen bij een dealerbedrijf. Alles moet kloppen: van eerste contact, proefrit en offerte tot de aflevering van de auto en daarna de uitvoering van onderhoud en reparatie. Alle Mercedes-Benz medewerkers worden hier intensief op getraind.

ROGAM Rotterdam Charlois: onderscheiding voor klanttevredenheid

Bij de uitreiking van de Klant Nr. 1 Awards bleek wederom dat de complete Mercedes-Benz Cars organisatie zeer goed scoort als het gaat om de kwaliteit van de dienstverlening. Mercedes-Benz dealer ROGAM in Rotterdam Charlois kreeg zeer hoge waardingscijfers van zijn klanten. Daarvoor kreeg directeur Jan Bas Veltman de Klant Nr. 1 medaille overhandigd. Veltman over de onderscheiding: "Bij ROGAM hebben we stabiele en krachtige teams. Die teams hebben veel ervaring en de medewerkers inspireren elkaar om net even die stap extra te zetten voor de klant. Persoonlijk contact met de klant is daarbij ook een belangrijke factor. Die aanpak werkt: we hebben een grote, vaste klantenkring. Bovendien blijven we investeren om onze klanten nog beter van dienst te kunnen zijn. We hebben plannen voor de bouw van een nieuwe vestiging in Rotterdam Charlois. Naar verwachting opent deze eind 2018 de deuren."

Hoge scores als startpunt

De Mercedes-Benz Klant Nr. 1 Awards werden dit jaar voor de elfde keer toegekend. Eberhard Kern, Managing Director Mercedes-Benz Cars Nederland, reikte de prijzen uit en zei daarbij het volgende: "De complete Nederlandse dealerorganisatie zet zich dagelijks om ons merkmotto 'Das Beste oder Nichts' waar te maken. Dat doen we met topproducten en met service van het hoogste niveau. Onze dienstverlening is allesomvattend en ontzettend. En we zorgen ervoor dat onze klanten zich thuisvoelen bij Mercedes-Benz. We zijn trots op de hoge cijfers die we van onze klanten krijgen. Toch zien we die vooral als startpunt. We blijven ook in 2018 werken aan nóg beter."

WWW.ROGAM.NL

GESLAAGDE WINE UP EN NIEUWJAARSNETWERKBORREL BIJ MEERBUSINESS ZHZ

MeerBusiness ZHZ heeft recent een tweetal geslaagde evenementen georganiseerd:

- een Wine Up bij GCC print professionals
- een Nieuwjaars Netwerkborrel bij BeoBOM in Hardinxveld-Giessendam

Het event bij BeoBOM was in de raadszaal van het voormalige, karakteristieke gemeentehuis. De wijnproeverij tijdens de Wine Up werd verzorgd door Luvinum uit Hendrik Ido Ambacht.

Op deze pagina's een impressie van de events.

<https://zhz.meerbusiness.nl> Foto's: Marcel Köppen Fotografie





EERLIJK BOUWEN ZONDER AANNEMER EN INTEGER ONTWIKKELEN

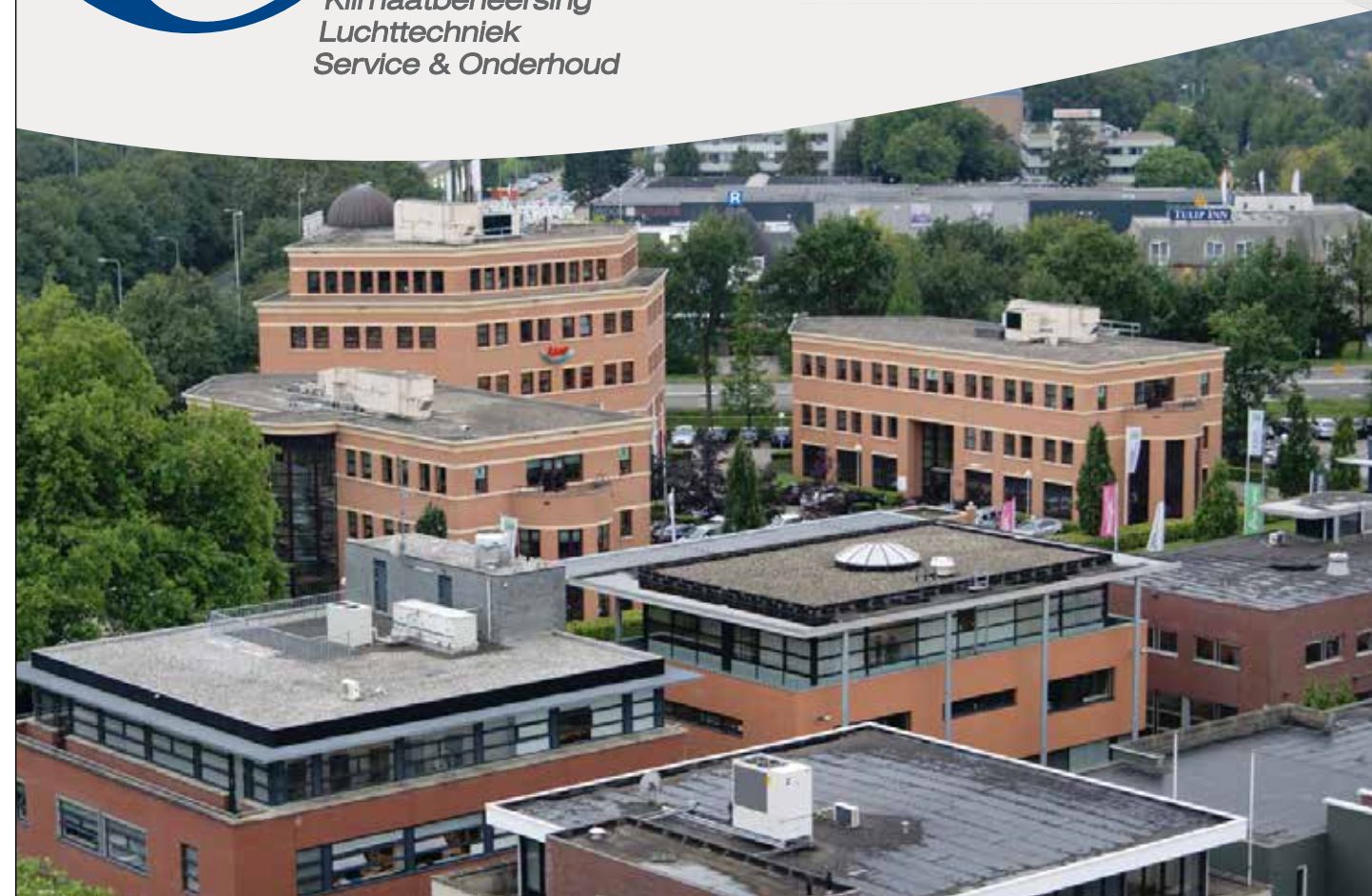
U-BUILD BOUW & ONTWIKKELING

Verlengde Kerkweg 25
2985 AZ Ridderkerk
E: info@u-build.nl
T: 085 489 99 20

WWW.U-BUILD.NL



Anders denken in klimaatoplossingen.



Heeboss is een landelijk opererende onderneming, gespecialiseerd in het installeren en onderhouden van klimaatbeheersing- en luchtbehandelingssystemen.

Sinds 1992 kunt u bij Heeboss terecht voor de totaaloplossingen in klimaatbeheersing en luchtbehandeling.

Natuurlijk bent u allang bekend met alle aspecten van onze totaaloplossing (inventariseren, adviseren/ontwerpen, installeren, onderhouden/optimaliseren en verhuren).

Maar weet u ook dat we alle specialisaties op het gebied van klimaatbeheersing en luchttechniek in huis hebben? Denk hierbij aan airconditioning, warmtepompen, ventilatie, luchtbehandeling en warmteterugwinning.

Hebben wij uw interesse gewekt? Vraag nu naar een gratis inventarisatie! En wij zullen met een kort bezoek bij u, een complete inventarisatie maken om te kijken hoe we voor u de beste oplossing kunnen verzorgen.



***Meer informatie?
Kijk op www.heeboss.nl
of bel 078 - 699 00 10.***

INVENTARISEREN | ADVISEREN | INSTALLEREN | ONDERHOUDEN/OPTIMALISEREN | VERHUREN

PROEF, BELEEF EN ERVAAR

dok
Restaurant



dok Restaurant

RESTAURANT DOK STAAT VOOR EEN AVOND UIT, WAARBIJ WIJ U MEENEMEN OP EEN REIS DOOR DE FRANSE- EN MEDITERRANE KEUKEN. RESTAURANT DOK IS BEKEND OM DE OPEN KEUKEN WAAR HET TEAM ZORG DRAAGT VOOR EEN HUISELIJKE SFEER. ALLES MET EEN KLASSIEKE, MAAR TEVENS HIPPE TOUCH.

MAASBOULEVARD 134 | ZWIJNDRECHT

dok
WIJNBAR



dok WIJNBAR

BIJ DOK WIJNBAR KUNT U IN RELAXTE SFEER BIJ DE OPEN HAARD, OP DE CHESTERFIELD MET HEERLIJKE MUZIEK GENIETEN VAN DIVERSE MOEDIE WIJNEN, SPECIALE BIEREN, KLEINE HAPJES EN EVENTUEEL EEN HEERLIJKE KOFFIE MET EEN LIKEURTJE MET EEN GEWELDIG UITZICHT OP DE DORDTSE KERK.

MAASBOULEVARD 134 | ZWIJNDRECHT

dok
BAR & BITES



dok BAR & BITES

BIJ DOK BAR & BITES KIEZEN WIJ MET ZORG ONZE MOEDIE VERSE PRODUCTEN EN GAAN WE VOOR GOEDE SERVICE & AMBIANCE. DOK BAR & BITES IS EEN MODERNE BAR MET EEN UITGEBREIDE WIJNKAART, EEN GIN & TONIC- EN EEN COCKTAIL KAAFT. DOK IS ER GENOEG KEUZE IN DE BITES, LUNCH, BORREL OF DINER 'TO SHARE'.

SPIJBOULEVARD 97E | DORDRECHT

Zee
BLAUW
RESTAURANT



ZeeBLAUW - OPENING MAART 2018 -

VANAF MAART 2018 KUNT U BIJ ONS NIEUWE RESTAURANT TERECHT ZEEBLAUW, WAAR WE AAN DE SPIJBOULEVARD IN DORDRECHT DE DEUREN OPENEN. U KUNT DAN BIJ ONS GENIETEN IN EEN TRENDY, SFEERVOLLE EN VERRASSENDE AMBIANCE VAN MOEDIE GERECHTEN UIT DE ZEE. VOLG ALLE ONTWIKKELINGEN OP FACEBOOK EN WWW.BIJDOK.NL.

SPIJBOULEVARD 3 | DORDRECHT

OP DE HOOGTE BLIJVEN VAN DOK?

VOLG ONS OP FACEBOOK, INSTAGRAM EN WWW.BIJDOK.NL



 **de bondt**
grafimedia communicatie

Investeren in partnership

De Bondt grafimedia communicatie bv | Arnhemseweg 2-6, Postbus 2006 - 2990 DA Barendrecht
Telefoon: 0180 641380 | Fax: 0180 611734 | E-mail: info@de-bondt.nl | Website: www.de-bondt.nl

marketingcommunicatie | concept en vormgeving
grafische dienstverlening | voorraadbeheer | mailingen



ICDUBO

DE ONTMOETINGSPLEK VOOR
DUURZAAM BOUWEN!

INNOVATIE
TEGEN
TRUMLAAS
URZAAM
BOUWEN

Acht jaar geleden werd op het voormalige terrein van scheepswerf RDM het grootste en meest inspirerende centrum voor duurzaam bouwen geopend: ICDuBo. Dit centrum groeide in de loop der jaren uit tot dé ontmoetingsplek voor duurzaam bouwen. Een bezoek is hoe dan ook de moeite waard.

Een beleving

Bij het Innovatie Centrum Duurzaam Bouwen, zoals ICDuBo voluit heet, draait het om de beleving. „Producten zien, voelen en ruiken, maar ook het ontdekken van nieuwe bouwpartners. Dat kan hier allemaal”, zegt directeur Maurice van der Meer. Onze grote expositieruimte van 2.500 m² biedt een uniek totaaloverzicht van duurzame producten en concepten. Hij benadrukt dat ICDuBo niets verkoopt, maar als koppelaar optreedt. „Wij verbinden onze partners (aanbod) met hun doelgroepen (vraag). Daarom is het voor aannemers en onderaannemers in de bouw heel interessant om zich bij ons aan te

sluiten. Naar verwachting breken er de komende jaren veel duurzame ontwikkelingen door, dus is het verstandig om daar als bedrijf op in te spelen en zo op de langere termijn succesvol te kunnen blijven opereren.”

Netwerk

Inmiddels dringt dit besef steeds meer door in de bouwsector. Tal van leveranciers van duurzame producten, projectontwikkelaars, aannemers, architecten en bouwgerelateerde onderaannemers, zoals installatiebedrijven, melden zich daarom bij ICDuBo. „Een mooie ontwikkeling. In de beginjaren moesten we hen zelf actief benaderen, nu komen ze uit eigen beweging. Daardoor is een mooi duurzaamheidsnetwerk ontstaan. Onze grote expositieruimte van 2.500 m² is uitstekend geschikt om ontmoetingen te faciliteren”, vertelt Maurice.

Meerdere doelgroepen

ICDuBo benut de kennis en expertise van de partners in het netwerk uiteraard actief. Zo zijn onder meer isolatiematerialen, ventilatieoplossingen, kozijnen, warmtepompen en

ventilatieoplossingen te bekijken. Dat is voor meerdere doelgroepen interessant. „Wij krijgen zeer uiteenlopende bezoekers. Woningcorporaties, scholen, architecten; zij komen hier allemaal over de vloer om de mogelijkheden op het gebied van duurzaamheid te bekijken. Ze weten immers dat wij onafhankelijk en objectief adviseren, zodat ze echt de beste oplossing voor ieder vraagstuk krijgen”, legt Maurice uit, om vervolgens enthousiast enkele successen te delen. „De verduurzaming van scholen en VVE's die met gelijkblijvende exploitatielasten worden verduurzaamd richting Nul-Op-de-Meter en Gasloos worden. Prachtig om te zien.”

Events

Het verhaal van ICDuBo verdient een breed publiek. Onze inspirerende showroom is bovendien uitermate geschikt om events te hosten. Denk aan workshops of cursussen over aan duurzaamheid gerelateerde onderwerpen. De komende tijd maken onder meer de gemeenten, woningcorporaties, koepelorganisaties en marktpartijen gebruik van ons pand”, aldus Maurice. Op de website is de volledige evenementenkalender te vinden.

Nieuwsgierig geworden? Kom dan zelf eens langs bij ICDuBo!

ICDuBo

Directiekade 2
3089 JA Rotterdam
T: 010-4157244
E: info@icdubo.nl
I: www.icdubo.nl



WOONWIJZERWINKEL

DE GROOTSTE DUURZAAMHEIDSWINKEL VAN NEDERLAND!

Een steentje bijdragen aan een betere, schonere wereld en direct flink wat geld besparen. Wie wil dat nou niet? Het belang van duurzaam wonen wordt door velen al erkend, maar wat is er eigenlijk allemaal beschikbaar en mogelijk op dit gebied en waar begint de particulier woningeigenaar?

Energieloket voor particulieren

De WoonWijzerWinkel is het Energieloket voor de regio's Rijnmond en Haaglanden. Particulieren die duurzaam willen (ver-) bouwen en energie willen besparen of opwekken kunnen voor onafhankelijk en concreet advies bij de WoonWijzerWinkel terecht. Aanvragen die hieruit ontstaan worden gekoppeld met lokaal vakmanschap.

Interessant voor het lokale bedrijfsleven

Bouw en/of installatie professionals werkzaam in de regio Rotterdam Rijnmond of Haaglanden, kunnen zich aansluiten bij de WoonWijzerWinkel. Dankzij de succesvolle en door 24 gemeenten ondersteunde campagnes bereiken wij duizenden potentiële klanten in de regio. Deze worden door onze adviseurs onafhankelijk van informatie voorzien en gekoppeld aan bedrijven die passen bij de vraag. WoonWijzerWinkel is daarmee een open marktplaats waar vraag aan aanbod gekoppeld wordt met toegevoegde waarde voor zowel klant als bedrijf.

Naast de website met uitgebreide informatie en voorbeelden over de diverse mogelijkheden, is er een fysieke showroom van 2.500m² waar iedereen welkom is om zich onder te dompelen in de nieuwste innovaties op het gebied van duurzaam (ver) bouwen. Van eenvoudige verbeteringen in de woning, tot zonnepanelen, vloer- en spouwmuurisolatie. Voor iedere woning en budget zijn er vele oplossingen beschikbaar. Onze adviseurs vertellen graag wat mogelijk is en wat de kosten zijn. Het mooie is dat er vaak interessante financiële voordelen te behalen zijn door beschikbare subsidies en collectieve inkoopafspraken met (lokale) bedrijven. Zo kunnen wij de hoogste kwaliteit aanbieden voor een zeer scherpe prijs. Behalve voor particulier woningeigenaren is de WoonWijzerWinkel eveneens een interessante plek voor Verenigingen Van Eigenaren en huurders, die door collectieve oplossingen kunnen profiteren van schaalvoordelen.

Of u nu als bedrijf op zoek bent naar interessante business in de regio of u bent als particulier zich aan het oriënteren op duurzame oplossingen voor uw woning, iedereen is welkom om een bezoek te brengen aan www.woonwijzerwinkel.nl en de winkel op Heijplaat in Rotterdam.

De WoonWijzerWinkel is gevestigd op de Directiekade 2 in Rotterdam en bereikbaar per telefoon: 010-7470147 en e-mail: info@woonwijzerwinkel.nl. Kijk ook eens op de website: www.woonwijzerwinkel.nl.



CULTUREEL CENTRUM CASCADE

HET PODIUM VOOR UW ZAKELIJKE EVENEMENT



Bent u op zoek naar de perfecte locatie voor uw cursus, meeting of andere zakelijke bijeenkomst? Ook voor uw personeels- of jubileumfeest; echt alles is mogelijk in Cascade.

Wij zijn u graag van dienst en hebben alles in huis om van uw unieke evenement een groot succes te maken!

Bekijk de mogelijkheden op de website of vraag de gratis infomap aan.

**VAN VERGADERING TOT CONGRES
BENT U BIJ CASCADE AAN HET JUISTE ADRES**



- Centraal gelegen tussen Rotterdam en Dordrecht
- Op slechts enkele minuten rijden van de A15 & A16
- Goede bereikbaarheid met auto en openbaar vervoer
- Ruime gratis parkeergelegenheid
- Gratis draadloos internet
- Uitstekende service, kwaliteit en flexibiliteit
- Keuze uit standaard pakketten all-in arrangementen of maatwerk
- 10 zalen met capaciteit van 2 tot 550 personen



stichting
cascade

Hoge Kade 50
3341 BE Hendrik-Ido-Ambacht
078-6819230
info@stichting-cascade.nl
www.events-cascade.nl



ZILVEREN PUBLIEKSPRIJS 2017 MEETINGREVIEW.COM

ABC

KWAKERNAAT
ACCOUNTANTS & ADVISEURS

Ervaar het verschil

ABC-Kwakernaat is een accountants- en belastingadvieskantoor met vestigingen in Barendrecht, Rotterdam en Amsterdam. "Daar zijn er zo veel van", hoor ik u bijna denken. Maar wellicht heeft u nog niet ervaren dat er toch een behoorlijk verschil kan bestaan in de wijze waarop uw accountant met u omgaat, met u meedenkt en u tijdig van de juiste adviezen voorziet.

Dat klinkt voor ons heel erg vanzelfsprekend, maar wij komen toch regelmatig met ondernemers in aanraking die juist vanwege deze reden de overstap naar ons kantoor maken. En daar hebben ze geen spijt van.

Dat is geen mooi verhaal, maar gewoon de realiteit. Belt u ons maar eens en vraag naar een referentie. Investeer er eens een kwartier van uw tijd in. Wellicht blijkt deze kleine investering achteraf heel waardevol.



Zuideinde 37
2991 LJ Barendrecht
t: 0180 - 820 243

Westplein 11
3016 BM Rotterdam
t: 010 - 800 8001

Apollolaan 171
1077 AS Amsterdam
t: 020 - 800 4009

www.abcaccountants.nl info@abcaccountants.nl



*Rabo MKB
Collegetour*

*Laat je
inspireren!*

Wil jij je als ondernemer laten inspireren en je kennis verbreden?

Schrijf je in voor de Rabo MKB Collegetour en woon vier bijeenkomsten bij over onderwerpen die voor jou als ondernemer interessant zijn.

Meer weten of aanmelden? Bel dan naar: (0180) 639 500.

[rabobank.nl/rmij](https://www.rabobank.nl/rmij)



Rabobank